

## ■ ЛИЦАТА НА FIBANK ■



### Маргарит Вутов,

лицето на Fibank в Русе и региона

Маргарит Вутов е Регионален мениджър за Североизточна България и управител на Първа инвестиционна банка, клон Русе. Завършил е висше образование, специалност „Финанси и кредит“. Родом е от с. Виграре, Софийска област, но целият му 37 годишен професионален път досега преминава в Русе. От 19 години е част от екипа на Fibank. Любимият му цитат е на римския поет Хораций: „Който много иска, много не му достига“. Сред любимите му книги е „Седемте решения“ от Анди Анджрус, сред филмите - „Смело сърце“ с Мел Гибсън и българската класика „Време разделно“.

Харесва Дийп Пърпъл, Юрая Хийп, Вики Леандрос, Марая Кери, френските шансони и хубавата БГ естрада.

Описва себе си като „Неописано в теорията съчетание между сангвиник и холерик или с други думи казано болезнено верен за приета кауза, лоялен към колеги и приятели, изключително ценящ добротата, човещината и поддържаното доверие.“

Мечтае за това все повече хора (близки, познати и непознати) да се почувстват пощастливи от неговите действия.

На стр. 2

## ■ НИЕ ОТ FIBANK ■

# Частно банкиране на Fibank

### бе партньор на Петата национална среща на земеделските производители в България

В рамките на Петата национална среща на земеделските производители в България, проведена се в началото на февруари, Fibank бе партньор, представен от Частно банкиране. Част от програмата бе Благотворителен търг, на който Fibank предостави Златно кюлче „Година на Петела“. Инициативата има за цел да подпомогне създаването на информационни материали, популяризиращи съвременното българско стопанство. Специализираната литература ще бъде предоставена на ученици с цел по-добро им запознаване с дейностите и характеристиките на сектора. Стартовата цена на златното кюлче бе 550 лева. То стана притежание на земеделския производител от град Търговище – Метин Айретлик, като сумата, за която бе откупено, възлиза на 5 500 лева.

По време на националната среща бе представена и картата World Elite, както и услугите на Частно банкиране на Fibank.



## ■ БЛАГОТВОРИТЕЛНОСТ ■

# Fibank дари компютърна техника на НЦТХ

Fibank (Първа инвестиционна банка) направи дарение на компютърна техника за нуждите на „Националния център по трансфузионна хематология“ (НЦТХ).

През миналата година „Националният център по транс-

фузионна хематология“ (НЦТХ), съвместно с Fibank и Българската национална телевизия (БНТ) стартираха кампания за безвъзмездно и доброволно кръводаряване.

На стр. 3



■ ЛИЦАТА  
НА FIBANK ■

# Маргарит Вутов,

лицето на Fibank  
в Русе и региона

ОТ СТР. 1

**- Разкажете ни повече за професионалния Ви път и за годините, през които сте част от екипа на Fibank.**

- Професионалният път започнах по разпределение след института в структурата, от която беше създадена днешната данъчна администрация, а именно дирекция „Народно стопанство“ към бившите Окръжни народни съвети, в случая ОНС Русе. След това бях главен счетоводител на голяма русенска фирма от леката промишленост. Навлязох в банковата сфера през 1991 година като главен счетоводител и директор в други две финансови институции, за да дойде 13.04.1998 година, един ден преди 42-я ми рожден ден, когато бях назначен за управител на създаващия се пети клон на Първа инвестиционна банка АД за страната в гр. Русе. И така, от един човек в мое лице и двама други служители беше формиран екипът и утвърдено името на банката в града и района. Служителите към днешната дата са вече над 50, офисите са четири в гр. Русе, а клиентите-десетки хиляди.

**- Отличен сте в програмата „Заедно можем повече“ с награда за най-добре аргументирана номинация за колега. Разкажете ни повече за Вашите колеги и работната среда.**

- Целта ми при направената номинация на колегата беше не аз да се изиявя, а да направя достояние до всички от голямата общност на Fibank, как чрез находчивост, съобразителност и навреме проявен професионализъм от колега



беше извършено изключително добро дело на нищо неподозиращ какво лошо му предстои клиент на банката и как чрез този жест Fibank влиза в сърцето на много хора. Същите операции и по същия начин потърпевшият клиент беше правил и в други банки в злополучния за него ден, без някой да обърне внимание на това. Смятам, че наглед незначителни постъпки трябва да се правят достояние на повече хора, защото те винаги са допълнителна мотивация за вглеждане в заобикалящото ни ежедневиe.

