

ЛИЦАТА НА FIBANK

Илиана Стойкова,

директор дирекция „Правна“



- Разкажете ни повече за професионалния Ви път.

- Една сбъдната американска мечта в българската банка – това е кариерата ми – всичко останало са факти и обстоятелства. Бях много ученолюбива, а после станах много трудолюбива. Това е моята формула за успех. В университета учих и право и банково дело. Започнах кариерата си като адвокат, но целта ми беше банка и във Fibank ми дадоха шанса да разгърна потенциала си. Четири години по-късно имам удоволствието да говоря пред вас за качеството си на директор „Правна“ дирекция. Едно чудесно предизвикателство за мен в момента, когато имам достатъчно енергия, която да отдавам на клиентите и банката.

На стр. 2

НИЕ ОТ FIBANK

Васил Христов получи отличието „Банкер на годината“

Наградата му бе връчена от министъра на регионалното развитие Лиляна Павлова



Изпълнителният директор на Fibank Васил Христов получи наградата на вестник „Банкеръ“ за млад и перспективен „Банкер на годината 2012“ на официална

церемония за най-успешните банкери у нас. Отличието му бе връчено от министъра на регионалното развитие и благоустройството г-жа Лиляна Павлова. **На стр. 3**

Васил Христов сподели бронзовата статуетка със своите колеги Димитър Костов и Светослав Молдовански.

НАШИТЕ СЪВЕТИ

Как се формира лихвата при кредитните карти

Кредитната карта е много интересен и полезен банков продукт. Той облича средствата, отпуснати Ви от банката, в удобната форма на банкова карта, с която можете да плащате навсякъде

– в магазини, ресторанти, бензиностанции, интернет и пр.

Банката начислява лихва всеки ден единствено върху използваната сума. Тук ще обясним как точно проти-

ча процесът и кога дължите лихва, но преди това да въведем две важни понятия и да зададем една стойност – отчетен период, безлихвен гратисен период и годишна лихва. **На стр. 5**

■ ЛИЦАТА
НА FIBANK ■ —

Илиана Стойкова

директор дирекция
„Правна“

ОТ СТР. 1

- Какви предизвикателства намирате в ежедневната работа и какво Ви мотивира да давате всичко от себе си?

- Всичко е предизвикателство в последните години – да управляваш правни рискове, да мотивираш екипа, дори се налага да предвиждаш бъдещето, за да си в крак с настоящето. Това което ме движи напред е че приемам работата си като лична кауза. Когато получавам благодарност от клиента за усилията и помощта или срещам одобрителния поглед на колега, съм сигурна че съм помогнала и това ми носи безценно удовлетворение. Една такава 'победа' в днешния ден ме мотивира да постигна две в следващия и ще продължа да давам повече от всичко от себе си, за да се умножават победите.

- Кои са основните приоритети и предизвикателства пред дирекция „Правна“?

- Най-голямото предизвикателство е да помогнем на клиентите и бизнеса да постигнат крайната цел по най-прекия законен път в лабиринта от забрани, ограничения и срокове. На прага сме на нов етап - европейските норми, регулиращи банковия сектор скоро ще се прилагат директно у нас. Терминът 'българско законодателство' започва да ни изглежда демоте. Всеки юристконсулт в екипа се бори на много фронтове едновременно, търси



- Обича високите скорости
- Взискателна и педантична както към себе си, така и към другите

нови решения, чете и мисли 24/7, и всичко с една цел – да допринесе за това нещата да се случват по най-добрия начин за банката, и за всеки нейн клиент.

- Как бихте обяснили професията си на едно малко дете?

- Ние съветваме хората какво и как е правилно да правят, и какво не бива да правят, за да не ги на-

кажат и да останат извън играта.

- Имате ли девиз?

- Всеки опит е успех и всяко усилие постига победа, като първото е не по-малко достойно за уважение от последното.

- Каква е Илиана Стойкова извън офиса?

- Очаквате да чуете различна!? - ще ви изненадам – много приличам на тази в офиса. Също толкова взискателна и педантична съм към себе си и другите и към това, което правя. Анализирам и обмислям всичко, което се случва в живота ми, освен когато става въпрос за истинска неконтролируема емоция. Обичам високите скорости - мога да предложа някои промени в Закона за движение по пътищата (смее се). Дори когато яздя любимия си кон Огнена, избирам опасни терени за галоп. И най-важното - винаги съм усмихната!

