

■ НАШИТЕ КЛИЕНТИ ■

Христиана Петрова, учител в Професионална гимназия по машиностроене и транспорт в гр. Варна

Една от първите ни клиенти с възстановена 1% годишна лихва заради коректно погасяване

Христиана Петрова работи като учител в Професионална гимназия по машиностроене и транспорт в гр. Варна. Установява се да живее в морската столица преди повече от десет години като това и постоянна-

та ѝ работа я карат да се замисли и за закупуване на собствено жилище в града. Тя е една от първите ни клиенти, на които възстановяваме 1% годишна лихва върху дълга заради коректното погасяване на месечните вноски.

- Поздравления, г-жо Петрова! Как разбрахте за нашия кредит и защо избрахте точно него?

- Бях се решила да направя една голяма стъпка в живота си, а именно закупуване на жилище. Цените са високи спрямо доходи-

те, които получавам, макар и на държавна работа. Непосилно е за човек със средна заплата да спести цялата сума и да закупи жилище. Затова започнах да обмислям вариант за теглене на кредит от банка. **На стр. 3**



Спечелихте ме за клиент

■ ЛИЦАТА НА FIBANK ■

Иван Сердаров,

управител на клон Варна

-Разкажете ни повече за себе си

- Завършил съм Икономически университет – гр.Варна. Професионалната ми реализация в банковата сфера започна преди повече от 17 години като кредитен специалист. В края на 1998 г. имах уникалния шанс да бъда поканен да участвам в изграждането на първия за град Варна офис на Първа инвестиционна банка и да се присъединя към екипа на банката. Още тогава имах възможността да спомогна за формиране-

то на невероятен екип от служители, голяма част от които все още работят в банката.

- Какви предизвикателства намирате в ежедневноста си работа и какво Ви мотивира да давате най-доброто от себе си?

- Предизвикателствата в моята работа са много, при това разнообразни по своя характер и сложност, изискващи точна преценка и бърза реакция, съчетани с отпимално използване на различни ресурси.

На стр. 2



■ АНАЛИЗ ■

Пазарът на жилища и кредити



ХРИСТО ХРИСТОВ

специалист Маркетингови проучвания и анализи

На стр. 4

■ НОВИ ПРОДУКТИ ■

Специални предложения от Fibank за всички абитуриенти

На стр. 5

■ ЛИЦАТА
НА FIBANK ■ —

Иван Сердаров,

управител на клон
Варна

ОТ СТР. 1

Като ръководител за мен е от изключителна важност да имам личен контакт с клиентите на банката. В тази връзка, считам, че индивидуалният подход, който лично прилагам и изисквам от екипа ми да прилага към всеки клиент, спомага изключително много за разширяване на клиентската база и за популяризиране доброто име на Fibank. Стремя се след всяка среща с настоящ или потенциален клиент да покажа, че ние, целият екип на банката, правим всичко по силите си да сме максимално полезни. Когато успеем да го постигнем, удовлетворението от добре свършената работа е несравнимо.

- В какво се изразява работата Ви?

- Работният ми ден е изключително натоварен и динамичен, а спецификата на работата ми изисква да давам 100 % от себе си във всеки момент, както при срещи с настоящи и бъдещи клиенти, при воденето на преговори и обсъждането на кредитни сделки, така и при създаването на оптимална организация на работния процес в клон Варна и прилежащите офиси. Когато си на такъв отговорен пост, от теб се очаква да разрешиш всеки проблем и да се справиш с всяка възникнала ситуация, а за решаването на всеки един работен казус са необходими задълбочени познания в различни сфери на икономиката, правото и администраци-



- Иван играе тенис на корт и ходи на лов
- Стреми се да поддържа баланс в отношенията си с близките

ята, множество стабилни лични контакти, гъвкавост и бързина при вземането на управленските решения и много търпение и такт в междуличностните отношения.