Смея да твърдя, че в Русе има изключително подготвени, всеотдайни и лоялни на банката колеги, на които се стремя да осигурявам спокойна атмосфера за работа.

**- С какво Fibank успява да спечели за партньор бизнеса в Русе и региона?**

- С откровеното и прямо говорене, без дребен шрифт

и скрити изненади, с винаги атрактивни и иновативни продукти, високо качество на обслужване и отличен колектив на клона в Русе. С висок професионализъм и вещина колегите успяват да разяснят предимствата, които Fibank предлага в не един и два продукта, както и да удовлетворят потребности на клиентите.

**- Fibank се е доказала в региона и като предпочитан партньор от клиенти физически лица. Каква е тайната на успеха за добрата комуникация с клиентите?**

- Най-малко два са каналите, по които се поддържа добро партньорство. От една страна това е, разбира се, брандът, който е добре познат. От изключителна важност също така са и личните контакти на служители от банката с нашите клиенти. Личните качества и авторитет на служители от колектива на банката са водещи за добрата комуникация,

високият професионализъм и начинът, по който предлагат предимствата на различните продукти, са ключови. В дългогодишния си опит съм се убедил, че Fibank винаги може да предложи продукт от разнообразното си портфолио, който да е водещ в сравнение със сходен на другите банки на пазара.

**- Какво ново да очакват клиентите на Fibank в Русе?**

- Още по-добри предложения в кредитирането както на физическите лица, така и при микро, малки и средни и големи корпоративни фирми чрез разнообразяване на различните продукти в това направление.

Очаквам популяризиране на новата дигитална карта и разширяване обхвата на използване на карти Diners Club.

**- С какво се гордеете в професионален и в личен план?**

- Разчупвайки шаблона, освен семейството, бих казал че за толкова години, никой и никакви обстоятелства не ми повлияха да остана ЧОВЕК и този капитал да го използвам за доброто на институцията, на която съм отдал време и здраве през последните две десетилетия.

**- С какво обичате да се занимавате в свободното време?**

- През различни периоди от живота ми, в годините назад, свободното си време запълвах с различни интересни за мен занимания, като се започне от това, че бях страстен радиолюбител, преминах през периода с прекия контакт с природата чрез лова и риболова, постоянните пътувания до различни дестинации и то не, че е модерно занимание или тема да се похвалиш, а защото смятам, че непосредственият контакт с различни исторически и природни забележителности оставя много по-трайна следа у човека, отколкото прочетеното или видяното в различните информационни канали. През последните три-четири години в свободното време предпочитам да бъда на чист въздух, в извънградска къща.





■ БЛАГОТВОРИТЕЛНОСТ ■

# Fibank дари компютърна техника на НЦТХ

ОТ СТР. 1

Целта на кампанията бе да подпомогне дейността на НЦТХ и да популяризира актът на доброволно кръводаряване, който е жизненоважен за спасяването на хиляди човешки животи в България.

Инициативата бе подкрепена и от редица известни личности, сред които Радослав Янков, Сани Жекова, Христо Мутафчиев, Митко Кърнев, Ути Бъчваров, Любо Киров, Аделина Радева и Спас Кюсов.

„Изключително сме признателни на Първа инвес-



Д-р Николай Андреев, директор на НЦТХ

тиционна банка за помощта и съдействието, които ни оказва.“, заяви д-р Николай Андреев, директор на НЦТХ.

Ивайло Александров, директор „Корпоративни комуникации“ на Fibank сподели възхищението си от всекидневната работа и отдаденост на служителите от Националния център по трансфузионна хематология, които полагат неимоверни усилия за спасяването на човешки живот в България.

Всеки желаещ може да помогне на НЦТХ, като дари кръв в центровете по трансфузионна хематология: <http://ncth.bg/contacts>

## Fibank бе партньор на волейболното дерби Левски - ЦСКА



Fibank подкрепи волейболното събитие на сезона – мачът между Левски и ЦСКА, провел се в столичната зала Арена Армеец пред рекорден брой зрители – над 5000 души. За първи път двата отбора играха в най-голямата

спортна зала у нас.

