

ЛИЦАТА НА FIBANK



Лилия Маринова

Банков служител обслужване
на клиенти - офис
„Ботевград“, клон Враца

“Бих описала себе си като много отговорна, позитивно настроена, обичаща и уважаваща хората около себе си. Вярвам, че трябва да сме с положителна нагласа, за да успеем във всяко начинание“, с тези думи описва себе си днешният ни гост – Лилия Маринова, която спечели наградата в категория „Постигане на максимално високи резултати в работата“ във второто издание на програмата “Заедно можем повече“ на Fibank за 2021 г. Лилия споделя, че в свободното си време обича да гледа романтични, развлекателни и анимационни филми като “Сам вкъщи“, “Ледена епоха“ и “Деца на килограм“, а в музикално отношение предпочита да прави избор според настроението си. Най-много ѝ въздействат българските песни, автентичният фолклор и баладите. Любимият ѝ цитат е на Джеймс Дийн - “Ако искате да успеете, задавайте си четири въпроса: Защо? А защо не? Защо не аз? Защо не сега?“

На стр. 2

ПРОДУКТИ

Мигновен превод

- Пристига за 10 секунди!
- Лесно, удобно, 100% онлайн

Blink

Fibank
Моята банка

Fibank вече предлага незабавни плащания на своите клиенти

Fibank (Първа инвестиционна банка) вече предлага на своите клиенти иновативната услуга за незабавни плащания в левове по Програма Blink на Национална картова и платежна схема (НКПС), част от БОРИКА АД*. С нея клиентите на банката ще могат да извършват преводи в левове от сметка в сметка на суми до 30 000 лв. в рамките на 10 секунди, а услугата към момента е достъпна чрез дигиталното банкиране My Fibank. По този начин Първа

инвестиционна банка е сред първите банки в България, които предлагат изцяло онлайн незабавни плащания за своите клиенти.

Новата услуга скоро ще бъде достъпна 24 часа в денонощието, 7 дни в седмицата и 365 дни в годината онлайн, както и в офис на Fibank. Клиентите ще имат възможност да правят незабавни плащания на цената на междубанковите преводи през БИСЕРА, а след потвърждение от банката на получателя времето за

получаване на превода ще бъде само 10 секунди. Предимствата на незабавните плащания в левове за клиентите и търговците са многобройни. Чрез тях плащането на комунални сметки, наем, изпращането на пари до роднина или приятел са бързи, лесни и удобни.

*Незабавните плащания в левове по Програма Blink на Националната картова и платежна схема, част от БОРИКА АД, ще бъдат възможни единствено между доставчиците на платежни услуги, които са се включили и участват в програмата. Списък на включените ДПУ към момента можете да откриете [ТУК](#).

„Златен портфейл“ от Fibank вече със срок от 36 месеца и безплатен пакет за клиентите

Клиентите на Fibank (Първа инвестиционна банка) могат да се възползват от възможностите на иновативния продукт за физически и юридически лица – „Златен портфейл“, с нова срочност от 36 месеца. Освен

атрактивната възможност за доходност, която той предлага, вложителите получават и безплатен пакет „Моят избор онлайн“ за срока на договора.

На стр. 3

■ ЛИЦАТА НА FIBANK ■ От стр. 1



Лилия Маринова

Банков служител обслужване на клиенти - офис „Ботевград“, клон Враца

- Разкажете ни повече за професионалния си път, за годините, през които сте част от екипа на Fibank?

- Аз се присъединих към голямото семейство на Първа инвестиционна банка през юли 2015 г., започнах като банков служител “Обслужване на клиенти”, а през 2018 г., по заместване на колега съвместяхах и длъжността “Специалист кредити на физически лица”.

- Как преминава един Ваш работен ден, какви са предизвикателствата, с които се срещате и какво Ви мотивира?

- Един мой работен ден в

офиса преминава динамично и различно. Винаги е изпълнен с много предизвикателства, с придобиването на нови знания и умения, и много доволни клиенти. Това мога да посоча като основна мотивация в работата, наред с признанието за индивидуалното ми работно представяне.

- Вие сте победител в категорията „Постигане на максимално високи резултати в работата“ във второто издание на програмата “Заедно можем повече” на Fibank за 2021 г. Каква е тайната за постигането им?

