

■ ЛИЦАТА НА FIBANK ■



Вера Богоева, ръководител банков салон в клон Христо Ботев

Вера Богоева е ръководител банков салон, клон Христо Ботев, гр. София. Работи във Fibank от 9 години.

Има бакалавърска степен по Счетоводство и контрол и магистърска по Финанси от УНСС, гр. София. Описва себе си като упорита и позитивна.

В свободното си време обича да танцува – народни и латино танци, да се разхожда в планината, да снима природата. Любимите ѝ книги са тези на Тери Пратчет, П.Г. Удхаус, Толкин, а любимите филмови ленти: Анна и кралят, Мъже в черно, Феномен, Блус брадърс 2000. Слуша разнообразни музикални стилове, като споделя, че предпочита соул, поп и голяма част от класическата музика.

- Г-жо Богоева, разкажете ни за професионалния Ви път и за годините, през които сте част от екипа на Fibank?

- Постъпих на работа в Първа инвестиционна банка през 2006 г. като специалист „Общи банкови операции“.

На стр. 2

■ НАШИТЕ ПРОДУКТИ ■

Кредитните карти MasterCard и Visa от Fibank - с още по-добри условия

Кредитната карта се превърна в необходимост за съвременния човек. С нея винаги можете да разчитате на допълнителни средства, независимо къде се намирате. Тя е ценен спътник при пазаруване или пътуване.

А кредитните карти от Fibank, освен че Ви дават сигурността да разчитате винаги и навсякъде на допълнителни средства, сега са и с още по-добри условия.

При кандидатстване за кредитна карта MasterCard или Visa от Fibank до края на 2015 г., след като получите Вашата карта, тя ще бъде със следните промоционални условия:

- Без такса годишна поддръжка за първата година;
- Половин лихва за първите 6 отчетни периода от момента на издаване на картата, съответно:
 - 8% фиксирана лихва при плащане чрез ПОС в търговски обект;
 - 9% фиксирана лихва за теглене в брой и други операции;
- Без такса теглене от всички банкомати на Fibank от датата на издаване на картата до 30 декември 2015 г., включително.

Условията са валидни за новоиздадени кредитни карти Visa или MasterCard от Fibank, които са заявени и получени в периода на промоцията (1 март - 31 декември 2015 г.).

Всички кредитни карти, издадени в периода на промоцията, при ползване на картата след промоционалния период, ще дължат съответно 16% фиксирана лихва при плащане чрез ПОС

■ ТОЗИ МЕСЕЦ ПРАЗНУВАТ ■

Офисът ни в гр. Харманли стана на 5 години

■ *На събитието присъстваха клиенти, бизнес партньори и приятели на банката*

На стр. 3



в търговски обект и 18% фиксирана лихва за теглене на пари в брой и други операции.

Можете да кандидатствате за кредитна карта с промоционални условия от Fibank във всеки един наш клон или офис, като подадете онлайн искане на нашия сайт или с едно обаждане на телефон: *2265 (*bank).

**Пълните условия на промоцията можете да видите на нашия сайт – www.fibank.bg*



■ ЛИЦАТА
НА FIBANK ■

Вера Богоева

ръководител банков
салон в клон
Христо Ботев

ОТ СТР. 1

Преди това три години работих във финансовия отдел на един алтернативен телеком и отговарях за приходната част от счетоводството. 2014 година се оказа много динамична за мен в професионален план. През първата й половина ми беше възложено да подготвя един от офисите на МКБ Юнионбанк за прехода към работа по стандартите на Първа инвестиционна банка във връзка с вливането на Юнионбанк във Fibank, а през втората й половина поех длъжността ръководител на банков салон, клон Христо Ботев в София.

- Как преминава един Ваш работен ден?

- Всеки ден на фронт офиса е много динамичен и различен. Колегите ми и аз се стремим да бъдем максимално полезни на клиентите ни и да намираме най-добрите решения на всички техни въпроси и проблеми.

- Какви са предизвикателствата, пред които се изправяте в работата си с клиенти и управлението на екипа?