- Кое е най-голямото Ви постижение в професионален план?

- За мен това е признанието, което получавам от страна на клиентите. Ние сме универсална банка, стремим се да предлагаме пълната гама от финансови продукти и решения на клиентите си, като сме максимално близо до тях. Аз смятам, че в днешно време финансовите реше-

ния съпътстват житейския път на всеки човек, затова следва да се стремим да сме добри финансови консултанти и партньори на нашите клиенти чрез продуктите и услугите, които им предлагаме.

- А в личен план?

- Колкото и тривиално да звучи, това са семейството и децата ми. Заедно със съпругата ми, по моя преценка, сме успели да създадем стабилна и спокойна семейна среда, в която възпитаваме децата си да растат като честни, уверени и отговорни млади хора. Това, както и в работата, най-добре се

постига с личен пример и добра мотивация. Аз съм удовлетворен от начина, по който се развива животът ми и се надявам да запазя това чувство и за в бъдеще.

- Каква е Вашата формула за успех?

- В динамичното време, в което живеем, според мен няма еднозначна формула за успех. За да успееш, в професионален или в личен план, трябва труд и постоянство, целеустременост, организирано и мотивирано поведение, честност в отношенията, стремеж към непрекъснатото самоусъвършенстване и разбира се, хора, на които може да се довериш. Лично за мен успял човек е този, който е намерил вътрешния баланс и хармония със себе си и който прави това, което харесва и обича. Така както правя аз.

- Как обичате да прекарвате свободното си време?

- Свободното време е най-ограниченият ми ресурс. Въпреки това любовта ми към зимните спортове е причина да търся всякаква възможност за почивка в планината. За съжаление поради географската отдалеченост на Варна, си позволявам това удоволствие веднъж годишно. Карам добре ски, като през тази зима се насочих и към сноуборда. До този момент, обаче, усилията в овладяването на този спорт не се увенчават с успех. Освен това играя тенис на корт и от време на време ходя на лов, дейности, които ми помагат да създавам нови бизнес контакти. Обичам да гледам футбол и Формула 1.

- Какъв е Иван Сердаров извън офиса?

- Аз съм уравновесена личност. Стремя се да поддържа баланс в отношенията си с близките си и ценя най-много моментите, прекарани със семейството и синовете ми.

■ НАШИТЕ КЛИЕНТИ ■

Христиана Петрова,

учител в Професионална гимназия по машиностроене и транспорт в гр. Варна

Една от първите ни клиенти с възстановена 1% годишна лихва заради коректно погасяване



Христиана със своите ученици от Професионална гимназия по машиностроене и транспорт в гр. Варна.

От стр. 1

След като се ориентирах за желаното жилище започнах да обмислям и въпросите – Дали с моите доходи ще мога да тегля кредит?; Каква сума ще мога да погасявам?; Към коя банка да се обърна?; Къде е най-ниска лихвата?; Къде е възможно предсрочно погасяване без наказателна лихва?; Каква е крайната сума, която следва да заплатя в края на кредита? и т.н.

След дълго проучване на различни банки и разбира се многократни срещи с банковите експерти, спрях вниманието си на Първа инвестиционна банка и кредит „Жилище в сегашно време“. Държах кредитът да бъде ипотечен, а не

потребителски и да има възможност за предсрочно погасяване по всяко време без наказателни лихви.

- Когато избрахте между различните предложения, знаехте ли за този 1% годишна лихва върху дълга, която можем да възстановяваме на своите клиенти?

- Да, това също беше една от предпоставките за избор на Вашата банка. Разбира се, предварително бях уведомена, че този процент се връща само, ако си редовен платец и спазваш всички условия по договора. И ето че година след като изтеглих кредита, този процент ми бе върнат.

- Според Вас кои са ос-

новните неща, на които трябва да обръщат внимание хората, когато теглят кредит?

