

■ ЛИЦАТА НА FIBANK ■



Георги Цилев

Управител на клон Петрич

„Всеки нов ден е интересен сам по себе си. Обичам това, което правя и посрещам с усмивка всички предизвикателства на работното ежедневие.“

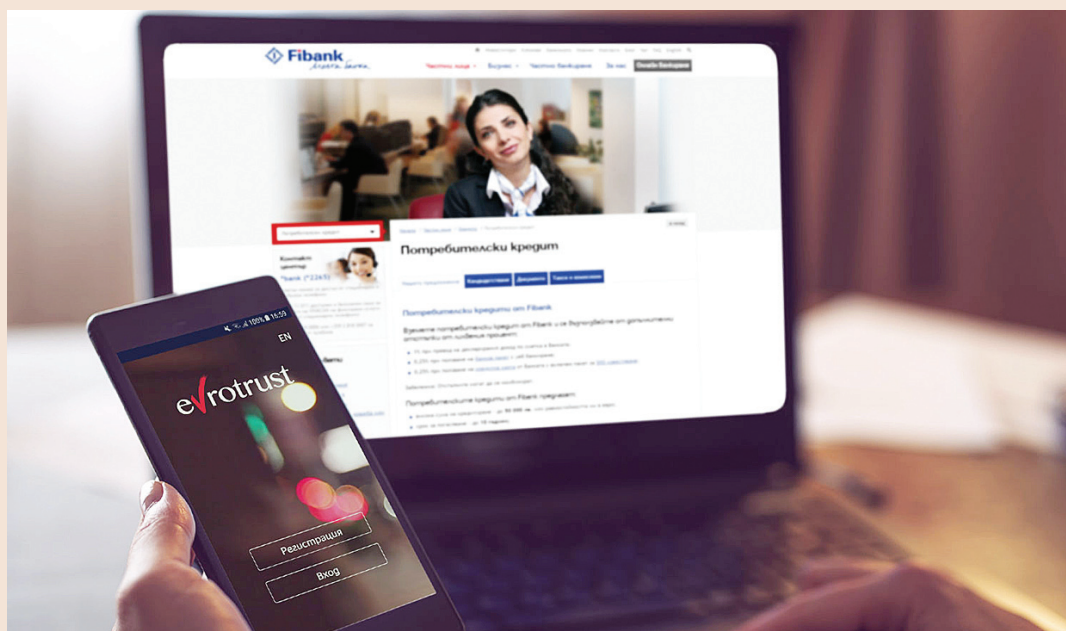
Г-н Цилев работи в Първа инвестиционна банка от 17 години. Има висше образование с магистърска степен по Банково дело от Югозападен университет „Неофит Рилски“.

Описва себе си като позитивен, целенасочен и енергичен. Любимият му автор е Дан Браун. Г-н Цилев сподели с нас една от любимите си сентенции на Марк Аврелий: „Погледни навътре в себе си. Там е изворът на доброто. И той няма да пресъхне, докато не спиращ да копаеш“. В свободното си време обича да спортува.

На стр. 2

■ ЗА КЛИЕНТИТЕ ■

Fibank с технологична иновация в потребителското кредитиране



Fibank (Първа инвестиционна банка) предоставя възможност на своите клиенти да подписват дистанционно документи бързо и лесно, без да е необходимо посещение в офис на банката. Независимо от начина на кандидатстване за потребителски кредит – на място, през корпоративния сайт или електронното банкиране „Моята Fibank“, при одобрение клиентите могат да

подпишат документите през „Моята Fibank“, мобилното приложение или чрез Квалифициран електронен подпис (КЕП), издаден от Evrotrust. Банката стартира пилотно дистанционното подписване с предлагането на един от най-популярните ѝ продукти: потребителски кредит за физически лица.

Клиентите на Fibank ще получават пълния пакет от документи. Удобно разпо-

ложени в дома или офиса си, те ще могат спокойно да се запознаят с тях и да ги подпишат с един бутон. Не е необходимо разлистване на десетки страници и полагане на подпис върху всяка от тях. Нужна е активна регистрация в „Моята Fibank“ и средство за подпис – хардуерен или софтуерен Token. Дистанционното подписване може да се използва от всеки компютър с интернет. **На стр. 7**

■ ПРОМОЦИИ ■

Промоционална кредитна карта Visa от Fibank

Кредитната карта е най-верният Ви спътник при пътуване и пазаруване.