- Работата с клиенти сама по себе си е предизвикателство. Необходимо е най-напред да се вникне в нуждите и изискванията на всеки отделен клиент, а след това да се предложи адекватно индивидуално решение. За да се случи това, всеки член на екипа трябва да е перфектно подготвен. Именно това е следващото предиз-



- Обича да се разхожда и снима сред природата
- Новата й страст е италианският език

викателство – да поддържаме постоянно високо ниво на компетентност и във всеки момент да защитаваме репутацията на Fibank - като банката с най-добро клиентско обслужване.

- Какво според Вас е важно за клиентите на Банката и с какво Fibank успява да ги спечели за клиенти?

- Нашите клиенти са изключително информирани и интелигентни хора и имат

високи изисквания както към банковите продукти и услуги, така и към качеството на обслужване. Според мен клиентите предпочитат нашата банка на първо място, заради отличните банковите продукти, които отговарят на потребностите им и улесняват ежедневието им, а в същото време са напълно достъпни.

Актуален пример е мобилното ни приложение - Fibank, чрез което клиентите банки-

рат активно през мобилния си телефон, без необходимост от допълнителни средства за идентификация - като електронен подпис или токън, в рамките на определени лимити. Друг много важен фактор е компетентното, бързо и любезно обслужване, което получават клиентите ни, съчетано с удълженото работно време на много от офисите ни - до 22:00 часа, включително в събота и неделя.

- С какво се гордеете в професионален и в личен план?

- За мен повод за гордост е, че вече девет години съм част от екипа на Първа инвестиционна банка, който успешно се справи с много предизвикателства през годините. В личен план се надявам, че най-хубавите неща ми предстоят.

- Как прекарвате свободното си време?

- В свободното време се стремя да си почивам и да прекарвам повече време с приятелите и с близките си хора. Обичам да се разхождам и да снимам сред природата. Напоследък съм на италианска вълна и освен че оценявам италианската кухня, започнах да уча малко по малко и езика.



■ ТОЗИ МЕСЕЦ ПРАЗНУВА ■

Офисът ни в гр. Харманли стана на 5 години

В началото на април отбелязахме с коктейл 5 години от откриването на офиса ни в град Харманли. За да уважат нашия празник, на събитието присъстваха клиенти, бизнес партньори и приятели на Fibank от града и региона.

В обръщението си към гостите на събитието и към целия екип на банката, управителят на офис Харманли – г-н Янко Василев, благодари за доверието и успешното сътрудничество през тези 5 години: „Една малка част от Вас са с нас от първия ни работен ден, а останалите приобшихме с наложените високи стандарти на банково обслужване, етика и професионализъм“.



„През тези първи пет години бяхме партньор в реализацията на проекти в сферата на възобновяемите енергийни източници, производството, транспорта, услугите, земеделието и търговията. Клиентите ни получиха съдействие при реализация на проекти по „Програма за развитие на селските региони“, както и програма „Jeremie“.

Г-н Василев изказа благодарност за гласуваното доверие и на Община Харманли. Fibank е обслужваща банка на Общината и на нейните второстепенни разпоредители – общински подразделения, училища, дирекция „Местни данъци и такси“.

В офиса на Първа инвестиционна банка в град Харманли работят общо 11 служители.

■ НИЕ ОТ FIBANK ■

Подкрепихме Великденски турнир за деца в риск

Fibank подкрепи традиционния Великденски турнир, който отново зарадва стотици деца. Над 450 възпитаници от 32 дома за деца в риск и центрове за настаняване от семеен тип в цялата страна взеха участие в състезанието. Сред тях бяха и 15 сирийски деца от центровете за временно настаняване на бежанци в София.

Турнирът бе организиран от Сдружение „Българска спортна федерация за деца лишени от родителски грижи“, с подкрепата на Министерство на младежта и спорта, Фонд „Социална закрила“ към МТСП. Състезанието се проведе в навечерието на Великден в зала Арена Армеец, под наслов „СПОРТЪТ ДОСТЪПЕН ЗА ВСИЧКИ ДЕЦА“.

Участниците премериха сили в седем вида спорт -



Илона Станева – директор „Маркетинг и реклама“ във Fibank, награди отбора момчета (10-14 години), който зае второ място за Цялостен спортен резултат.