Събитието имаше и благотворителен характер. Преди мача се проведе демонстрационен волейболен сблъсък, в който участие взеха – Иван, Андрей, Ники Кънчев, Драго Симеонов, Тити Папазов,

Любо Ганев и други популярни личности. Събитието подгръха и две от рок групите финалисти от музикалния формат по БНТ – Голямото рок междучасие.

Fibank подкрепи инициативата, като закупи 500 билета,

които предостави на ученици от Софийска математическа гимназия, Първа английска езикова гимназия, Национална търговско-банкова гимназия, 9-та Френска езикова гимназия, Американски колеж – София.



■ СЪВЕТИТЕ  
НА FIBANK ■

През последната година се наблюдава все по-голямо търсене на недвижими имоти. Само през изминалата 2016 г. ръстът в цените на имотите за София е достигнал 10-11%, а за страната, в големите градове, до 7%, показват данните на няколко от по-големите агенции за недвижими имоти в България.

Все по-големи са изискванията на купувача – предпочитат се допълнителни удобства като добро разпределение, втори санитарен възел, наличие на парко място или гараж.

Ако и вие сте сред хората, които сериозно са се замислили да купят свой собствен дом, вероятно вече сте започнали да проучват пазара, както и условията по жилищните кредити, които предлагат банките.

Жилищният кредит може да ви бъде полезен тогава, когато нямате отделени финанси, които да покрият цялата сума, и желаете да разсрочите във времето плащанията на месечни вноски за закупуване на предпочитания от вас имот.

Кредитният специалист в банката може да ви съдейства още от самото начало, като предварително проведете среща с него, за да коментирате каква сума би могла да отпусне банката, спрямо получаваните от вас приходи и за какъв период от време можете да погасите кредита. На база на вече получената от вас информация с какъв бюджет бихте разполагали, ще концентрирате Вашето търсене върху имот с подобни ценови характеристики. Ще бъде важно да планирате допълнително дали ще ви бъдат необходими средства за ремонт и обзавеждане.



**ДЕСИСЛАВА  
БОГДАНОВА,**

Главен специалист  
Корпоративни  
комуникации



Важно е да се грижите за Вашата добра кредитна история – ако вече имате кредитна карта, лизинг или друг кредит – вноските винаги да бъдат погасявани в срок. Това ще бъде първото добро впечатление, което ще създадете при кандидатстване за жилищен кредит.

За да направите сделката, ще бъде необходимо да представите комплект от документи както пред банката, така и пред нотариуса на финален етап. Кредитният специалист, с когото сте избрали да работите, ще ви предостави спи-

сък на изискуемите документи при подаване на заявление за жилищен кредит. Освен самото искане за отпускане на кредит, ще бъде необходимо да дадете копие на Вашата лична карта като кредитоискател или съкредитоискател; да попълните декларация за икономическа свързаност с други лица и пълномощно за получаване на информация относно лични данни. Ако сте семеен, ще бъде необходимо да представите удостоверение за семейно положение (от общината по постоянно местоживееене) и копие от акта за граждански брак, също така удостоверение от Агенция по вписванията за режима на имуществени отношения между съпрузите. В случай, че не сте семейни – ще бъде необходимо да представите удостоверение за семейно

положение, а ако сте разведен – и копие от решението на съда за прекратяване на брака или удостоверение от районен съд за прекратен брак. Друг необходим документ е удостоверение за наличие/липса на данъчни задължения по чл. 87, ал. 6 от ДОПК, който ще трябва да вземете от ТД на НАП. Документите са с давност един месец от датата на издаване. При необходимост може да ви бъдат изискани и документи, доказващи вашите доходи.

■ **Предвидете си около седмица за осигуряването на пълния комплект от документи.**

Има и експресни поръчки в рамките на един работен

ден за някои от документите. Също така е важно да знаете, че ако имате непогасени задължения от предходни години, предварително ще бъде необходимо да ги погасите.