С нея плащате бързо,

удобно и сигурно в България, и в чужбина.

До 30 юни 2019 г. можете да се възползвате

от промоционалните условия по кредитните карти Visa от Fibank.

На стр. 7

■ ЛИЦАТА
НА FIBANK ■

Георги Цилев

Управител на клон Петрич

ОТ СТР. 1

- Г-н Цилев, разкажете ни за професионалния Ви път.

- Завършил съм средното си образование в гимназия „Пейо Яворов“, гр. Петрич. След това постъпих във военното училище НШЗО „Христо Ботев“ - гр. Плевен, където приключих обучение със звание „младши лейтенант“. След военната си служба следвах висше образование в Югозападен университет „Неофит Рилски“, където завърших с магистърска степен по „Банково дело“ през 1994 г. В същата година започнах и професионалния ми път в ТБ „Биохим“, където започнах като охрана. През 1996 г. заех длъжност „касиер“, а година по-късно работех като „специалист обслужване на клиенти.“

През 2000 г. бях назначен за Търговски директор и директор „Връзки с инвеститорите“ в обувна фабрика „Браво“ АД. В същото време работих и като главен счетоводител в обувна фабрика „Гергана“ и валутен дилър във финансова къща „Ванеса“.

През 2002 година се присъединих към екипа на „Първа инвестиционна банка“ АД.

- Какви са предизвикателствата във Вашето ежедневие?

- Работата ми като управител на офис е отговорна и динамична. Първото ми ежедневно предизвикателство е правилно разпределяне на времето и задачите за деня. За мен комуникацията е в основата на добрите партньорски отношения, както и на

добрите резултати на екипа, затова ѝ обръщам особено внимание. За мен е важно първо деловите отношения да бъдат изградени върху взаимно доверие, клиентите да се чувстват сигурни и спокойни, че зад тях стои екип от професионалисти, които ще им съдействат с компетентен съвет, правилен подход и ще идентифицират техните нужди.

Смятам, че до голяма степен всичко е въпрос на вътрешна ангажираност и мотивация. Именно изграждането на тази ангажираност, като част от корпоративната идентичност у всеки един служител от моя екип, е предизвикателство за мен, и ми носи не само професионално, но и емоционално удовлетворение.

В отношенията с колегите винаги подхождам с позитивизъм. Старая се да им оказвам нужната подкрепа, комфорт, както и да ги стимулирам да постигат добри резултати. За мен бързината в изпълнението на поставените задачи е от изключително значение, затова я изисквам в изпълнението на всички служебни ангажименти.



- Какви са особеностите на банкирането във Вашия регион?

- Отличителната черта и особеност на банкирането в региона е свързана основно с работата с чуждестранни физически и юридически лица. Намиращите се в непосредствена близост граници с Република Гърция и Северна Македония, правят клиентския поток от чужденци много голям. Териториално сътрудничество и коопериране е изразено и в това, че много голяма част от местния бизнес е ръководена именно от чуждестранни граждани.

Благоприятното географско разположение на града, за щастие, стимулира местното икономическо развитие и особено търговията, индустрията, транспорта, услугите и селското стопанство.

За 16 години работа, благодарение на наложените високи стандарти на банково обслужване, етика и професионализъм, успяхме да приобщим над 1000 дружества, както и близо 9000 физически лица.

Горд съм, че именно Fibank е партньор и подкрепа както за малкия, така и за големия

бизнес в града ни. Финансирани сме множество проекти и начинания, подпомогнали сме израстването и развитието им, защото сме по-вярвали в тях. Смятам, че това, което ни отличава, е, че „държим чадъра отворен, когато е дъждовно“.

- Какъв според Вас ще бъде банковият клон на бъдещето?

- Без никакво съмнение в ерата на технологиите всичко върви към дигитализация и платформите за банкиране постепенно променят клиентското поведение. Огромен процент от трансакциите вече се извършват дигитално. Средата и потребителските навици на нашите клиенти, реални и потенциални, се изменят динамично, което предполага и нужните революции. Предлаганите функционалности, продукти, както и работата в такава среда, ще се доразвиват и усъвършенстват с ритъма на променящата се среда, което е добре и е нужно, но ролята на човешкия фактор винаги ще е от значение.

- Какъв е екипът, с който работите?