- През 2019 г. за първи път станах победител в “Заедно

можем повече“ в тази категория. Сега дублирах победата, с което много се гордея и съм благодарна на колегите, с които работя ежедневно. Ние сме страхотен колектив от усмихнати, позитивни и иновативни хора. Според мен тайната е в това, че не сме само колеги и приятели. Ние сме едно голямо семейство! Благодарна съм за тяхната подкрепа, помощ и екипна работа, защото професионализъмът, качественото обслужване и сигурността, които предлагаме на нашите клиенти като екип са това, което ги кара да ни се доверят. Ние вярваме в нашите клиенти, уважаваме ги и се стремим да отговорим по най-добрия начин на техните нужди. Винаги изпитвам удоволствие, когато клиентът си тръгва доволен и усмихнат.

- Как виждате банкирането на бъдещето?

- Изключително динамично се развиват нещата в банките. Дигитализацията все повече настъпва в нашето ежедневие. Вече почти всеки може да управлява парите си само

с няколко клика през мобилния си телефон. Вярвам, че за новото, младо поколение, мобилното и онлайн банкиране пести време. То позволява гъвкавост и бързина, и това ще продължи да се разработва и развива.

- С какво се гордеете в професионален и личен план?

- Горда съм, че съм оценена от колегите и за втори път съм победител в „Заедно можем повече“. Гордея се, че съм част от семейството на Първа инвестиционна банка, която се е доказала като еталон за качество и надеждност на банковия пазар в България.

- Как прекарвате свободното си време?

- Свободното си време обичам да прекарвам в компанията на моето семейство сред природата, да се разхождаме и да се забавляваме. Обичам и да готвя различни вкусове...

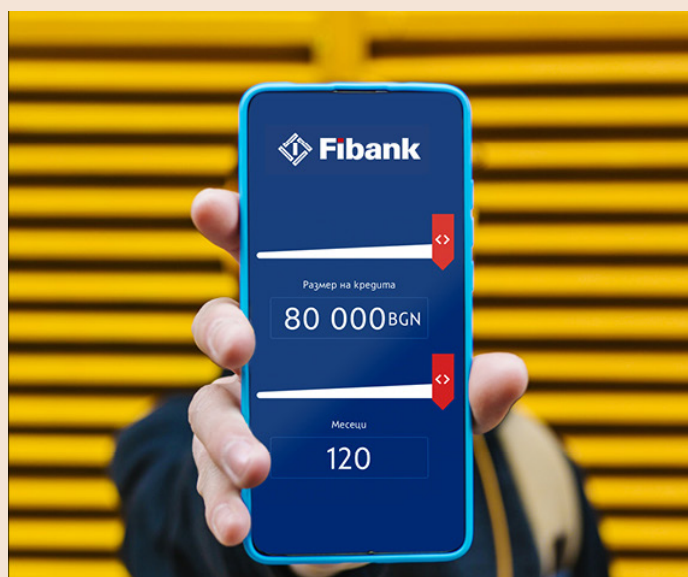
- Как намирате баланс между работа и личен живот?

- Аз смятам, че за изграждането на баланс между личния живот и работата огромна роля играят хората, които са в нашия живот. За да се справя, трябва винаги да имам подкрепата на семейството и колегите ми. Те трябва да знаят за моите ценности, за мечтите ми и за целите ми. Постигането на баланс в работата и личния живот е свързано със способността ми да организирам дневния си график така, че нито едно от двете да не страда за сметка на другото.

- Какво ще пожелаете на колегите от екипа през 2022 година?

- Пожелавам на всичките си колеги най-вече да бъдат здрави, да продължаваме да работим в екип и да бъдем отговорни и позитивни.

■ ПРОДУКТИ ■



Промоционален потребителски кредит

**100% онлайн,
без посещение на банков офис**

Fibank предлага потребителски кредит с лихва от 4.1%

Fibank (Първа инвестиционна банка) предлага промоция по потребителски кредит с променлива лихва от 4.1%. Този лихвен процент е специално за клиен-

ти, подали своето искане до 19 април 2022 г.