- Според мен има няколко основни неща. Като начало, теглената сума трябва да е съобразена с получавания доход, трябва да се съобрази и периодът, за който ще се изплаща кредитът. Много важни са също така лихвата върху кредита, възможността за предсрочно погасяване, общата сума, която следва да се заплати, както и други разходи свързани с договора.

- Ние как Ви спечелихме за наш клиент?

- Първа инвестиционна банка ме спечели като клиент освен с условия, които ми предостави и с доброто

отношение и коректност към мен. Агенцията с помощта, на която намерих жилището също потвърди, че условията които предоставя банката са добри и биха удовлетворили желанието ми. Дори ми препоръчаха кредитния инспектор на Fibank Ангелина Ангелова, с която вече бяха работили при закупуване на други жилища от техни клиенти. С Ангелина Ангелова имахме много срещи, през които тя не си спести разясненията по много въпроси, които ме интересуваха преди да се реша на тази стъпка. Трябва отношението да са коректни и от двете страни, при нас е така. Надявам се и напред да продължим да работим по същия начин съвместно.



ХРИСТО ХРИСТОВ

специалист
Маркетингови
проучвания и
анализи

Пазарът на жилища и кредити

Преди няколко броя публикувахме кратък анализ изразявайки своите очаквания, че жилищните кредити ще продължат да бъдат във фокуса на потребителите и през тази година. Публикуваната преди дни статистика за първото тримесечие на годината, подкрепя изводите, които изразихме.

Според данните на БНБ, в края на месец март жилищните кредити са 8.879 млрд. лв. като нарастват на годишна база с 0.6%. Този ръст се дължи на два фактора. Първият е ясната тенденция на намаляване на лихвените проценти по новоотпуснатите кредити и запазващите се ниски цени на имотите. През февруари 2013 г. средният лихвен процент при жилищните кредити в левове намалява с 0.83 пр.п. до 7.05%, а по тези в евро – с 0.85 пр.п. до 7.24%. През февруари 2013 г. спрямо януари 2013 г. средният лихвен процент при жилищните кредити в левове намалява с 0.07 пр.п., а по жилищните кредити в евро – с 0.14 пр.п.