- Екипът, с който работя, е неповторим. Смятам, че имам късмета да работя с отговорни, енергични и усърдени хора. Горд съм с техния професионализъм, че имат правилното отношение към клиента и най-вече с желанието да развият и усъвършенстват себе си. Винаги съм твърдял и наистина вярвам, че най-ценният капитал на банката са именно нейните служители.

- Как успявате да балансирате между работа и личен живот?

- Тук бих могъл да отговоря с цитат на Конфуций: „Избери работата, която обичаш и тогава няма да бъдеш принуден да работиш и един ден през живота си“, а аз шеговито бих допълнил, че няма да има нужда и да балансираш.

Балансът в живота идва от нашата същност. Когато тя е щастлива и удовлетворена от това, което върши, нещата се получават.

■ ДИГИТАЛНО БАНКИРАНЕ ■

Заявка за касови операции през приложението My Fibank

■ Чрез мобилното приложение можете сами да инициирате желаната операция и директно да я изпълните на касата на избрания от Вас офис на Fibank

Водени от стремежа си непрекъснато да надградим възможностите за дистанционно банкиране, които предлагаме на нашите клиенти, разработихме изцяло нова функционалност, която вече е достъпна през мобилното приложение My Fibank.

При отварянето му в лентата с функционалностите ще видите и новата опция - „Операции на каса“.

Само с няколко стъпки можете бързо, лесно и удобно да направите заявка за следните касови опера-

ции в избран от Вас офис на Fibank:

- Вноска на каса - до 9 500 лв. или тяхната равностойност в чуждестранна валута, вкл. превалутиране с договаряне на курс;
 - Вноска на каса по кредитна карта;
 - Вноска на каса по кредит;
 - Теглене на каса - до 5 000 лв. или тяхната равностойност в чуждестранна валута, вкл. превалутиране с договаряне на курс;
- Интуитивният дизайн на приложението Ви води

стъпка по стъпка до завършване на операцията. Ще видите и карта с офисите на банката, така че да изберете най-удобната за Вас локация.

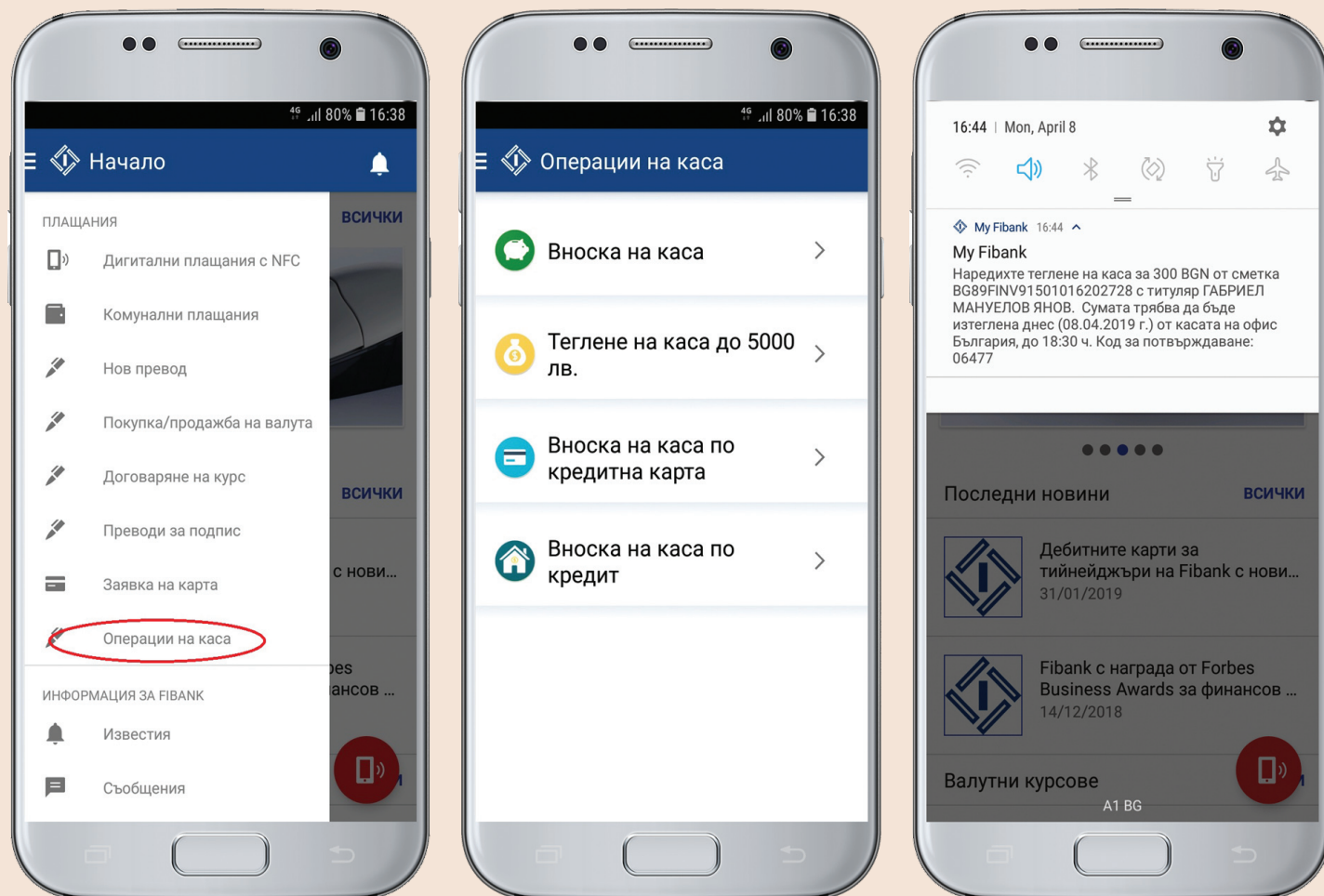
След завършване на операцията ще получите известие на мобилното си устройство, в което е записан код за потвърждение, който трябва да се предостави на касата в избрания от Вас офис.