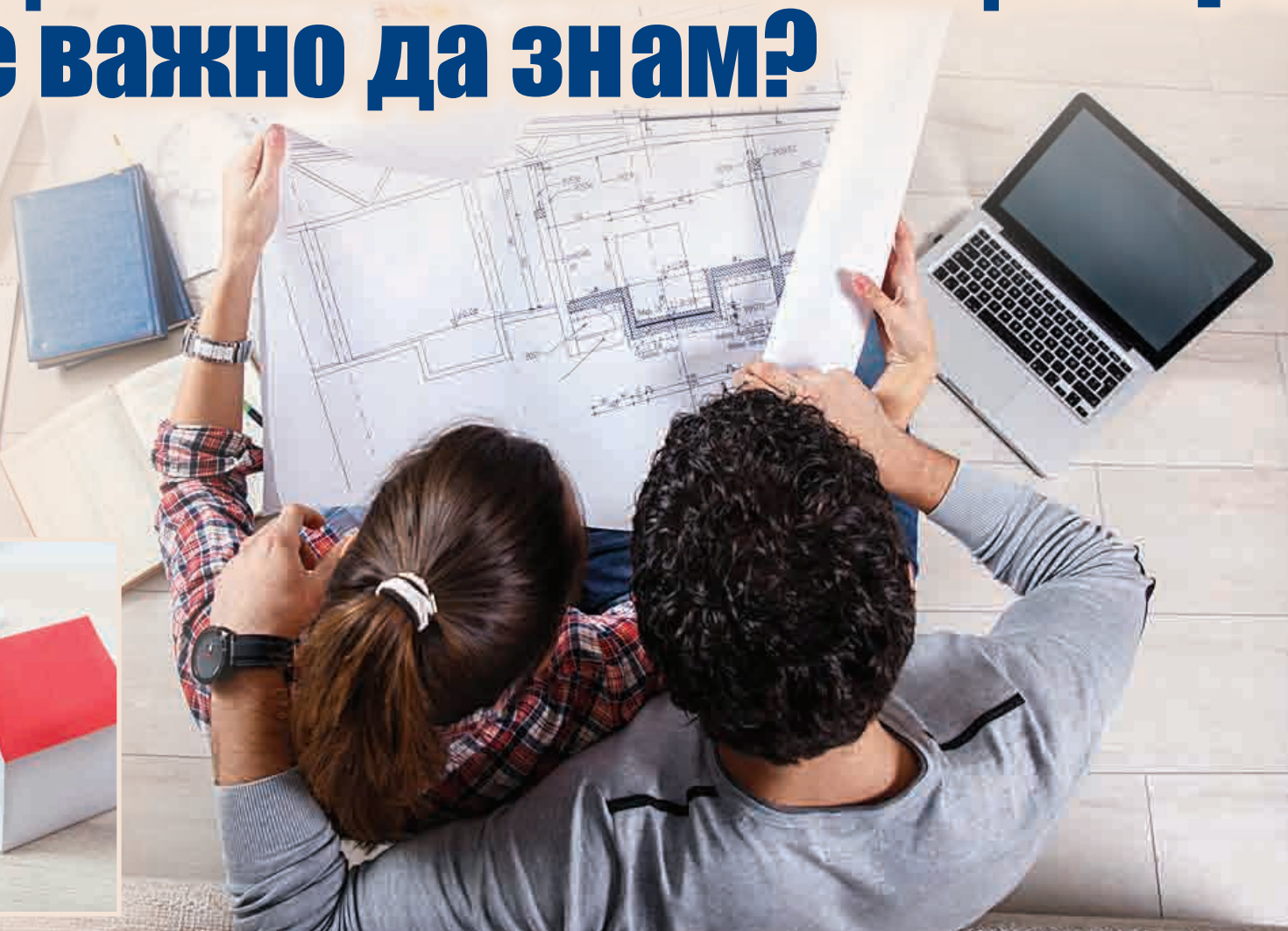
Такива лични документи ще бъде необходимо да ви предостави и собственикът на имота, ако е физическо лице. Важно е да знаете, че когато имотът, предмет на сделката, е придобит по наследство, дарение или преди брака и собственикът е семеен, задължително се изисква Декларация-съгласие от съпруга/та на собственика по чл. 26 от Семейния кодекс за продажба на семейно жилище. В случай, че собственикът е починал – ще бъде нужно копие от смъртния акт.

Допълнително за имота,

предлаган като обезпечение, ще трябва да получите от собственика копие от документа за собственост на имота (нотариален акт), удостоверение за данъчна оценка на имота по чл. 264, ал.1 от ДОПК (от Данъчна служба по местонахождение на имота; време за издаване до 14 дни); удостоверение за наличие/липса на тежести върху имота (от съответната Служба по вписванията към Агенция по вписванията; издаване до 7 дни); скица от Агенция по геодезия, картография и кадастър или Удостоверение от АГКК за липса на одобрени кадастрална карта и кадастрални регистри (издава се до 3 работни дни).