баскетбол 3 на 3, тенис на маса, лека атлетика, мини футбол, бадминтон, волейбол и таекуондо. Турнирът по футбол бе най-оспорваната надпревара, като във финала отборът на Брацигово надигра Стара Загора с 2:0. Комплексен победител е Дом „Овча могила“, втори са децата от Дупница, а трети в общото класиране се наредиха представителите на Дом „Надежда“ от Белоградчик.

Всички призьори в отделните спортове си тръгнаха с много награди, сред които спортни пособия, фланелки и сувенири. Медалистите получиха своите отличия лично от спортните легенди Стефка Костадинова и Йорданка Благоева, а футболистите бяха поздравени и получиха ценни напътствия от треньора Димитър Пенев.

В следващите няколко броя на Fibank NEWS ще Ви представим талантливите студенти от НАТФИЗ и НБУ, които бяха избрани за стипендианти към социалния фонд на Съюза на артистите в България.

През 2014 г. Първа инвестиционна банка (Fibank) и Съюзът на артистите в България обявиха официално своето дългосрочно партньорство – Социална

програма за подкрепа на талантливи студенти в областта на театралното изкуство и осигуряване на достойни старини на заслужилите българските артисти. Благодарение на социалния фонд, който банката подкрепи, 8 талантливи студенти ще получат стипендии, с които да подпомогнат своето обучение и бъдещо развитие, а 16 пенсионирани

артисти ще получават месечна доплата към своята пенсия.

Първият ни герой е Алагин Осман – на 21 г. от с. Брястовец, близо до Бургас. Следва специалност „Кукли“ в НАТФИЗ „Кръстьо Сарафов“. Той е един от осемте талантливи студенти, които бяха избрани за стипендианти към социалния фонд на Съюза на артистите в България.

Алагин Осман:

Стипендията ще бъде от изключителна полза за мен и семейството ми

■ Избрах НАТФИЗ, а специалността „Кукли“ избра мен

- Как избра да кандидатстваш именно в НАТФИЗ?

- Винаги съм искал да се развивам в тази сфера. Колбаех се между „Музикален театър“ в Благоевград и специалностите „Кукли“ и „Драма“ в НАТФИЗ. Благоевград ме привлече с това, че като цяло животът в града е по-евтин, в сравнение с този в София. Същевременно щеше да ми остава и време, за да работя и помагам на близките си. Семейството ми не разполага с особени финансови възможности, но за мен винаги е имало. Родителите ми ме подкрепят за всяко мое решение. В крайна сметка избрах столицата и НАТФИЗ.

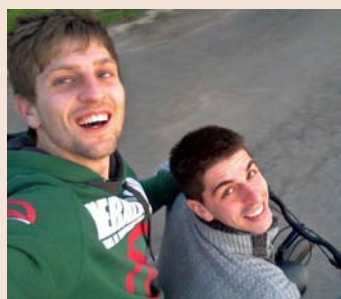
- Какво повлия на решението ти?

- Определящо в избора ми се оказа подкрепата на мой много близък приятел, който ме насърчи да следвам мечтата си. Избрах НАТФИЗ, а пък специалността Кукли избра мен.

Благодарен съм на родителите си, които винаги и във всичко са били до мен и за пореден път ме подкрепиха.

- Къде можем да те гледаме?

- Аз съм едва второкурсник и изявите ми са само в Академията. В момента с колегите от класа ми репетираме върху нещо много интересно. Мо-



жете да ни гледате между 20 и 25 май в Учебния куклен театър в сградата на НАТФИЗ – на ул. „Стефан Караджа“ 20. Засега не мога да издам върху какво точно работим, но обещавам, че ще бъде интересно!

- Притеснява ли те това дали ще можеш да се реализираш по специалността си в България?

- С моите колеги често си говорим „дали ще се реализираме, след като завършим“ „къде ли ще играем?“. Но аз вярвам, че с постоянство и усилията, които влагаме, ще

се реализираме.

- За какво ще използваш стипендията си?

- Стипендията ще бъде от изключителна полза за мен и семейството ми. Отсега съм решил, че половината от тази стипендия ще дам на родителите си – те имат нужда от тези пари.