С онлайн операциите на каса през мобилното приложение ще спестите време, тъй като можете сами

да инициирате желаната операция и директно да я изпълните на касата на избрания от Вас офис на Fibank.

При заявка за касова операция през My Fibank текущите условия за извършване на касови операции се запазват.

Новата функционалност вече е налична в приложението ни My Fibank за Android и iOS. В случай че не я виждате в лентата с функционалности на приложението Ви, проверете за ъпдейт.



■ ИНИЦИАТИВИ ■

Fibank е сред основните партньори на предстоящия Годишен конгрес на Европейската фармацевтична студентска асоциация

(EPSA). Събитието се провежда за първи път в България и ще събере студенти и магистри по фармация от близо 40 европей-

ски държави от 22 до 28 април в София.

В този брой на Fibank NEWS - гни преди форума - Ви срещаме

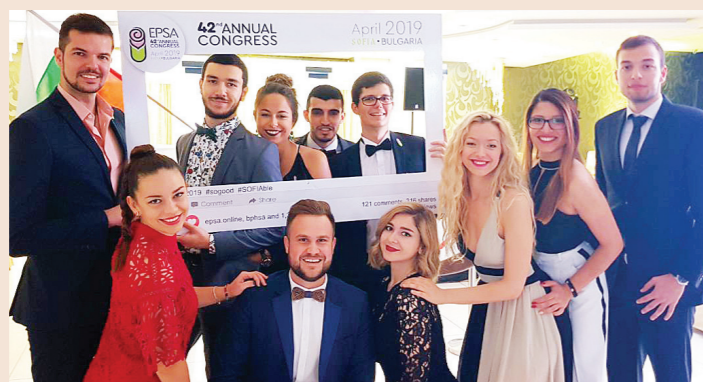
с Антоанета Балканска, която е председател на Организационния комитет, отговорен за провеждането на форума.

- Вие сте Председател на комитета, излъчен от Българската фармацевтична студентска асоциация (БФСА), която спечели домакинството на тазгодишния конгрес на Европейската фармацевтична студентска асоциация (EPSA). Разкажете ни повече за дейността на асоциацията и как се стигна до това събитие от европейски характер да се проведе в България?