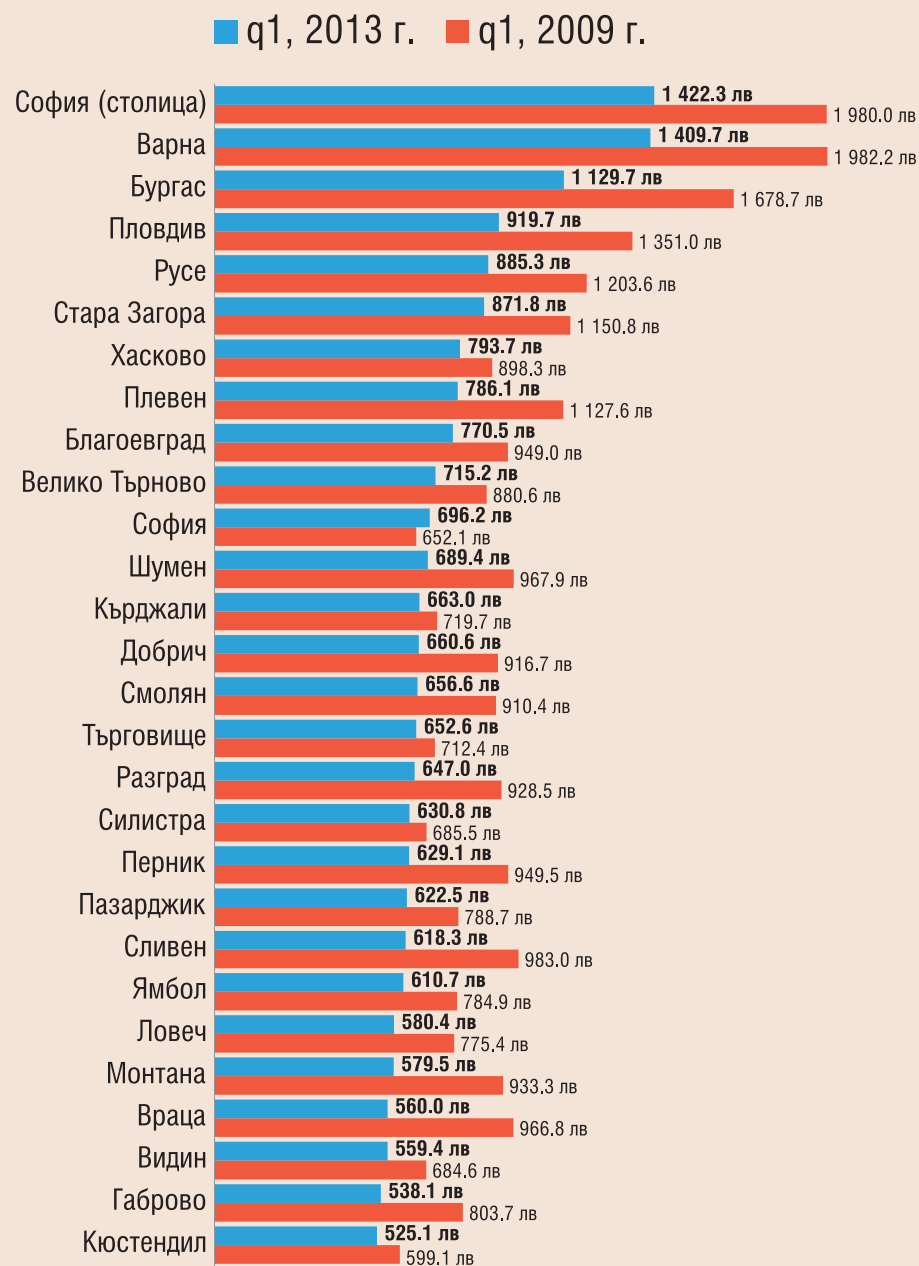
Според данни на НСИ индексът на пазарните цени на жилищата за първото тримесечие на 2013 г. спрямо четвъртото тримесечие на 2012 г. е 99.1%, което прави средното намаляние на пазарните цени на жилищата е 0.9%. През първото тримесечие на 2013 г. спрямо предходното е регистрирано намаляние на цени-

те в 21 от областните градове и в област София, като по-значително е в Сливен - с 2.8%, в Кюстендил - с 2.3%, и в Пазарджик - с 2.2%. Средната пазарна цена на жилищата за страната през първото тримесечие на 2013 г. е 866.84 лв./кв. метър.

В сравнение с първото тримесечие на 2009 г. средната пазарна цена на жилищата за страната намалява с 27.2%. Областните градове, в които цените на жилищата реализират найголям спад за последните 4 години са Враца с 42.1%, Монтана с 37.9% и Сливен с 37.1%. Имайки предвид тази дълбока корекция в цените на жилищните имоти през последните 4 години, в следващите месеци се очаква запазване на ценовите нива на имотите, а с възстановяване на икономиката и последващо покачване. Това прави моментът добър за реализиране на покупки, тъй като купувачите имат възможността да съчетаят ниските цени на недвижимите имоти с изгодни условия по жилищните кредити.

■ **Намалението на лихвите по новоотпуснатите заеми и ниските цени на имотите привличат потребителите**

● **Графика 1 Средни пазарни цени на жилищата и индекси за първото тримесечие на 2013 година**



*Данните се отнасят за апартаменти в областните градове (изключени са новопостроените апартаменти).