Промоционалните условия се прилагат при превод на дохода по сметка във Fibank. Също така клиентите

ще могат да се възползват от кредитна карта и банков пакет за електронно банкиране, така че да имат бърз и лесен достъп до своите средства навсякъде и по всяко време.

Размерът на отпускания кредит е до 80 000 лева или тяхната равностойност в евро, при максимално дълъг срок до 10 години.

Желаещите да кандидатстват за потребителски кредит могат да го направят изцяло онлайн. Първа инвестиционна банка предлага на клиентите възможност за дистанционно подписване на всички необходими документи. Допълнителен

стимул за клиентите е и липсата на такси за кандидатстване онлайн и такса за предсрочно погасяване.

Друго предимство, от което клиентите могат да се възползват, е предварително одобрен [овърдрафт по дебитна карта](#) в размер до 3 работни заплати, при 0% годишна лихва за първата година.

Всеки клиент има възможност да използва и [услугата „Видео консултация“](#) - експертите на Fibank винаги са на разположение да отговорят на всички въпроси от понеделник до петък от 09:00 до 17:00 ч., а видеоразговорът е напълно безплатен.

„Златен портфейл“ от Fibank вече със срок от 36 месеца и безплатен пакет за клиентите

От стр. 1

Специално създаденият портфейл инвестира във финансови инструменти и до 10% в злато. Доходността на продукта е обвързана с цената на златото. При повишаването ѝ с 10% и над 10% за периода на договора, на падежа банката изплаща главницата + доходност в размер на 3% за целия период върху сумата на договора. При

повишаване на цената на златото с по-малко от 10%, при спад в цената или когато няма промяна за периода на договора, на падежа се изплаща само размера на предоставената сума (главницата). Така например, при инвестирането на 100 000 евро в 36-месечен „Златен портфейл“ и повишение на цената на златото с 20% за

3 години, на падежа доходността ще бъде 3 000 евро.

На разположение на клиентите на Fibank са още 24-месечният „Златен портфейл“, както и „Еко портфейл“, инвестиращ в облигации, базирани на зелени проекти и/или на кредити за емисии парникови газове. „Златна сметка“ пък е продукт, чрез който лесно се

извършва покупко-продажба на злато (XAU), безопасно и сигурно. Доходността от инвестицията в злато зависи от моментната динамика на цената на актива спрямо лева, еврото или щатския долар. Повече информация за възможностите за спестявания и инвестиции във Fibank ще намерите на [сайта на банката](#).