- Кои са любимите ти артисти?

- Възхищавам се на двама артисти: Стоянка Мутафова – за нейния стил, чар и сила. Другият е Никола Анастасов – той е искрен и естествен както в живота, така и на сцената. Това е истинското изкуство. Този човек ме вдъхновява именно с това, че за толкова много години на сцената се е доказал като истински професионалист и най-вече човек.

- Кои са любимите ти постановки?

- Те са две: „Госпожа стихийно бедствие“ с неповторимата Стоянка Мутафова и „Лодка в гората“, на Мариус Куркински.

- Как прекарваш свободното си време?

- На практика нямам такава. Цялото си време прекарвам в Академията. Когато имаме часове, репетиции, дори свободното си време прекарвам с колегите си. В класа сме общо 20 души. Всички са страхотни, много талантливи и различни. Когато имам свободно време между часовете, го използвам, за да мога да свърша някаква текуща работа.

- Имаш ли хоби?

- Обичам да танцувам. Хип-хоп танците са моята страст и когато имам свободно време, обичам да танцувам.

- За какво мечтаеш?

- Мечтая си да успея в това, с което съм се захванал. За мен успехът не е едно голямо постижение, а да постигам малко по малко целите си, ден след ден, по една малка стъпка към големите цели. Успехът е низ от малки победи всеки ден. Пожелавам си да сбъдвам целите, които съм си поставил сам пред себе си, както и да оправдая доверието и очакванията на моите колеги и преподаватели, които ме вдъхновяват.



■ С ПОДКРЕПАТА НА FIBANK ■

Вилно селище „Вили Видеви“ се намира в живописния курорт Цигов чарк, област Пазарджик. От него се открива очарователна гледка към язовир Батак и прохладната свежест на родопската гора. Уютният комплекс е подходящ за Вашата семейна ваканция, почивка или просто бягство от забързания ритъм на големия град.

Реализацията на проекта „Вили Видеви“ е поредното доказателство за това, че Fibank винаги е била доверен партньор на бизнеса в България. Проектът за вилното селище е осъществен благодарение на подкрепата, която Първа инвестиционна банка оказва на г-н Валентин Видев – собственик на комплекса.

Собственикът на комплекса – г-н Валентин Видев, ни разказва повече за вилното селище „Вили Видеви“

- Г-н Видев, разкажете ни малко повече за комплекса?

- Комплексът „Вили Видеви“ се намира в живописния планински курорт Цигов чарк. Той се състои от 5 еднакви къщички. Всяка от тях предлага всички необходими удобства за пълноценна почивка, като е подходяща за настаняване на 6 души. Къщичките са на 2 етажа, разполагат с 2 спални, към всяка спалня има баня, а на първия етаж е холът с трапезария и напълно оборудвана кухня. Всяка къщичка има на разположение и самостоятелно барбекю.

До комплекса се стига бързо почти от всяка точка на България. Намира се само на 80 км от Пловдив и на около 200 км от София.

- Как се роди идеята за проекта?

- Аз самият се занимавам и с други проекти в областта на туризма – имам къща-хотел в Несебър. Идеята за това вилно селище на брега на яз. Батак е моя. Още през 2001 година закупах мястото, на което в момента се помещават къщичките и мислех малко

„Вили Видеви“ - късче от рая, реализирано с подкрепата на Fibank



по малко да започна да строя. Тогава няха необходимите средства за осъществяване на цялостната си идея и планирах да започна да го строя със собствени средства. Може би по една къщичка на година и така – постепенно за 5-6 години да изградя комплекс от 5 къщички. Но мой близък ми сподели за програмите за стимулиране на бизнеса и реших да кандидатствам за финансиране.

- Какви бяха предизвикателствата пред осъществяването му?

телствата пред осъществяването му?

- Най-голямото предизвикателство, разбира се, е финансирането на един такъв проект.