Източник: НСИ

■ НОВИ ПРОДУКТИ ■

Специални предложения от Fibank за всички абитуриенти



Абитуриентските баловете приближават. Роклята вече е избрана, но остават финалните щрихи за една цялостна визия. Тук можем да помогнем и ние от Fibank. Новата колекция златни и сребърни бижута от серията „Wave“ вече могат да бъде закупени в офисите ни в цялата страна. Новите ключета медальони се отличават от масовите продукти с много високо качество и оригинален дизайн. Красивите бижута се предлагат в 3 варианта с полъх на море – „Вълна“, „Делфин“ и „Раковина“.

Бижутата от серията „Wave“ са изработени от най-престижната швейцарска рафинерия PAMP (ПАМП), чийто официален и единствен представител за България е Fibank. ПАМП и Fibank отново предлагат на българския пазар една изключително качествена серия бижута, изработени от 1/5

тройунция сребро или 1/5 тройунция злато с най-висока проба - 999.9/1000. На реверса на всеки продукт от колекцията е поставена маркировка, която гарантира неговата автентичност. Помислено е и за опаковката – всяко ключче медальон се предлага в комплект с торбичка от органза и копринена

верижка.

До 31 май 2013 година (17 ч.) красивите бижута с изображения на „Вълна“, „Делфин“, и „Раковина“, ще бъдат на специална промоционална цена с намаление от 5%, ако бъдат поръчани от онлайн магазина на адрес: <https://my.fibank.bg/GoldShop>.

До 31 май 2013 година (17 ч.) красивите бижута с изображения на „Вълна“, „Делфин“, и „Раковина“, ще бъдат на специална промоционална цена с намаление от 5%, ако бъдат поръчани от онлайн магазина на адрес:

<https://my.fibank.bg/GoldShop>

Клонът ни във Стара Загора бе домакин на учениците от 12-ти клас на Професионална гимназия по електроника „Джон Атанасов“ за един учебен час. Планираното посещение беше осъществено като част от практическото обучение за банките на учениците, които са членове на Клуба по предприемачество „Моят пръв милион“.

Ученическият клуб е създаден по европейски проект „Успех“, а ръководител е г-жа Дарина Петрова, преподавател по „Икономика“ в гимназията. Занятията на клуба се провеждат веднъж седмично като за банките са отделени 10

Ученици посетиха клона ни в Стара Загора

Посещението бе част от практическо обучение

часа теория и практика.

Изборът на нашата банка за практическата част е продиктуван от високата оценка, която учениците ни поставят, определяйки Fibank като максимално отворена към клиентите си и предлагаща най-добрите продукти. Благодарим за високата оценка!



■ БИЗНЕС ЕТИКЕТ ■

E-mail етикет

**КРИСТИНА КРЪНЧЕВА**управител на фирма
СМ Консултинг

Електронната комуникация промени културата на работното ни място още отпреди 15 години. Повечето хора гледат на имейла като на нещо средно между професионално общуване и приятелско бърбене. Не забравяйте обаче, че в зависимост от начина на писане получателите могат да ви преценят като човек, който умее или не умее да общува. А едно от най-важните неща в бизнеса е тъкмо това умение.

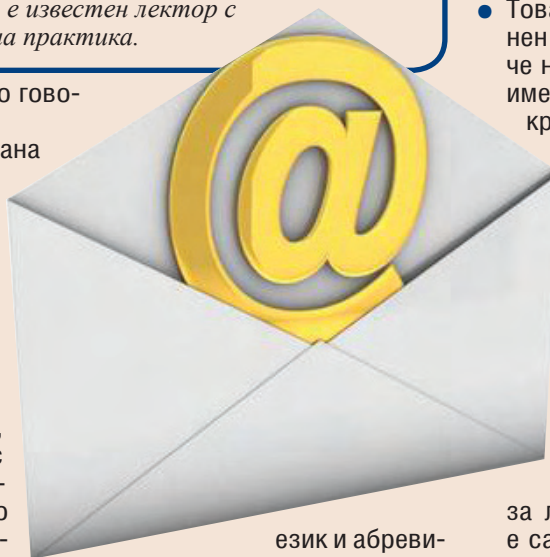
Ето и някои правила:

- Не пишете само с главни букви - това е равносилно на електронно крещене.
- Не пишете и само с малки букви - така създавате впечатление у получателя, че не ви е грижа за самия текст и че не го смятате за важен.
- Спазвайте пунктуацията и

Кристина Крънчева е основател и управител на фирма СМ Консултинг. Завършила е швейцарското училище за етикет и международен протокол Institut Villa Pierrefeu. Тя има лиценз за консултант по корпоративен етикет и международен протокол от The Protocol School of Washington®, САЩ, както и за имидж консултант от London Image Institute®. Кристина Крънчева е известен лектор с повече от 9-годишна практика.

правописа. Те също говорят много за вас.

- Използвайте подобрена лексика. Не пишете нищо, от което бихте се срамували пред шефа си.
- За дължително отговаряйте на имейлите в рамките на 24 часа. Ако не сте готов с конкретен отговор, изпратете имейл, с който да съобщите, че до няколко дни ще отговорите. По този начин проявявате учтивост и показвате професионализъм.
- Ако правите международен бизнес, съобразявайте се с особеностите на региона и съответната страна. Професионалният



- език и аббревиатурите не са еднакви навсякъде. Така например в САЩ 3/10/2013 означава 10 март 2013 г., докато в Европа това означава 3 октомври 2013 г.
- Не докосвайте иконката send, когато сте уморени или ядосани. Оставете

изпращането за следващия ден, когато може да се окаже, че не точно този текст сте искали да изпратите, тъй като сте се изразили малко по-пресилено или че получателят надали иска да чуе точно тази клюка.

- Винаги започвайте с обръщение и винаги завършвайте с поздрав.
- Това, че имате електронен подпис не означава, че не трябва да напишете името си след поздрава в края на имейла. Всъщност вашето име се възприема като саморъчния ви подпис на хартиените документи.
- Ако изпращате прикрепени документи, не пропускайте да напишете, че го правите. Т.е. не изпращайте празен имейл, защото това се смята за лош вкус. Достатъчно е само едно изречение, с което да обърнете внимание на получателя, за да види прикачените файлове.
- Ако копирате текстове от един имейл в друг, уеднаквете шрифта. В противен случай разваляте имиджа си.

■ ЗДРАВЕ ■

За да разберете как да отслабнете и да поддържате идеалното тегло, трябва да знаете основните правила на хранене, които осигуряват здраве и добра кондиция.

1. Балансирана диета

Тя включва разнообразни хранения, но не обилни. Комбинираме при хранене различни хранителни групи. В това ни помагат хранителната пирамида, таблицата за калорийните стойности и калкулаторът за калориите.

2. Физическа активност

Балансирайте енергийната си потребност. От повече активност имат нужда хората, занимаващи се с умствена дейност.

10 правила за здраво и перфектно тяло

3. Зърнени продукти

Съдържат белтъчини, витамин В1, магнезий, желязо, цинк и ценната хранителна целулоза. Целулозата улеснява борбата с излишните килограми, затова си заслужава да се запознаете с целулозната диетата.

4. Млечни продукти

Източник на калций и витамин В2. Може да ги заменим с йогурт и кисело мляко, а също така с обезмаслени сирена. Особено важни са за децата и бременните жени.

5. Рибa и бобови расте-**ния**

Те са източник на пълноценни белтъчини. 2-3 пъти седмично заменяйте месото в диетата с риба и морски дарове и бобови растения.

6. Зеленчуци и плодове

Зеленчуците и плодовете съдържат малко калории, много витамини, ценни минерали и целулоза. Затова прилагаме правилото: зеленчуци и плодове 5 пъти дневно.

7. Животински мазнини

Животинските мазнини съдържат наситени маст-

ни киселини и холестерол. Препоръчва се да се заменят животинските мазнини с растителни.