- Българската фармацевтична студентска асоциация е неправителствена организация с над 10-годишна история и традиции във фармацевтичния сектор. Основните дейности на БФСА са свързани с популяризиране на професията „магистър-фармацевт“, защита на интересите на студентите по фармация и повишаване на информираността чрез предоставяне на различни обучения, форуми и събития с обогатяваща цел. В тази широкоспектърна професия е изключително полезно един студент да има възможността да се ориентира още в първите години на своето образование, което става именно благодарение на такъв тип организации. Като председател на БФСА за мандат 2016/2017 основната ми мотивация дойде от желанието да покажем, че и нашата асоциация е достойна да бъде домакин на Европейски конгрес. Това ни амбицира да организираме редица национални проекти, придобивайки необходимото самочувствие и опит в това ново за нас измерение. Едва година по-късно мечтите се превърнаха в реалност. По време на миналогодишния конгрес в Холандия, след усилената подготовка и в оспорвана надпревара с Полша, нашата кандидатура спечели с мнозинство домакинството на 42-ия Годишен конгрес на EPSA в София от 22-28 април 2019 г.

Антоанета Балканска, магистър-фармацевт:

Очакваме 400 студенти и магистър-фармацевти от 37 европейски държави



- Какво могат да очакват участниците от предстоящия конгрес?

- Участниците, които наброяват 400 студенти и магистър-фармацевти от 37 европейски държави, могат да очакват една изключително интензивна и интересна програма на тема: „Хронични заболявания – сериозна заплаха за модерния свят“. В продължение на 7 дни ще преминем през симпозиуми с участието на световни лектори, уъркшопи и обуче-

ния върху така наречените „меки умения“. Заедно с EPSA подкрепяме становището, че за да станем безупречни професионалисти, освен научните знания, са ни необходими и редица качества, развиващи личността. Участниците ще станат част от научни екскурзии, здравни кампании, кариерни форуми, постерни сесии, както и от една прекрасна обиколка на столицата. Както споменах, програмата ще бъде интензивна, защото

паралелните сесии продължават целодневно и са задължителни, но от друга страна, всяка вечер ще разнообразяваме с тематични партита. Ще им покажем нашата култура отблизо по време на българската вечер с различни носии от цяла България и народни хореографии. Последната вечер, а именно тържествената гала вечер ще бъде точно в навечерието на Великден, където също сме предвидили доста изненади.

- БФСА е неправителствена организация, обединяваща студентите по фармация от цялата страна. Защо избрахте Fibank за Вашата банка?

- Интересен въпрос! Стартирайки организацията на събитието, тръгнахме с ясната представа да покорим не само от фармацевтичната сфера. Избрахме за наши партньори различни организации, медии и компании от хранително-вкусовата промишленост, наред с големите ни партньори от корпоративния свят на фармацията. Наличието от необходимост за създаване на ексклузивна сметка за конгреса ни доведе до идеята да потърсим подкрепа и от финансовия свят. Честно казано, изборът не беше труден. Спряхме на Fibank като затвърдена банка с име и с най-големия български капитал. Друго нещо, което ни помогна в избора, е и създадената маркетингова си-

гурност, която вдъхва доверие основно на нежния пол – с програмата Smart Lady. Както често се споменава: „Фармацията е грацията на нацията“ и представителите от женския пол в сферата надскачат представителите от мъжкия. Аз лично подсъзнателно съм асоциирала Fibank като извор на спокойствие за една дама, жена или бъдеща майка. След задълбочено проучване на пазара получихме и най-добрите условия за откриване и водене на сметка.

Като любител на зимните спортове, уважавам и факта, че подкрепяте ски и алпийските дисциплини, и редица национални състезатели.

- Кои от продуктите и услугите на Fibank бихте препоръчали на нашите читатели?

- Бих препоръчала Fibank Token, което е средство за подпис и идентификация от ново поколение, позволяващо на клиентите да управляват средствата си по лесно, сигурно и удобно. С множеството преводи, които ми се налага да правя, Fibank Token е равносвален на електронен подпис и хардуерен токен, с които банкирам от разстояние и това не ме задължава да ходя до банката всеки път.

- Бихте ли представили част от екипа, благодарение на който ще се състои конгресът на EPSA в България?

- С най-огромно удоволствие! Знаете ли колко е вдъхновяващо и зареждащо на работна среща да наблюдавате 17 мотивирани колеги, взаимно ентузиазирани да

представят България в най-добрата ѝ светлина? Това е една благородна кауза, която ни обедини като семейство и може да бъде пример за стойностите на едни млади лидери.