Мой близък, който е юрист, ми помогна, а консултантска фирма от Пазарджик ни съдейства с документите. Тогава започнах да търся финансирането. Проучих условията в няколко банки, на които тогава бях клиент. Те обаче ме отхвърлиха. Тогава Първа инвестиционна банка прие идеята за моя проект отлично и така започна нашето сътрудничество. Кандидатствах



по Програмата за развитие на селските райони за периода 2007 - 2013 г. и по-специално мярка 312 „Подкрепа за създаване и развитие на микропредприятия“, в която Първа инвестиционна банка ме подкрепи и вече имах възможността да реализирам тази своя мечта. Благодарение на подкрепата и доверието, които получих от банката, всичко се случи точно така, както трябва.

- Откога сте клиент на Fibank?

- Станах клиент на Първа инвестиционна банка преди 2 години – във връзка с реализирането на проекта за нашия комплекс. Тук е моментът да благодаря на екипа на банката от клон Хасково и офис Димитровград за гласуваното доверие и подкрепата, която ми оказаха за реализирането на тази моя мечта.

- Какви са плановете Ви за развитието на комплекса?

- Земята, с която разполагам, е общо 5 дка, като в момента застроени са около 1.4 дка. Разбира се, в някакъв бъдещ момент планирам да разширя комплекса. Засега изчакам предстоящите програми, за да видя какви възможности ще предложат те.

- Кой се грижи за управлението на комплекса?

- В момента имаме управител на комплекса, който се грижи за това, всичко да бъде наред и посреща гостите.

- Какво бихте посъветвали хората, които имат идеи за свой бизнес, но все още се притесняват да направят първата крачка?

- Трябва да бъдат упорити и последователни в следването на мечтата си. На мен ми коства 2 години безсъние, но благодарение на постоянството и усилията, които положих, за около 1 година бяхме завършили строителството и всички административни процедури и на 16 февруари 2014 г. комплексът отвори врати. Вече повече от 1 година посрещаме гости сред спокойствието и красотата на Цигов чарк.

■ КОМЕНТАРЪТ
НА ЧАСТНИЯ
БАНКЕР ■

Махалото на очакванията

Можете да се свържете с нас
на e-mail

privetebanking@fibank.bg

или с някой от нашите
консултанти:

02/ 800 26 11 - Бранимира Петрова

02/ 800 20 59 - Владимир Владовски

02/ 800 20 02 - Стою Тодоров

www.privatefibank.bg

Докладът за американската заетост за месец март направи взриви всички прогнози, като показва данни значително по-слаби и от най-песимистичните такива. През миналия месец в САЩ са били създадени 126 хиляди нови работни места, докато консенсусната прогноза бе за около 237 хиляди нови работни места. Безработицата остава непроменена на ниво от 5.5 %.

Този доклад показва най-слабия растеж на работни места от декември 2013 г. Но за пазарите на акции, значението на доклада не е фокусирано директно върху състоянието на пазара на труда, а върху влиянието му върху решението на Федералния резерв на САЩ (Фед) кога да започнат с покачването на лихвените проценти.

Преди публикуването на доклада очакванията на пазарите се колебаеха между септември и декември (тази година), като евентуална дата за първо покачване на лихвите. С този доклад очакванията определено са изместени за по-късен момент – т.е. декември най-рано, а защо не чак през 2016 г. Септември все повече отпада като реалистичен вариант.

Разбира се, пазарите, както и Фед, ще продължат



да наблюдават внимателно динамиките в пазара на труда, защото именно този фактор ще бъде основен при вземането на сакралното решение. Следователно, с голяма вероятност може да се каже, че през идните месеци пазарите на акции ще преживеят по-голяма волатилност - по-големи колебания в стойностите си.

При сценарий, в който данните за пазара на труда продължат в духа от миналата седмица, т.е. рязко влошаване в състоянието на работната сила и евентуално влошаване в безработицата, е възможно Фед

допълнително да отложи повишението на лихвените нива в американската икономика за неопределено време. От друга страна, ако данните отново покажат устойчив растеж на работни места, каквато бе тенденцията през последните петнадесет месеца, в края на годината може би ще бъдем свидетели на първото повишение на американските лихви.

Пазарите никак не обичат неяснота. А огромната изненада, която бе сервирана миналия петък, създава точно това. В краткосрочен план ефектите ще са два.