8. Захар и захарни изделия

Препоръчва се елиминирането на захарта и сладките изделия от ежедневното меню.

9. Сол

Използвайте колкото може по-малко сол и проверявайте съдържанието на солени изделия.

10. Алкохол

Ограничете алкохола, защото той е висококалоричен и не съдържа хранителни вещества. Ограничавайте неговата консумация до минимум.

Няколко съвета от Вашата банка за следващото Ви пътуване

ИВАН РАЛЧЕВ

 специалист
Маркетинг и нови
медии


Планирали ли сте вече някое пътешествие за почивните дни около Великден и Гергьовден? В тази публикация събираме няколко съвета, които могат да Ви спестят неудобство и главоболия, особено когато сте извън България.

ДЕБИТНИТЕ И КРЕДИТНИТЕ КАРТИ

Свикнахме да разчитаме на тях – теглим пари на банкомат, плащаме в магазините и интернет. Преди да заминете:

Проверете срока на валидност на картите си. Имайте предвид, че ако на лицето на картата Ви пише, че срокът ѝ изтича през май 2013 г. (във формата 05/13), картата Ви ще е готова и ще Ви очаква в клон на банката след 20 май. Можете да се свържете с нашия Контакт център на телефон *bank (*2265) за всички оператори на цената на разговор в мрежата или на 0800 11 011, безплатен за абонати на стационарните услуги на Vivascom, за да разберете къде можете да получите картата си.

Припомнете си ПИН кодовете на картите си, особено ако не сте ги използвали скоро. Случ-

ва се да забравим четирицифрения ключ към удобството на банковите карти. Съветваме Ви да не си записвате ПИН кода на листче и да го поставяте на същото място, където са Вашите карти. Най-добре ще е просто да направите няколко операции с картата (когато пазарувате следващия път в магазина например) и механичната памет ще се задейства. Можете да смените ПИН кода с по-удобен, за да го запомните по-лесно.

Уверете се, че имате два различни вида карти. Можете например да носите кредитна MasterCard и дебитна Visa Electron, или пък Diners Club и Visa. Така ще си спестите ситуацията, в която в магазина или бензиностанцията не приемат Вашата карта. Случва се изключително

рядко, но е по-добре да сте подготвени.

Заедно с кредитната си карта от Fibank получавате безплатна застраховка при пътуване в чужбина. Тя покрива различни застрахователни събития. Застраховката се активира автоматично след закупуване на туристически пакет или част от него (билет за самолет, автобус или друг транспорт, резервация за хотел, рент-а-кар и др. услуги, свързани с пътуването) или при операция с кредитната карта в чужбина през срока на пътуването. Надяваме се, че то ще бъде гладко и приятно, но за всеки случай си запишете телефоните за връзка със Застрахователя, ако имате нужда от неговото съдействие. Те също са изписани в Сертификата.

ДИСТАНЦИОННОТО БАНКИРАНЕ

Добре е винаги да можете да проверите какви са сумите по сметките Ви и къде сте плащали с картите си. Това можете да направите с „Моята Fibank“ и нашето ново мобилно приложение за iPhone. Можете да се регистрирате и дистанционно, дори и когато сте в движение – за целта ще е нужна Вашата карта, издадена от Fibank.

Ако Ви се наложи да направите превод или да откриете сметка, когато сте на път, на помощ идва Виртуалният ни клон. За да се регистрирате за него обаче, е необходимо да посетите наш клон. Вижте повече за регистрацията в нашия сайт.

Съветваме да се регистрирате и за „Моята Fibank“, и за Виртуалния клон преди пътуването.

Запишете си телефоните на нашия Контакт център. Така ще можете лесно да се свържете с нас, ако имате нужда от съдействие.

*bank (*2265) - за всички оператори на цената на разговор в мрежата
080011011 - безплатен за абонати на стационарните услуги на

Vivascom

+359 700 19 599 - ако се намирате в чужбина

Можете да сканирате този QR код, за да ги запазите на смартфона си.