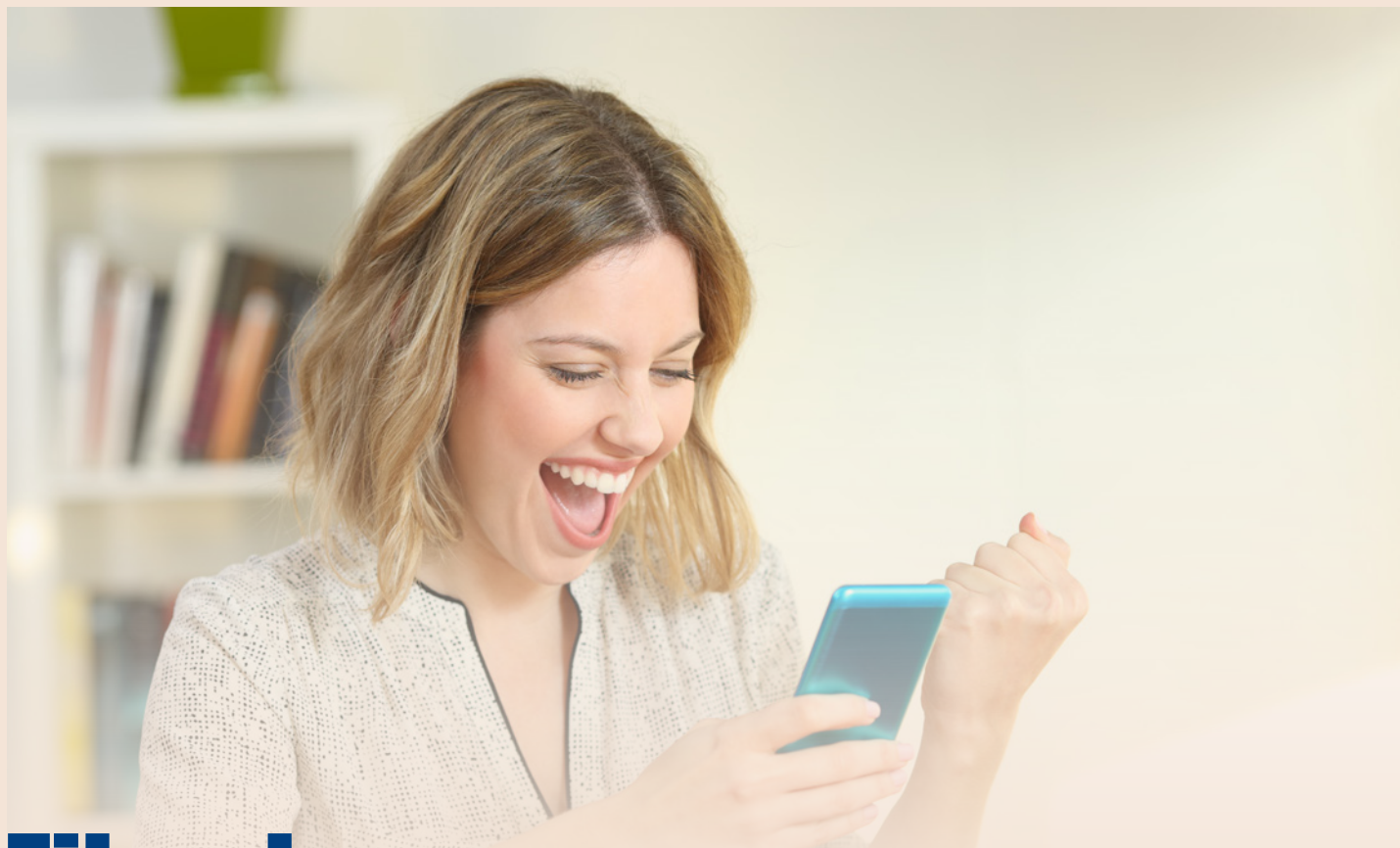
Всички епизоди на Академията можете да проследите и в нашия YouTube канал.



Кулинарна академия – еп. 9

Епизод 9 на „Fibank&Cook Academy“ беше посветен на италианската кухня, а специален гост в студиото на Ути - екстравагантният Лео Бианки. В следващия брой на Fibank NEWS очаквайте подробности.





Fibank с интегрирана нова система за одобрение на кредитни сделки – BPM

Fibank (Първа инвестиционна банка) стартира използването на нова и модерна система за одобрение на кредитни продукти за физически лица. Системата BPM (Business Process Management – New Workflow) е разработена върху платформата IBM Business Automation Workflow.

Новата система обхваща широк спектър от дейности като приемане на искане, изготвяне на становище, одобряване и отпускане на нови кредити. От нея ще могат да се възползват както настоящите, така и бъдещите кли-

енти относно предоговаряне на условия по съществуващите кредитни продукти на банката.

Новата усъвършенствана система е внедрена успешно и вече ефективно се прилага от всички служители в клоновата мрежа. На последващ етап предстои тя да бъде надградена и да се използва при кредити на юридически лица.

Системата BPM включва редица предимства за клиентите и е в посока дигитализация и подобряване на обслужването. Благода-

рение на нея голяма част от документите се генерират автоматично, готови за подпис, с което се спестява време и усилия. Чрез автоматизираното придвижване по стъпките на кредитния процес, включително и автоматизацията на процесите по одобрение на кредитни продукти, се намалява и интервалът между кандидатстването за кредит и неговото последващо отпускане.

Във връзка с въвеждането на BPM – г-жа Ралица Богоева, Изпълнителен директор на Fibank, спо-

дели: „Внедряването на новата система Business Process Management е част от стратегията на банката за предоставяне на по-добро клиентско изживяване. Продължаваме развитието на продуктите и услугите за граждани, като скоро ще предложим нови възможности за повишаване на тяхната доходност.“

Информация за всички кредитни продукти на Fibank за физически лица можете да намерите на [нашия сайт](#).