- Пожелайте нещо на читателите ни за новата 2013 година.

- Щастие! Искам всеки да си напише дефиниция за „щастие“ и аз му пожелавам всяка дума от написаното да е неговата реалност през цялата 2013 г. Имате подпис и печат от Дирекция „Правна“ и подкрепата на Fibank за това!

Свободен ипотечен кредит



Това не е приказка, а реалност...

- от 6,7% фиксирана годишна лихва за първите 12 месеца;
- без такса при предрочно погасяване;
- без ограничение в максималния размер на кредита;
- срок на погасяване до 30 години.



Fibank
Първа инвестиционна банка

генерален
спонсор на



Фиксирана лихва от 13-ия до 36-ия месец от 7% и от БЛПКс* + 2,71 пункта надбавка за останалия период на кредита. Пример: ГПР (Годишен процент на разходите) – 8,67%, при 50 000 €, срок 120 месеца, лихва: за първите 12 м. 6,7%, от 13-ия до 36-ия м. 7% и БЛПКс + 2,71 пункта надбавка за останалия период на кредита. Обща дължима сума 73409,12 €, с включени такса за разглеждане на документи – 25 €, год. комисиона за управление – 0,5% върху главницата, еднократна комисиона за отпускане – 1,5% и разход за необходимата застраховка „Имот“, която е за сметка на Кредитополучателя. В ГПР не се включва комисиона за ангажимент в размер на 0,5% от неусвоената част от кредита.

* БЛПКс на Fibank – Базов лихвен процент конкретна среда в BGN/EUR
Пълна информация за продукта можете да получите във всеки офис или клон на Fibank, на телефон *bank (*2265) или на www.fibank.bg

 *bank (*2265)

www.fibank.bg



Васил Христов получи отличието „Банкер на годината“

- Наградата му бе връчена от министъра на регионалното развитие Лиляна Павлова

ОТ СТР. 1

Васил Христов сподели наградата със своите колеги Димитър Костов и Светослав Молдовански, които заедно благодариха на всички служители на Fibank, без които тази награда нямаше да е възможна.

„2012 година е поредната успешна година за Първа инвестиционна банка, която беше пълна с много предизвикателства и се надявам, че с моите колеги сме

ги решили по най-добрия начин“, сподели още той.

Това е поредното признание, което банката получава тази година. През април Fibank за втори пореден път стана „Любима марка в България“ в категорията „Финансови институции“, последва наградата „Златна мартеница“ за финансова институция от сдружение „Съюз Произведено в България“, както и отличието от Асоциация „Банка на годината“ за Банка на годината 2011 г.



Визитка

Васил Христов започва работа в Първа инвестиционна банка през 2001 г. като началник отдел „Ипотечни кредити“. От 2002 г. заема длъжността директор на дирекция „Банкиране на дребно“, а от 2005 г. до 2010 г. е директор на дирекция „Клонова мрежа“. През 2010 г. г-н Христов е избран за член на Управителния съвет на ПИБ, а в началото на 2011 г. е назначен за заместник изпълнителен директор. От края на 2011 г. г-н Христов е изпълнителен директор на банката. Преди да се присъедини към Първа инвестиционна банка, г-н Христов е работил в ОББ като старши банков служител „Големи корпоративни клиенти“. Той има магистърска степен по „Счетоводство и контрол“ от Университета за национално и световно стопанство в София.