Дирекция **Маркетинг,**
реклама и
връзки с
обществеността

Илона СТАНЕВА – Директор Маркетинг,
реклама и връзки с обществеността

Ивайло АЛЕКСАНДРОВ – PR експерт

Яна ЯЧЕВА – PR експерт

Иван РАЛЧЕВ – специалист Маркетинг и нови
медии

Христо ХРИСТОВ – специалист Маркетингови
проучвания и анализи

печат: **ROPRINT OOD**

■ БАНКОВ СВЯТ ■

*Погуправителят на БНБ
Димитър Костов:*

Банковата система е стабилна

Българската банкова система продължава да бъде стабилна, заяви погуправителят на БНБ Димитър Костов. Той участва във форума Технологичната еволюция във финансовия сектор.

„Разполагаме със сериозни капиталови и ликвидни буфери. Факт е, че независимо от неблагоприятната икономическа обстановка, банковата ни

система постига положителен резултат. Разбира се, не означава, че това се е случило лесно,“, обясни Костов.

„Необходимо е внимателно да се работи с изпадналите

в затруднение длъжници, но сравнение с много други страни, България е в добро положение и банковата ни система е стабилна,“, каза още погуправителят на БНБ.



Димитър Костов, погуправител на БНБ

Credit Suisse отчете 30 пъти по-висока печалба



Чистата печалба на най-голямата швейцарска банка Credit Suisse е нараснала 29,5 пъти през първото тримесечие на 2013 до 1,303 милиарда швейцарски франка в сравнение с 44 милиона франка за същия период година по-рано.

В сравнение с предходното тримесечие печалбата се е увеличила пет пъти.

Анализаторите, анкетирани от агенция „Блумбърг“, прогнозираха чиста печалба в размер на 1,27 милиарда франка. Печалбата преди облагането с данък на клонна на Credit Suisse в банковото обслужване на състоятелни клиенти и управлението на богатства намалена незначително до 881 милиона франка от 951 милиона през януари-март 2012. Но клонът регистрира съществен чист приток на средства от клиенти – 12 милиарда франка.

Инвестиционният клон на Credit Suisse увеличи печалбата си преди данъци през изминалото тримесечие до 1,3 милиарда франка срещу 907 милиона година по-рано. Това е резултат от стабилните приходи, запазването на устойчив дял на пазара, а също така намаляването на разходите.

Лихвите по потребителски кредити падат

Лихвите по потребителските кредити в лева намаляват с 0,35 пр. п. само през март до средно 11,14%, показва статистиката на БНБ. За година намалението е с 0,74 процентни пункта.

Жилищните кредити в

евро също са по-евтини, като лихвите по тях паднаха с 0,09 пр. п. през март до 6,96%.

Годишният процент на разходите по кредитите за потребление в левове през март в сравнение с февруари се понижава с

0.39 пр. п., до 13.2%, а по тези в евро, с 0.09 пр. п., до 10.80%.

При жилищните кредити в левове той спада с 0.11 пр.п., до 7.89%, а при жилищните кредити в евро нараства с 0.13 пр.п., до 8.05%.

Кипър получава 3 млрд. евро до края на юни

Кипър ще получи 3 млрд. евро от спасителната помощ до края на юни, след като Управителният съвет на Европейския стабилизационен механизъм (European Stability Mechanism - ESM) одобри късно снощи да бъде отпуснат първия транш по

линия на кредитната програма, предаде Ройтерс.

Страната вероятно ще получи около 2 млрд. евро към средата на месец май, а останалата сума ще бъде преведена в края на юни. След това всеки следващ транш се предвижда

да бъде освобождаван на около три месеца.

ESM ще има възможност освен това да отпусне всеки транш от финансовата помощ според нуждите на Кипър, както и да го задържа в зависимост от изпълнението на договорените реформи.