■ ЛЮБОПИТНО ■

EP 73 от 1973 г. – нов БГ електрически скутер

**АНТОН ОРУШ**

Гост-автор

www.sandacite.bg - Българският портал за стара техника

Fibank NEWS е изданието, което редовно Ви запознава с най-интересните БГ технологични архиви. В предишния брой показахме и първия български ел. скутер ЕлРо 72 от 1972 г. Никой друг не отбеляза половинвековния юбилей от появата му.

Ако помните, оставихме конструкторите да проектират наследника му и ето как се развиват нещата по-нататък.

Както беше и при първия модел, разработването на оловната акумулаторна батерия е възложено на Централната лаборатория по електрохимични източници на ток (на колектива на инж. Д. Арнаудов), а ел-двигателят – в Института по електропромишленост, на инж. Г. Атанасов и сътрудниците му. Този път външния вид ще направи известният дизайнер инж. Петко Мишев (от Центъра за промишлена естетика), създал изгледа и на някои автобуси Чавдар.

Новият скутер се нарича EP 73 (лесно го разшифроваме) и взаимодейства от предшественика си малко от решенията. Дизайнът и конструкцията са обновени и макс. опростени. Той тежи 55 кг (заедно с акум. батерия), а базата му е 980 мм. Височината на седалката може да се регулира с винт. Гумите са по-тесни – 2,5 x 8", пневматични (помпат се).

Скутерът EP 73 се захран-

*Български електрически скутер EP73*

ва, разбира се, от батерията, която вече е една, но с 24 волта напрежение. Зад ел-двигателя пък е изведен конектор, за да може тя удобно да се зарежда от токоизправител в дом. условия, без да се сваля. Батерията има капацитет 55 Ah и позволява 48 км пробег при 10-ч. режим на зареждане. Тя тежи 25 кг. Ел-двигателят има 0,25 kW мощност и прави 4000 об/мин.

От какво е изработен EP 73? Този път не се използва стъклопласт. Фарът, калниците, 2-та странични капака и тези над ел-двигателя и акумулаторната батерия са от тънколистова стомана. Капакът над батерията е с оребрено покритие – дава място за чанти, торби и мрежи (както при макета на ЕлРо 72) – а отстрани тя е

открита. EP 73 е представен на изложбата „Дизайн в машиностроенето“ в СБХ през юни – юли 1974 г.

Ето и как се задвижва вторият БГ ел. скутер. Отдясно е разположена 2-степенна верижна предавка с велосипедна верига (втулко-ролкова). 1-вата степен предава въртящия момент от ел-двигателя до междинния вал (поставен под двигателя и изнесен малко назад), а 2-рата – от вала към задното колело.

В главината на това колело се намира 2-степенен планетарен редуктор с директна и понижаваща предавка. При тръгване и ускорение включваме 2-рата, а при пътуване се ползва 1-вата. Предавките се превключват с двураменен лост, който е до левия педал и се

достига също с крак.

EP 73 също се управлява лесно. С двураменния лост включваме понижаващата предавка в задната главина. После завъртаме секретния контактен ключ зад фара и така подаваме напрежение към оперативен ключ, монтиран до дясната ръкохватка на кормилото. Когато действваме ключа, скутерът тръгва и започва да ускорява.

Светлините пускаме също със секретния ключ. Понеже и EP 73 е предвиден за кратки градски пътувания, фарът има само светлини за близко разстояние. На лявата кормилна ръкохватка има звънец, ако някой препречва пътя ни.

Ускоряването завършва при достигнати ~15 км/ч и тогава ключът се изключва, за да се включи директната предавка. С нея скоростта при пътуване е 20 км/ч.

Как да спрем? EP 73 има предна и задна челюстна спиралка с жила (като на велосипед), с действие върху колелетата. Натискаме 2-та лоста от 2-те страни на кормилото, като оперативния ключ пак трябва да е изключен, и сме готови. Скутерът има и степенка за удобно паркиране.

Благодарим Ви, че заедно уважихме двете забравени, но мн. приятни БГ зверчета. Следете ни за още родни технологични архиви.