От една страна, пазарите на акции ще се радват, че Фед няма да дръпне кранчето твърде рано и евтините пари ще продължат да са факт поне до края на годината. От друга страна, внезапни промени в икономиката и конкретно в пазара на труда ще изнерви много инвеститори, някои от които ще опитват да се защитят, като продават позиции или използват деривативни инструменти за хеджиране. Така че повишената волатилност едва ли ще бъде избегната. Затегнете коланите – навлизаме в поле от турбуленция!

**Представената публикация има изцяло информационен характер и не следва да се разглежда като препоръка за покупко-продажба на ценни книжа или склоняване към вземане на инвестиционно решение.*

■ СЪВЕТИТЕ НА
СПЕЦИАЛИСТА ■

Към банков съюз в Европа - ИНСТИТУЦИИТЕ



**АЛЕКСАНДЪР
КОСТОВ**

Методолог, отдел
„Външни
институции“,
Дирекция
„Методология“

В предишния брой Ви представихме основните законодателни актове, обединени в единен наръчник (Single Rulebook), които представляват нормативната рамка на банковия съюз в Европа. В настоящия материал ще Ви запознаем с институциите, които формират неговата цялост. Две от тях са основни негови стълбове: Единният надзорен механизъм и Единният механизъм за реструктуриране.

През ноември 2014 г. Европейската централна банка (ЕЦБ) започна да изпълнява и надзорна функция, наред със своите задължения в областта на паричната политика на Европейския съюз, валутните операции, платежните системи и др.

Единният надзорен механизъм трябва да осигури последователен надзор на европейския банков сектор на базата на общ инструментариум и да осигури неговата устойчивост, предвид нарастването на презграничните дейности и взаимозависимости.

Новата система за надзор на кредитните институции в еврозоната и на присъединилите се други държави членки се състои от Европейската централна банка и националните надзорни органи. Задачите на Единния надзорен механизъм включват: да следи дали банките спазват всички регулаторни изисквания, да открива слабости на ранен етап и да гарантира, че се предприемат действия за

■ Две от тях са основни негови стълбове: Единният надзорен механизъм и Единният механизъм за реструктуриране



отстраняването им.

ЕЦБ осъществява пряк надзор чрез редовни проверки, над всички системно значими банки (понастоящем около 120 в еврозоната, които съставляват близо 85% от банковите активи в нея) и непряк върху останалите. Също така може да издава или отнема лицензи в сътрудничество с националните надзорни органи, както и да налага санкции.

В контекста на банковия съюз следва да се отчете и ролята на **Европейския банков орган (ЕБО)**, започнал дейност през 2011 г. Той

отговаря за създаването на единен набор от правила за банковия сектор (технически стандарти, насоки, препоръки и др.), чрез които да се осигури ефективно и последователно регулиране и надзор. Също така играе важна роля за сближаване на надзорните практики, както и за оценка на рисковете чрез тестове за устойчивост на банките. При въпроси от междусекторно значение ЕБО (ЕВА) си сътрудничи с Европейския орган за ценни книжа и пазари (ESMA) и Европейския орган за застраховане и професионал-

но пенсионно осигуряване (EIOPA). Те заедно с компетентните национални органи, са част от Европейската система за финансов надзор.

Единният механизъм за реструктуриране е друг важен елемент на банковия съюз. Очаква се да започне да функционира през 2016 г. Той ще се състои от единен съвет по реструктуриране и единен фонд за реструктуриране, финансиран от банковия сектор.

Единният съвет е органът, в чиито компетенции е вземането на решения относно схемите за реструктуриране на банки в неплатежеспособност. Той ще отговаря за етапите на планиране и реструктуриране на участващите банки, независимо от размера им и това дали извършват дейност в една или повече държави.

Единният фонд от своя страна ще се използва в случаи на реструктуриране след изчерпване на други възможности, като например рекапитализация чрез вътрешни източници. Първоначално фондът ще се състои от националните структури на участващите държави, които са в процес на създаване, и които ще се слоят в рамките на осемгодишен период.

Създаването на банков съюз, основан на единни правила и механизми, финансирани от техните членове, е важна стъпка за укрепване на финансовата стабилност, ограничаване на държавната намеса при неблагоприятни ситуации и за цялостна финансова интеграция в Европейския съюз.