■ **НОВИ
ПРОДУКТИ** ■

Fibank пусна монета Година на Змията 2013

■ *Банката предлага и две нови сребърни монети за бебета и деца*

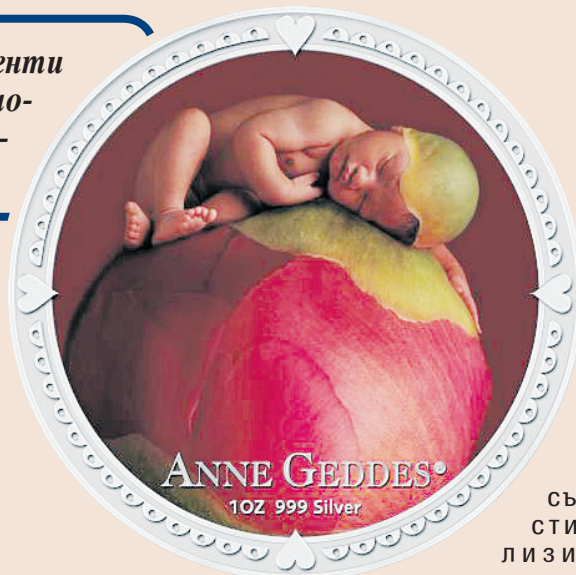
Първа инвестиционна банка предлага на своите клиенти уникален продукт за новата 2013 година – сребърна монета с изображение на змия, която е покровител на започващата година по китайския лунен календар.

Сребърната монета Година на Змията е с релефно цветно изображение на змия, 1/2 унция сребро, проба 999 и е изработена от Новозеландския монетен двор. Продава се в луксозна цветна картонена опаковка, придружена от сертификат, като самата монета е поставена в оригинална пластмасова кутия във формата на змийско яйце. Тиражът на ценната монета е 5000 екземпляра, предлагани в САЩ и Европа, а Fibank е единственият, ексклузивен разпространител на монетата на Стария континент.

Според китайския календар, годината на Водната Змия ще настъпи на 10.02.2013 г. и ще продължи до 31.01.2014 г. Тя предвещава успех в интелектуалната дейност, мъдри решения и правилни действия.

Другите нови предложения са две сребърни монети за момче и момиче, които са идеален подарък за бебета и малки деца.

Уникалните сребърни монети за бебета и деца са създадени по проект на световноизвестната фотографка и моден дизайнер Ан Гидес, която се прочува



Сребърните монети са изработени от Новозеландския монетен двор.

СЪС
СТИ-
ЛИЗИ-
РАНИТЕ
снимки на
бременни, майки и бебета. Тя самата се определя като „луда по бебета“ и особено характерни за творчеството ѝ са децата, представени като феи, приказни същества, цветя или малки животни.

Сребърните монети, предлагани от Fibank са в тази стилистика – с цветни цветни изображения-снимки на бебета – едната на момиче, а другата на момче. Всяка от тях е изработена от 1 тройунция сребро с проба 999/1000. Монетата за момичета се предлага в комплект с посребрена гривничка, а комплектът за момчета съдържа посребрено чукче-дрънкалка. И двете се продават в луксозни кутийки, придружени от сертификат.

Новите сребърни продукти се предлагат само в офисите на Fibank в цялата страна. Цената на монетата Година на Змията е 115 лв., а монетите за бебета и деца са по 170 лв.



■ НАШИТЕ СЪВЕТИ ■



ИВАН РАЛЧЕВ,

специалист
Нови медии

От стр. 1

ОТЧЕТЕН ПЕРИОД са дните от 20-о число на даден месец до 19-о число на следващия месец включително. В отчетния период попадат всички осчетоводени операции с кредитната карта. Настоящият отчетен период започна на 20.11 и продължава до 19.12.

БЕЗЛИХВЕНИЯТ ГРАТИСЕН ПЕРИОД се отнася за всички кредитни карти, издавани от Fibank. Той започва с датата на извършване на трансакцията и при револвиращите кредитни карти продължава до 45 дни, но не по-късно от датата на падежа. Идеята на гратисния период е, че ако в рамките му върнете цялото си задължение по кредитната карта и нямате задължение от предходен отчетен период (20.10 – 19.11 например), не дължите лихва на банката.

ПЛАЩАНИЯТА с картата стават мигновено и ако сте абониран за нашата услуга „SMS за авторизации с карти“, веднага ще получите известие, че плащането е било успешно. Реално обаче осчетоводяването му се извършва по-късно на същия ден или след няколко дни и дори седмици – зависи от това кога търговецът поиска сумата на плащането. Тогава то се отразява в извлечението по Вашата карта. Дотогава сумата остава блокирана по сметката на Вашата карта. Възможно е например да платите на 18.11, но плащането да се осчетоводи на 21.11. Така то ще влезе не в отчетния период 20.10–19.11, а в следващия - 20.11–19.12. Това е предимство, защото за дните между извършването на плащането и осчетоводяването му не дължите лихва.