Както се досещате, всеки от нас се обучава или работи, както и се занимава с редица други дейности, но въпреки това, ежедневно отделяме по няколко часа (особено последните месеци), работейки за конгреса. А сега за мен е чест да Ви представя организационния комитет – ядрото, без което това нямаше да бъде реалност:

- Председател – Антоанета Балканска (Аз)
- Заместник-председател – Величко Петров
- Координатор Логистика – Тихомир Голийков
- Регистрации – Александра Милетиева и Божидар Ченов
- Връзки с обществеността – Вася Влайна и Катя Балтаджиева
- Главен Секретар – Зака-

рия Зрейк и Ивайла Ненова

- Координатор Спонсорства – Ирина Георгиева и Костадин Балтаджиев
- Касиер – Мелис Хюсеинова
- Координатор Обучения – Петър Арнаудов и Елена Николова
- Координатор Социални събития – Кристиан Алексос
- Алумни Координатор – Кирил Методиев

Сега е подходящ момент да изкажа своите благодарности към тях – за цялата подкрепа и отделено време! Огромна благодарност отправям и към нашия „Helping Team“ – 50 студенти по фармация от цяла България и няколко чуждестранни, които ще помогнат на място за реализирането на това първо по рода си домакинство – домакинството на 42-я Годишен конгрес на Европейската фармацевтична студентска асоциация, тук в София!

“Non-communicable diseases - a serious threat of the modern world”

So good, SO FIAble

■ DINERS CLUB ■

Незабравимо лято с кредитни карти EVOLVE

■ Заявете Evolve до 30 юни 2019 г. и се възползвайте от атрактивни условия и редица привилегии

Кредитната карта Evolve - продуктът от ново поколение, който съчетава в себе си най-добрите възможности, предлагани от двата световни бранда - Diners Club International и Mastercard®, сега идва с промоционални условия.

Заявете Evolve до 30 юни 2019 г. и се възползвайте от атрактивни условия и редица привилегии:

- 0% лихва за първите 4 (четири) отчетни периода от издаване на картата и 16% за следващите 20 отчетни периода, след изтичане на промоционалния период, револвиращата лихва се променя съгласно Тарифата на Дайнърс клуб България АД;
- Без месечна такса за

първите четири отчетни периода от издаване на картата, а за следващите 20 отчетни периода без месечна такса за месеците, в които с картата няма регистриран разход при търговец или на ATM;

- Програма за достъп до над 850 VIP летищни салона по целия свят**;
- Автоматично участие в Cashback Програмата**;
- Безплатни Concierge услуги (личен асистент 24/7)**.

Част от допълнителните предимства, които ще получите, са още:

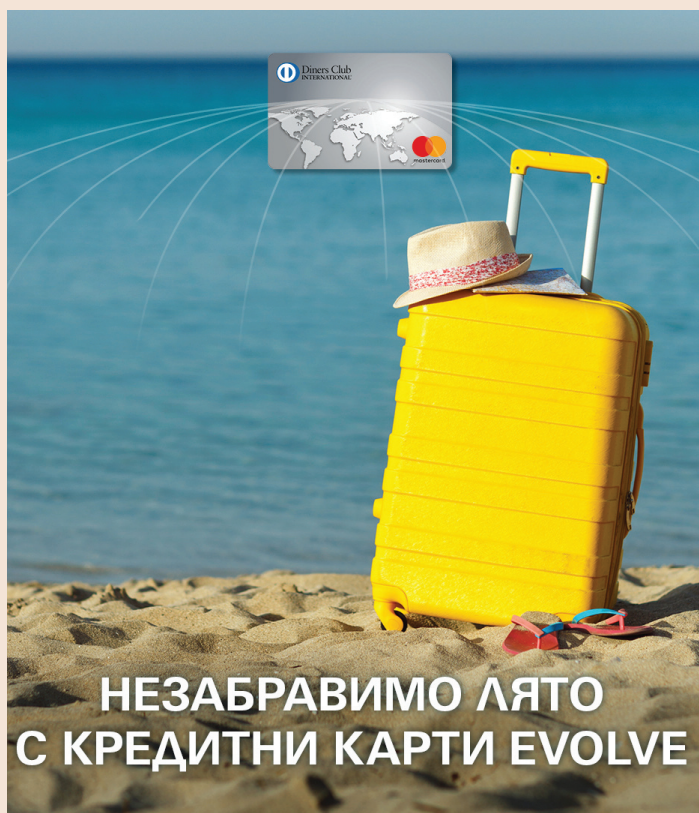
- Безплатна застраховка „Пътуване в чужбина“ и допълнителна застраховка „Рак на гърдата“, за

всички карти First Lady Evolve;

- Безлихвен гратисен период до 45 дни;
- Без такса плащане при търговци и в чужбина.