Документите, които Банката изисква, са необходи-

# Кандидатстване за жилищен кредит - какво е важно да знаем?



ми, за да бъде установена собствеността на продавача и да бъдат елиминирани евентуални рискове.

изправно.

Сделката се финализира с подписване на договор между кредитоискателя и Банката. Прехвърлянето на собствеността се извършва пред нотариус, като е необходимо на място да представите всички ваши лични документи в оригинал, а продавачът - всички негови лични документи и тези на имота в оригинал.

Следва вписване на актовете за покупко-продажба и учредяване на ипотека в съответната Служба по вписванията към Агенция по вписванията. Стандартният срок е до 10 работни дни.

Банката отпуска средствата от кредита след предоставяне на нотариалния акт за собственост, акт за учредена ипотека и ново удостоверение за тежести върху имота, от което да е видно, че е вписана първа по ред ипотека в полза на банката.

Съветваме ви предварително да планирате в бюджета и допълнителните разходи при покупка на дом – комисиона за брокера, ако сте работили с такъв, нотариални и държавни такси, за които можете да се поинтересувате предварително. Местният данък варира между 1,3% до 3% от цената за покупко-продажба на имота.

При закупуване на имот с банков кредит имате възможност да се възползвате от данъчно облекчение съгласно Закона за данъците върху доходите на физически лица, ако сте сключили граждански брак, жилището е единствено за семейството и поне един от двамата съпрузи нямат навършени 35 години.

Доброто планиране предварително при кандидатстване за жилищен кредит ще ви спести време и излишен стрес.

*Повече за условията, които предлага Fibank по жилищен кредит, можете да научите на*

✓ **Важно е да знаете, че Съгласно закона за ограничаване на плащанията в брой капарото по предварителния договор за покупка на имота и окончателната сума следва да бъдат изплатени по банков път.**

■ **Когато подписвате предварителния договор за покупко-продажба, ви съветваме да бъде заложен срок от минимум 45 календарни дни за прехвърляне на имота.**

Преди да пристъпите към подаване на искане за кредит, ще бъде необходимо да имате и **пазарна оценка на недвижिमия имот**. Тази оценка се прави от Външни оценители – можете да получите повече информация за процедурата както от кредитния специалист, така и от брокера, с който сте се свързали, евентуално, при търсенето на имота.

След като пълният комплект от предоставени документи (ваши и на продавача) бъдат разгледани от експерти на банката, ще получите обратна връзка дали е необходимо да се преиздаде някой документ поради липса на давност и дали всичко с документите на продавача е

✓ **За улеснение и удобство Fibank предлага на своите клиенти възможност да получат удостоверение за одобрен кредит на база финансови параметри. Това удостоверение дава предимство и сигурност за клиента – скъсява се процедурата по кандидатстване за кредит.**



## ■ DINERS CLUB ■

Първите дами, членувачи в Diners Club International, имаха възможността да присъстват на ексклузивната предпремиерна прожекция на „Петдесет нюанса по-тъмно“.

В Cinema City, в Парадайз център ги посрещна червен килим и стилин коктейл с френски сладки изкушения и искрящо шампанско. Присъстващите се потопиха в интригуващата история на Анастейжа Стийл и Крисчън Грей.



# Дамите от Дайнърс клуб България се събраха на ексклузивна филмова предпремиера



Сред гостите бяха Ива Екимова, популярен водещ, Биляна Екшер, бизнесдама, Елена Тихомирова, Ути Бъчваров и други.



**К**редитната карта Diners Club International First Lady, която дава достъп до ексклузивния клуб, е символ на висок стандарт и се издава в ограничена серия.

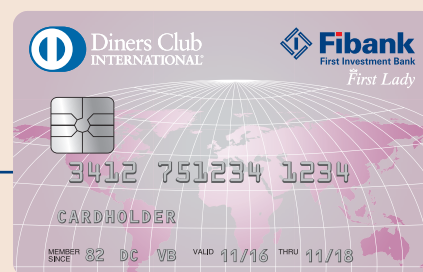
Притежателите на кредитни карти Diners Club International First Lady могат да се възползват от преференциални оферти и условия.