ЛИХВАТА по кредитните карти, издавани от Fibank,



Плащанията с картата стават мигновено и ако сте абониран за нашата услуга „SMS за авторизации с карти“, веднага ще получите известие, че плащането е било успешно.

Как се формира лихвата при кредитните карти



при плащане с картата е 18.64% за лева и евро и 18.40 за щатски долари. Ако теглите средства на банкомат, лихвата е по-висока – 20.44% за лева и евро и 20.40% за щатски долари.

Както казахме по-горе, ако в рамките на гратисния период върнете цялото си задължение по кредитната карта за съответния отчетен период и нямате по-стари задължения, не дължите лихва. Нека вземем за пример изминал отчетен период. Ако между 20.09 и 19.10 платите с кредитната си карта 1000 лв. и до падежа на 05.11.2012 г. ги върнете и нямате стари задължения, Вие не дължите лихва на банката.

Какво се случва обаче, ако не успеете да върнете

цялата сума в рамките на гратисния период? Тогава банката начислява лихва. Тя се изчислява всеки ден и за всяко плащане поотделно и се смята лесно – разделяте годишната лихва (18.64% в нашия случай) на 360 (приема се, че дните в годината са толкова) и с резултата умножавате сумата на използвания кредитен лимит всеки ден. Прилагаме пример.

Приемаме, че на 24.09 е била отразена покупката Ви на телевизор на стойност 500 лв. Тази сума ще видите и в месечното извлечение за периода 20.09 – 19.10. В нея няма да видите начислена лихва, защото още не е приключил гратисният период и все още имате възможност да погасите цялото задължение и да не платите лихва. На 2.11, малко преди края на

гратисния период, връщате 80 лв. от похарчената сума. В извлечението от следващия отчетен период, 20.10 – 19.11, вече ще видите общата дължима сума и начислената лихва.

Лихвата за 39-те дни от 24.09 (плащането) до 2.11 (вноската по кредитната карта) е върху 500 лв. (общата сума). Смята се по формулата $500 * 39 * 0.1864 / 360$ и е приблизително 10.10 лв. От 2.11 до 19.11 (края на следващия отчетен период) лихвата се изчислява върху 420 лв. (сумата след вноската на 2.11) и е $420 * 18 * 0.1864 / 360 = 3.91$ лв.

Така общо дължимата лихва до 19.11.2012г.е 14.01 лв.

Когато плащате с кредитна карта, Вие решавате кога и как да върнете похарчената сума. Единственото задължение е всеки месец да погасявате най-малко 3% (10% за кредитните карти Diners Club) от натрупаното задължение.

Кредитната карта е наистина полезен банков продукт, защото Ви дава лесен достъп до допълнителни средства. Гратисният период пък е удобната възможност да използвате тези средства, без да заплащате лихва.



ХРИСТО ХРИСТОВ

специалист
Маркетингови
проучвания и
анализи

Пожелания с кредитни карти

■ *Електронният портфейл е достъпен за всеки*

До преди няколко години кредитните карти бяха непознат продукт за по-голямата част от българските потребители. Символ на богатство и престиж на притежателите им в обществото и мит за обикновените граждани. Днес електронният портфейл е достъпен за всеки.

Наближаващите коледни и новогодишни празници изпълват с еуфория и радост душата на всеки, а поднасянето на подаръци на най-близките хора е израз на това да покажеш отношението си към тях. Именно по това време на годината кредитната карта се превръща най-добрия приятел на човека, като му предоставя свободата да не се ограничава в своя избор на подаръци. Все пак има ли нещо по-ценно от това да видиш усмивката на лицата на най-близките си?

През миналия месец Fibank възложи на една от водещите маркетингови агенции в страна да проучи нагласите на населението към използването на кредитни карти. Проучването се фокусира върху водещите за картодържателите условия за избор на банка, чиито картови продукти използват. Картодържателите участвали в проучването бяха помолени да поставят оценка от 1 до 5 на относителната важност за тях на различни условия. Оценка 1 определя конкретния фактор като маловажен, а 5 като изключително важен. Този тип обратна връзка, който получава банката ни дава възможност да разберем дали успяваме да отговорим адекватно на нуждите на клиентите.