Пълните условия на продукта и промоцията можете да научите на www.diners.bg, www.fibank.bg, *bank (*2265) или във всеки клон/офис на Fibank.

Картата Evolve предлага двойно повече възможности на своите притежатели, благодарение на това, че двете картови системи са обединени в един продукт. Притежателят на Evolve разполага с всички възможности на Diners Club International и Mastercard®, без да е необходимо да помни множество ПИН кодове, да следи различни лимити, извлечения и банкови сметки. Клиентите с кредитни карти Evolve сами могат да изберат кой от двата бранда - Diners Club® или Mastercard® да използват при извършване на плащане.



■ КАРТИ ■

От 12 април 2019 г. се променя максималната сума, при която не е необходимо да въвеждате ПИН код при безконтактно плащане на ПОС терминал в България.

Сумата се увеличава от 25 лв. на 50 лв.

В резултат на тази промяна ще можете да плащате бързо, удобно и си-

Промяна в лимита за безконтактно плащане без ПИН

гурно, без да е необходимо да въвеждате ПИН код за трансакциите до 50 лв.

Промяната важи за всички дебитни и кредитни безконтактни карти Mastercard и Visa, издавани от Първа инвестиционна банка.



■ ПРОМОЦИИ ■
ОТ СТР. 1

Кредитната карта е най-верният Ви спътник при пътуване и пазаруване. С нея плащате бързо, удобно и сигурно в България, и в чужбина. До 30 юни 2019 г. можете да се възползвате от промоционалните условия по кредитните карти Visa от Fibank:

- без такса годишна поддръжка за първите 12 месеца;
- 50% по-ниска лихва* за трансакции, извършени до 19.01.2020 г. включително - 8% за ПОС трансакции и 9% за теглене в брой.

В допълнение, всяка кредитна карта от Fibank получава:

- Cash-back ** при всяка покупка в търговски обект в размер на 0,5% при достигнат оборот от 2 000 лв. за 6-месечен период;
- Застраховка при пътуване в чужбина за целия срок на договора и застраховка „Злополука“ за първата година от FiHealth, за сметка на банката;
- Отстъпка в booking.com –

* Фиксирана годишна лихва за трансакции до 19.01.2020 г. включително - 8% за ПОС трансакции и 9% за теглене в брой; След посочения период фиксирана годишна лихва - 16% за ПОС трансакции и 18% за теглене в брой.

**0,5% кеш бек при достигнат оборот от 2000 лева при търговец за 6 месеца, който се изплаща при редовно обслужвани задължения.

Промоционална кредитна карта Visa от Fibank

- 3% обратно от сумата на резервации, направени през уебсайта на Fibank;
- И още много други предимства.

Можете да кандидатствате за кредитна карта от Fibank по един от следните начини:

- Онлайн - www.cards.fibank.bg;
- На телефон *bank (*2265);
- В удобен за Вас клон/офис на Fibank.

Повече информация за промоцията ще откриете на www.fibank.bg.

Промоционалните условия са валидни за новоиздадени кредитни карти VISA на физически лица, заявени в периода от 05 март 2019 г. до 30 юни 2019 г., включително.

Пример за ГПР без отчитане на промоционалната лихва: 17,48%, при разрешен кредитен лимит в размер на 3000 лв., за срок от 12 месеца, месечно заплащане на

минимална погасителна вноска в размер на 3% от сумата за погасяване (но не по-малко от 10 лв.) и при следните допускания: сумата е усвоена изцяло чрез терминално устройство ПОС, при годишен фиксиран лихвен процент 16% и без такса за поддръжка на картата за първата година, общо дължима



Промоционална кредитна карта

VISA

сума в размер на 3486,67 лв.

След изтичане на промоционалния период и продължаване на срока на договора, се прилага стандартна фиксирана годишна лихва в размер на 16% за ПОС трансакции и 18% за трансакции в брой.