Дирекция „Корпоративни
комуникации“

ИВАЙЛО АЛЕКСАНДРОВ -
Директор „Корпоративни комуникации“

Данира ДОСПЕВСКА - Отговорен редактор
Христо ХРИСТОВ - Мениджър „Корпоративни комуникации“

печат: ROPRINT

■ **НОВИ ПРОДУКТИ** ■

„Св. Георги“ и „Мадона с дете“ - ренесансово изкуство върху сребро и позлата

Първа инвестиционна банка добави към своето портфолио златни и сребърни монети две изящни произведения - монетите „Св. Георги“ и „Мадона с дете“.

Двете монети пресъздават произведения на ренесансовите италиански майстори: Карло Кривели, творил за доминиканската църква в Асколи Пичено и Сано ди Пиетро - представител на художествената школа в Сиена.

■ Монета „Св. Георги“

Монетата „Св. Георги“ изобразява един от най-почитаните светци от православния свят – св. Георги Победоносец. Над 170 000 българи носят името на светеца, който православната църква почита на 6 май.

Монетата с цветно изображение и масивна позлата е изработена по уникална съвременна технология с тегло от 2 тройнички сребро с проба 999/1000. Тя е в правоъгълна конвексна форма, с размер 27/77 мм.

За прототип на монетата е послужил един от трите панела на известната олтарна фреска, създадена през 1472 г. с изключителен реализъм от италианския майстор Карло Кривели (Carlo Crivelli), за доминиканската църква в Асколи Пичено, област Марке. Оригиналът на творбата се съхранява в Metropolitan Museum of Art.

На лицевата страна на стилната монета е изобразен ликът на кралица Елизабет II, номиналът и годината на емисията.

■ Монетите са произведени в лимитиран тираж, всеки един продукт е индивидуално номериран



Легендата разказва, че близо до град Вирит имало голямо езеро, в което живеел страшен змей. Гражданите се опитвали да се преборят със звяра неведнъж, но нямали успех.

Така един ден те решили да помолят техния владетел за помощ, а той издал заповед, с която разпоредил всеки ден да предават на змея по едно от децата си и така щели да спасят останалите. Издавайки тази заповед той уверил хората, че когато дойде неговия ред, и той ще предаде дъщеря си на чудовището.

И така всеки ден отвеждали на брега на езерото по едно от децата, докато не дошъл ред на дъщерята на управителя - Лидия. Когато това станало, гражданите поискали от бащата да изпълни думата си. Той заповядал на детето си да облече най-хубавата си премяна и да отиде на брега на езерото. Когато змеят излязъл, се появил св. Георги на бял кон и отишъл при девойката. Светецът-воин прегледал към змея и го пробол с копие то си. Така избавил града от злия змей.

■ Монета „Мадона с дете“

Стилна и подходяща за всеки вкус, монетата „Мадона с дете“ е с цветно изображение и изработена по уникална съвременна технология, която отразява напълно ефекта на позлатяването.

Върху монетата е пресъздадена известната творба на ренесансовия италиански майстор Сано ди Пиетро (1405-1481), представител на художествената школа в Сиена, творил в края на периода Trecento и през Quattrocento. Оригиналната творба се съхранява в Metropolitan Museum of Art.

Монетата тежи 1 тройничка сребро с проба 999/1000 и диаметър 40 мм.



Мадона е римокатолическото название на Дева Мария. Българската православна църква почита Дева Мария под името Богородица – майката на Исус. Тя е най-почитаната светица в православия и католицизма. В православното християнство Пресвета Богородица се смята за най-големия светец - първия по значение след Бога. На нея са посветени някои от най-големите църковни празници.

В изобразителното изкуство, скулптурата и иконографията има много творби на тема Мадоната с Младенеца - Дева Мария държи Исус, изобразяван като бебе или дете. В православното християнство това е една от основните икони. Според ренесансовия и готически модел Мадоната е изобразявана седнала, държи Исус в скута си или го е прегърнала. Според по-ранните традиции Исус е изобразяван до Дева Мария с вдигната за благословия ръка.