Основните изводи от проучването, които могат да се направят са, че клиентите акцентират все повече върху предлаганите от банките удобства при използването на кредитни



База: Всички участвали в проучването и заявили, че притежават кредитна карта

■ **Условие, което е водещо за респондентите при избора им на кредитна карта (средна оценка)**

карти с тяхното лого.

С най-голяма тежест в избора на клиентите се открояват таксите и комисионните. В началото на зимните месеци на годината Fibank отново остава фокусирана върху нуждите на хората, като им предлага изгодни решения. В периода от 1 ноември 2012 г. до 1 март 2013 г. те могат да се възползват от нови промоционални условия по кредитни карти Visa или MasterCard от Fibank. Новите клиенти ползват на половина по-ниска лихва за първите 12 месеца, както и половин годишна такса за първата година. По този начин нашите клиенти получават възможността да пазаруват двойно повече със своята кредитна карта.

На второ място хората участвали в проучването поставят

като определящо за своя избор авторитетът и доверието, с което се ползва банката картоиздател в обществото.

В годините на икономическа несигурност Fibank се откри като една от най-сигурните финансови институции за спестяванията на гражданите. Депозитите на физически лица и домакинства се е увеличил двойно само за последните 3 години до 4,8 млрд. лв. Това само по себе си показва, че все повече хора избират атрактивните условия предлагани от банката. В подкрепа на това могат да бъдат добавени и данните за цялата банкова система, според които спестяванията на населението са достигнали до 34,7 млрд. лв. в края на месец септември тази година.

Сред водещите фактори за избор на банка е също така и бързината при извършване услугите. В това отношение още през 2010 г. Fibank предлага

уникалните за България банкови карти от ново поколение – PayPass, от тази и payWave. С тях може да се плаща само с доближаване до ПОС терминала. Това са дебитни и кредитни карти, допълнени с иновативната функционалност за безконтактни плащания. Картите притежават микроантена, чрез която могат да обменят информация с ПОС терминала на малко разстояние. Банковите карти PayPass и payWave дават възможност на потребителите да плащат малки суми до 50 лв. мигновено. С тях те могат да плащат в ресторанти за бързо хранене, кина, магазини и бензиностанции като кинозалони Арена, бензиностанции OMB, книжарници Хеликон, ресторанти за бързо хранене Subway и други.

Ние от Първа инвестиционна банка сме щастливи, че обръщайки се назад във времето, сме успели да предоставим кредитни карти задоволяващи изцяло нуждите на потребителите резултат, на което нашите клиенти са сигурни, че ще могат да подарят усмивки на лицата на най-близките си хора.

*Проучването бе проведено в периода 02 - 08 ноември 2012 сред пълнолетното население в цялата страна. Общия брой на лицата участвали в проучването е N=1 009



АНАЛИЗ НА ДИРЕКЦИЯ „ТРЕЖЪРИ“

За последните шест месеца инвестиция в широко представен европейски индекс е с по-добра възвръщаемост спрямо инвестиция в щатски рискови активи като допълнителната разлика е над 3%. Очакванията ни са тази тенденция да се запази и в средносрочен период, а именно между три до шест месеца. От една страна тепърва в САЩ предстоят дебатите относно изтичащите в края на годината данъчни облекчения и стимули както и прекратяването на редица правителствени програми, което предполага по-волатилна търговия. От друга – понижаването на нивата на финансиране на страните от периферията на Евронзоната допълнително покачи оптимизма в региона.

Също така средната текуща дивидентна доходност за щатските компании е малко над 2%, докато тази за европейските достига над 4% или два пъти повече. Очакванията ни са, че в търсене на по-добра възвръщаемост, инвеститорите ще се насочат към мултинационални европейски компании с доходност над средната за пазара от сектори като фармацевтика, автомобилостроене, химия, добив на суровини и потребителски стоки и услуги.

Допълнително ще изтъкнем и неблагоприятния сезонен ефект при представянето на доларовия индекс.