■ ЗА КЛИЕНТИТЕ ■
ОТ СТР. 1

За клиентите, които нямат регистрация за активно банкиране в „Моята Fibank“ и Token, Fibank е осигурила възможност за подписване и чрез КЕП посредством Мобилното приложение на Evrotrust. В резултат на сътрудничеството с една от водещите български финтех компании – доставчикът на удостоверителни услуги „Евротръст Технолъджис“ АД, клиентите на банката могат

Fibank с технологична иновация в потребителското кредитиране

да подпишат документите си за кредит сигурно и лесно. Те трябва да разполагат със смартфон или таблет с предна камера и да се регистрират в рамките на минути през Мобилното приложение на Evrotrust.

Иновативното решение

за подписване на документите за кредит не променя вътрешните процедури на Fibank при кандидатстване и одобрение, които остават същите като при посещение в банков офис. Дистанционното подписване е напълно безплатно за всички клиен-

ти на банката. Този процес спестява време и усилия и помага за устойчивото екологично развитие. При желание, клиентите могат да получат и своето хартиено копие на документите в офис на Първа инвестиционна банка.



Дирекция „Корпоративни комуникации“

ИВАЙЛО АЛЕКСАНДРОВ -
Директор „Корпоративни комуникации“

Данира ДОСПЕВСКА -
Отговорен редактор
Христо ХРИСТОВ - Менеджър
„Корпоративни комуникации“

Златко СТОЯНОВ - Менеджър
„Корпоративни комуникации“
Десислава БОГДАНОВА - Главен специалист
Корпоративни комуникации

печат: ROPRINT

■ ЗЛАТО И НУМИЗМАТИКА ■

Св. Георги Победоносец - СИМВОЛЪТ НА ХРАБРОСТТА

Свети великомъченик Георги е един от най-почитаните светци, мъченик за Христовата вяра. Той е почитан и от източните, и от западните християнски църкви, а също така и в Исляма. Светецът е покровител на редица държави, сред които: Англия, България, Грузия, Гърция, Етиопия, Канада, Каталония, Литва, Португалия, Сърбия, Черна гора и на градовете:

Бейрут, Генуа, Истанбул, Любляна, Москва и Фрайбург. На иконите Св. Георги Победоносец е изобразяван винаги на кон, а в краката му лежи убития от него змей.

Българската православна църква почита светеца на 6 май. 6 май е обявен за официален празник в Република България, както и за Ден на храбростта и Българската

армия. В народните представи св. Георги е покровител на стадата и овчарите, а от III век и на войската.

В българския народен календар Гергьовден е един от най-големите празници през годината и най-големият пролетен празник. Почти всеки български дом празнува Гергьовден, независимо дали има именик в семейството или не.

Според данните на НСИ за 2018 г. на Гергьовден имен ден празнуват над 230 000 българи, като 160 000 мъже от тях носят името на светеца – Георги. От 2007 г. до 2015 г. Георги е на първо място в класацията на най-предпочитаните имена за новородените момчета в България. През 2016 г. и 2017 г. отстъпва пред Александър, но през 2018 г. Георги отново застава начело.

Представяме на Вашето внимание продукти от злато и сребро с най-висока проба, носещи върху себе си образа на Св. Георги и символизиращи храбростта и победата.

Продуктите се открояват със своя стилизиран дизайн. Те са подходящ подарък и за мъже, и за жени. Можете да ги подарите на Ваш близък – неза-

висимо дали носи името на светеца или не. Всяко ключче-медальон е изтънчен подарък с непреходна стойност във времето – чрез него ще да-

рите Ваш близък със символа на вярата, храбростта и победата, изобразен върху благороден метал с най-високо качество.

■ Сребърно и златно ключче-медальон Св. Георги

Ключчетата са произведени по поръчка и идеен проект на екипа на дирекция „Злато и нумизматика“ съвместно с дизайнерския екип на една от водещите световни компании за рафиниране и преработка на благородни метали, и дългогодишен партньор на банката - ПАМП.

Ключчетата се предлагат в красива сертификатна опаковка и в луксозна кутийка.



**Златното
ключче-медальон
„Св. Георги“**

е изработено от злато
проба 999.9/1000
с тегло 2.7 g

Цена: 287 BGN



**Сребърното
ключче-медальон
„Св. Георги“**

е изработено от сребро
проба 999/1000
с тегло 5.2 g

Цена: 44 BGN



Продуктите може да намерите в офисите и клоновете на Първа инвестиционна банка, както и в нашия онлайн магазин:

<https://my.fibank.bg/GoldShop>