Повече за картите можете да научите на [diners.bg](http://diners.bg)



## ■ Diners Club International First Lady - червена

- ✓ кредитна карта, създадена да отговори на изискванията на съвременната жена
- ✓ специални отстъпки до 15% в редица търговски обекти в България
- ✓ безплатна медицинска застраховка с покритие до 10 000 лв. за лечение на рак на гърдата



## ■ Diners Club International First Lady - розова

- ✓ кредитна карта, създадена да отговори на изискванията на съвременната жена
- ✓ специални отстъпки до 10% в различни търговски обекти в България
- ✓ безплатна медицинска застраховка с покритие до 5 000 лв. за лечение на рак на гърдата

■ СЪВЕТИТЕ НА  
СПЕЦИАЛИСТА ■



**ЛИЛИЯ  
МИЛЕВА**

Ръководител Екип  
„Регулаторни  
институции“  
Отдел „Отношения  
с регулатори и  
международни  
институции“  
Дирекция „Съответ-  
ствие - регулации и  
стандарты“

# Прехвърляне на платежна сметка (Switching)

Макар че прехвърлянето на платежна сметка не е нова услуга, тъй като е въведена в българското законодателство още през 2009 г. със Закона за платежните услуги и платежните системи, тя все още е слабо позната, поради което нейният потенциал остава почти неизползван. Настоящият материал има за цел да ви запознае с основните принципи на процедурата за извършване на Switching.

Прехвърлянето на платежна сметка Ви дава възможност да смените банката или друг доставчик на платежни услуги, при който имате открита платежна сметка, използвана за извършване на различни видове плащания като периодични преводи, директни дебити и входящи кредитни преводи, като за целта си откриете или ползвате вече открита (съществуваща) сметка при избран от Вас доставчик на платежни услуги. Вие можете да се възползвате от услугата, само ако сте клиенти – физически лица (потребители).

Важно е да знаете, че за да бъде извършено прехвърлянето, двамата доставчици трябва да се намират на територията на Република България и водените при тях сметки да бъдат задължително в една и съща валута, независимо от нейния вид (български левове, евро, щатски долари и др.). Имайте предвид и че в резултат на извършения Switching ще се промени международният номер (IBAN) на Вашата сметка.

Преди да пристъпите към



прехвърляне на плащания би било добре предварително да се запознаете при какви условия различните доставчици извършват услугите, които желаете да прехвърлите и какви такси събират във връзка с прехвърлянето. След като сте се спрели на конкретен доставчик, към който искате да прехвърлите плащания, е необходимо да посетите негов офис и да попълните нужните документи, за да започне процедурата по прехвърляне на сметката. Избраният от Вас нов доставчик ще поеме организацията и ще уточни с Вашия настоящ доставчик подробности, свързани със Switching-a.

При подаване на документите Вие имате право да поискате прехвърляне както на всички плащания („пълно прехвърля-

не“), така и само на една част от тях („частично прехвърляне“). Ако се спрете на частично прехвърляне, то досегашният Ви доставчик ще продължи да изпълнява тези плащания, които не сте посочили изрично, че желаете да прехвърлите. В случай че сте заявили, че искате закриване на сметката, водена при него, настоящият Ви доставчик е длъжен да я закрие, при положение че сте спазили предвидените условия за закриване и срокове за предизвестие за прекратяване на сключения с него договор.

При прехвърлянето имате възможност да посочите и датата, от която желаете плащанията да се изпълняват от сметката при Вашия нов доставчик. Ако по някаква причина изпълнението не може да започне от избраната

от Вас дата, то заедно с него ще трябва допълнително да уточните конкретната дата, от която ще се извършват услугите, заявени за прехвърляне. Той ще Ви окаже съдействие и за подаване на нужните уведомления към трети лица, които извършват или получават плащания от сметката при досегашния Ви доставчик.

В заключение, накратко можем да обобщим, че услугата Switching.e в полза на всички потребители, които желаят да прехвърлят плащания към друг доставчик на платежни услуги бързо, лесно и безпроблемно, без да бъдат ангажирани с формалностите по извършването ѝ, като същевременно си запазват правото на достъп до информация за всяка стъпка от процедурата по прехвърляне.