Средномесечната доходност за периода ноември - януари за последните десет години от щатската валута спрямо шест водещи валути е негативна, което допълнително накланя везните към еврото. Също така доларът има обратна корелация с представянето на суровините и според нас индустриалните суровини в средносрочен период имат добър потенциал за растеж.

От гледна точка на сезонните характеристики силните месеци пред индустриалните суровини предстоят, а именно от края на ноември до края на март. Макар и доста по-волатилно през настоящата година представянето

Добро представяне на европейските рискови активи

■ Медта поскъпва в близките седмици, прогнозираят експертите

на сектора като цяло следва средно-месечното изменение за последните десет години, което предполага по-сериозен ръст през следващите месеци.

Силните месеци пред индустриалните суровини предстоят

Медта е типичен представител за индустриалните суровини и има водещи характеристики за

цялата група. Текущите стойности на метала тестват средносрочната и дългосрочната си средна стойност. Техническите индикатори имат конструктивен характер и предполагат ръст при медта в близките седмици. Данните за индустриалното производство в Китай – страната най-голям потребител на суровината – отчето-

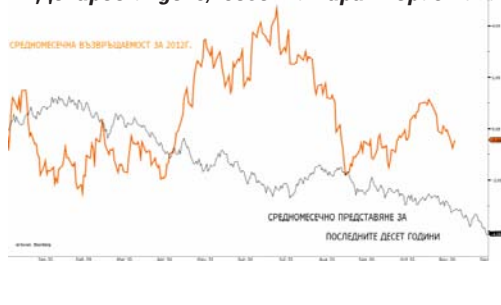
ха нов ръст, което допълнително подкрепя очакванията ни за ръст в средносрочен период. Търговията от последния месец е в границите между 340 и 360 пункта, а успешен пробив над горната граница би отворило потенциал за ръст от поне 5% до 7%.

Като цяло стратегията ни в близките месеци с активно управление на риска е увеличаване на експозицията в европейски мултинационални компании с дивидентна доходност над средната за пазара, редуциране на доларови експозиции и акумулиране на индустриални суровини на база сезонните им характеристики.

■ Европейските акции с по-добра възвръщаемост за последните шест месеца



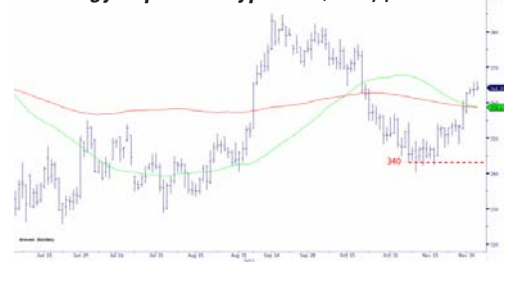
■ Доларов индекс/ сезонни характеристики



■ Силните месеци пред индустриалните суровини предстоят



■ Индустриална суровина/ МЕД



ВАЖНО ПОЯСНЕНИЕ:

Представената информация има изцяло информационен характер и не следва да се разглежда като препоръка за покупка или продажба или склоняване към вземане на инвестиционно решение. Изложените коментари и мнения са получени от и базирани на източници, за които се смята, че са надеждни, но не са гаранция за точност и изчерпателност.

Търговията с финансови инструменти крие специфични рискове. Не се препоръчва търговията с тези продукти, ако клиентът не е наясно с тяхното естество и нивото на риск, на което се излага. Този материал не е предназначен за малки корпоративни клиенти и физически лица. В случай че такъв клиент получи копие на този материал, не бива да взема инвестиционно решение, основано на информацията, съдържаща се в него, а трябва да потърси независим финансов съвет.

ПИБ АД и свързани с нея лица е възможно да сключват сделки с финансови инструменти за собствена сметка, да ги притежават или да действат като маркет мейкър, консултант или брокер по отношение на физически лица, дружества или други организации, упоменати в материала. Служители на ПИБ АД и свързани с тях лица може да имат позиция в или да притежават финансови инструменти, посочени в настоящата публикация.

ПИБ АД не е задължена да разкрива или взема под внимание съдържанието на представената информация, когато препоръчва или предлага определена инвестиционна стратегия на своите клиенти. ПИБ АД не носи каквато и да била отговорност за публикуваните мнения и становища в този материал. Те изразяват единствено позицията на неговите автори.

Дирекция **Маркетинг, реклама и връзки с обществеността**

Илона СТАНЕВА – Директор Маркетинг, реклама и връзки с обществеността

Ивайло АЛЕКСАНДРОВ – PR експерт

Яна ЯЧЕВА – специалист Маркетинг

Иван РАЛЧЕВ – специалист Маркетинг и нови медии

Христо ХРИСТОВ – специалист Маркетингови проучвания и анализи

печат: **ROPRINT OOD**

■ БАНКОВ СВЯТ ■

Президентът на Европейската централна банка (ЕЦБ) Марио Драги обяви, че до юли ще бъдат продължени щедрите условия на нейните операции по отпускане на заеми на банките от еврозоната.

Отпусканите назаем ликвидности на банките от основната операция по рефинансиране в рамките на една седмица ще продължат да бъдат отпускани неограничено и при фиксирана лихва, най-малко до 9 юли, обясни Драги.

ЕЦБ удължава благоприятните условия по отпускане на заеми

ЕЦБ остави основаната си лихва на досегашното исторически ниско равнище от 0.75%, определено преди пет месеца. Това е лихвата, по която банките от еврозоната могат да взимат заеми от ЕЦБ за една седмица.

Същите благоприятни условия се запазват и при едномесечните кредити, най-малко до края на юни 2013 г.

Операциите по рефинансиране на ЕЦБ имат за цел да позволят на банките от еврозоната никога да не изпитват недостиг от ликвидности при положение, че пазарът на междубанкови заеми продължава да е свит заради непредпазливостта, породена от някои учреждения в изпаднали в затруднение страни като Гърция, Испания или Италия.



Марио Драги

Испания излиза от рецесията през 2014 г.

Испания ще излезе от рецесията не по-рано от 2014 г., прогнозира Международният валутен фонд, цитирана от ИТАР-ТАСС.

„Рецесията в Испания ще продължи още не по-малко от една година, като през 2013 г. икономическият спад ще достигне 1,3%, но през 2014 г. може да се очаква ръст на brutния вътрешен продукт от 1%, който по-

степенно ще се ускори до 1,6% през 2015 г. и до 1,7% през 2016 и 2017 г.“, смятат експертите на МВФ.

Данните на финансовата институция са малко по-скромни от прогнозите на испанското правителство, предвиждащо ръст от 1,2% през 2014 г. и от 1,9% през 2015 г.

Според анализаторите на МВФ икономическото положение

на страната е започнало да се подобрява, след като властите там предприеха реформа на финансовата система.

Въпреки това на Испания - предстои да разреши проблемите в жилищния сектор - банките трябва да се избавят от „токсичните“, активи под формата на недвижими имоти, останали в балансите им след края на строителния бум, и със свързаните с

тях невъзвръщаеми кредити.

Докладът на МВФ показва данни, които са много близки до прогнозите на Организацията за икономическо сътрудничество и развитие (ОИСР), публикувани във вторник.

От ОИСР смятат, че през тази година Испания ще отчете свиване на икономиката с 1,3% от БВП, а през следващата - с 1,4%.



През 2014 г. може да се очаква ръст на brutния вътрешен продукт на Испания.

КВС връща 3 млрд. евро от помощта

Една от водещите белгийски банки КВС, обяви, че през идните дни ще върне държавни субсидии на стойност 3 млрд. евро, които са й

бяха предоставени в началото на кризата, съобщиха Франс прес.

Финансовата институция планира също така „да ускори връщането

на други 1,17 млрд. евро през първото полугодие на 2013 година“ и до края на идната година да върне още около 500 млн. евро.

Пазарувайте гвойно,...

MasterCard VISA



...защото сега таксата и лихвата по нашите кредитни карти са **наполовина**

- Половин лихва за първите 12 отчетни периода от момента на издаване на картата;
- Половин такса годишна поддръжка през първата година;
- Половин такса теглене от банкомат през първата година.



Носител на наградата „Банка на годината за 2011 г.“



Fibank
Първа инвестиционна банка

генерален спонсор на



Период на промоцията: 01.11.2012 - 01.03.2013 г., включително. Пълните условия на промоцията може да намерите на www.fibank.bg

С-банк (+2265) www.fibank.bg