*Настоящият материал има само информационен характер. Същият не представлява и не следва да се възприема като правен съвет или консултация.*



Дирекция „Корпоративни  
комуникации“

**ИВАЙЛО АЛЕКСАНДРОВ** -  
Директор „Корпоративни комуникации“

Десислава БОГДАНОВА - Отговорен редактор  
Христо ХРИСТОВ - Мениджър „Корпоративни комуникации“  
Данира ДОСПЕВСКА - Специалист „Корпоративни комуникации“

печат: **ROPRINT**



■ FIBANK СПОРТ ■

# Fibank бе основен партньор на GARANTI KOZA SOFIA OPEN

Fibank (Първа инвестиционна банка) бе основен партньор на тенис турнира GARANTI KOZA SOFIA OPEN, който се проведе в София от 5 до 12 февруари 2017 г. За втори път България беше домакин на турнир от календара на Асоциацията на професионалните тенисисти. Спортното зрелище се проведе в зала „Арена Армеец“, където българската публика преживя вълнуващи моменти при изключителното представяне на Григор Димитров.

Димитров спечели турнира, като на финала победи Гофен с 7-6, 6-4.

Директорът на турнира, Пол Макнами, заяви че се радва, че Fibank е сред основните



*Преди мача на 9 февруари между Григор Димитров и Йежи Янович (Полша), г-н Молдовански, Изпълнителен директор на Fibank, изтегли жребия, за да се определят полетата на двамата играчи и кой пръв ще сервира.*

партньори на турнира.

За Първа инвестиционна банка развитието на българския спорт чрез различни инициативи е част от корпоративната социална отговорност. Най-голямата българ-

ска банка подкрепя редица млади таланти в България, които вече се доказват като световни професионалисти в своя спорт. Сред примерите в това отношение са последните рекламни лица на бан-

ката – българските таланти в сноуборда Радослав Янков и Сани Жекова. Приносът на бизнеса към спорта е от голямо значение за добрите резултати на спортистите на България.

■ ПРОМОЦИЯ ■

## Плати местни данъци и такси с Visa и спечели

С карта Visa можете да платите вашите данъци и такси по-бързо и лесно, а до 31 март 2017 г. това може да Ви донесе и награда.

Платете местните си данъци и такси онлайн с Visa и имате шанс да получите 30 лв. обратно по своята сметка. Ако предпочетете да платите с Visa на ПОС терминалите в съответната общинска институция, участвате автоматично в томбола и можете да спечелите СПА почивка и дегузация на вино за двама в луксозния Midalidare Hotel & SPA. Очакват Ви 2 вечери, в които да се насладите на

тристепенно меню и бутилка вино. По време на престоя СПА центърът ще бъде на Ваше разположение – топъл закрит басейн, джакузи, хидромасажиращи столове, финландска сауна, инфрачервен сауна, римска баня, билкова сауна. Ще имате възможността да присъствате на винен тур „По пътя на виното“. Наградата SPA почивка включва и предплатена карта, заредена с 80 евро за транспортни разходи в рамките на България от местожителството на съответния печеливш участник до Midalidare Hotel & Spa.

*В Промоцията имат право да участват всички физически лица и юридически лица, притежатели на дебитни, предплатени и кредитни карти Visa, включително карти Visa Business и V PAY, издадени преди началната дата на Промоцията (20 февруари 2017 г.)*

**ПЪЛНИЯТ СПИСЪК данъци и такси съгласно Закона за местните данъци и такси, които участват в промоцията са:**

### Данъци:

- данък върху недвижимите имоти;
- данък върху наследствата;
- данък върху даренията;
- данък при възмездно придобиване на имущество;
- данък върху превозните средства;
- патентен данък;
- туристически данък;
- други местни данъци, определени със закон.

### Такси:

- за битови отпадъци;
- за ползване на пазари, тържища, панаири, тротоари, площади и улични платна;
- за ползване на детски ясли, детски кухни, детски градини, специализирани институции за предоставяне на социални услуги, лагери, общежития и други общински социални услуги;
- за дейностите по отглеждане и възпитание в задължителното предучилищно образование за ползване на детската градина или училището извън финансираните от държавата дейности;
- за технически услуги;
- за административни услуги;
- за откупуване на гробни места;
- за дейности по обща подкрепа по смисъла на Закона за предучилищното и училищното образование, които не се финансират от държавния бюджет и се осъществяват от центрове за подкрепа за личностно развитие;
- за притежаване на куче;
- други местни такси, определени със закон.

Пълните правила на промоцията можете да откриете на [www.visabg.com](http://www.visabg.com)