■ ЛИЦАТА НА FIBANK ■

Асен Стойчев: Трябва да се търси баланс между рецесия и хиперинфлация

Динамиката на развитие в политиката на Федералния резерв в САЩ през последните месеци, с очаквания за четири повишения на лихвения процент и спиране на покупките на облигации, поражда страхове от хиперинфлация и опасения от необходимостта от агресивни мерки и ударно първоначално повишение на лихвите с 50 базисни пункта, сподели в началото на 2022 г. Асен Стойчев, директор „Частно банкиране“ в Първа инвестиционна банка пред Bloomberg TV Bulgaria. По думите му, ситуацията преди месеци е давала по-оптимистични перспективи, за умерена политика на затягане на финансовите условия в САЩ. Очакваното повишение на лихвите е било в рамките на 0,5% за цялата година, докато към момента нещата са се изменили буквално за дни и прогнозите вече са за над 4 покачвания на лихвите през текущата година.

„Твърде вероятно е да сме видели пика на S&P 500 - индексът отбеляза връх на 4 януари тази година от 4818 пункта и оттогава нещата тръгнаха в низходяща посока, като текущият спад от около 5% не трябва да се разглежда като особено притеснителен. Нивата на индексите до много скоро даваха лъжлива индикация къде е пазара“, сподели

Асен Стойчев.

Той посочи два възможни сценария в следващите месеци. Ако инфлацията се оттегли бързо до приемливи за Фед нива от 2.5%-3.5% до средата на годината, преустановяването на извънредните покупки и умереното вдигане на лихвите няма да доведат до срив на пазарите и ще има достатъчна ликвидност въпреки затягането.

“Това е позитивният сценарий, при който индексите ще останат около нивата от началото на годината. Много анализатори разчитат именно на този развой на събитията“, изказа мнение Асен Стойчев.

По думите му, въпреки това по-неблагоприятният сценарий – с внезапно спиране на покупките, вдигане на лихвите и бързо свиване на баланса, става все по-вероятен. Като причина той изтъкна съвкупността от по-упорита инфлация, дефицит в производството на петрол, блокирана пристанищна инфраструктура в Китай, повишаване на цената на труда и продължаващи проблеми с набирането на персонал в САЩ.

„Това би довело до запазване на инфлацията на нива от 7%, а може би и по-високи стойности, и още по-агресивни действия от страна на Фед, които ще предизвикат огромно сътресение на па-



Асен Стойчев в студиото на Bloomberg TV Bulgaria

зарите и може да доведат до обръщане на политиката на 180 градуса в дългосрочен план. Близко сме до терминална стойност на лихвите, която би била фатална за обслужването на държавния дълг на САЩ и е възможно да предизвика рецесия“, смята Асен Стойчев.

Според него 1%-1.5% е абсолютният максимум, който може да бъде постигнат в този цикъл на затягане. По-високи нива ще покачат доходността на 10-годишните ДЦК на нива около 2.5%, равностойно на тежест от 3% от БВП за лихвените разходи по дълга.

“Политиката на Фед цели да се намери баланса между тези две екстремни възможности - хиперинфлация или рецесия“, сподели още Асен Стойчев.

Мащабните количества

ликвидност, налети на пазарите от централните банки, са ограничили ръста на безработицата, предотвратили са масови фалити на бизнеси и са гарантирали функционирането на финансовата система, но от друга страна са създали дисбаланси, излишъци и балони във всички активи и като негативен ефект от това Асен Стойчев вижда засилване на неравното положение на различните обществени прослойки, което в дългосрочен план може да предизвика не само икономически, но и обществено-социални катаклизми.

“Нещата обикновено не са по-добри, отколкото се надяваме, но не са и толкова лоши, колкото са страховете ни, трябва да се гони баланс“, категоричен е Асен Стойчев.



Дирекция „Корпоративни комуникации“

ИВАЙЛО АЛЕКСАНДРОВ

Директор „Корпоративни комуникации“

Златко СТОЯНОВ
Отговорен редактор

Данира ДОСПЕВСКА-ШАРЕНКАПОВА
Мениджър
“Корпоративни комуникации“

Христо ХРИСТОВ
Мениджър
“Корпоративни комуникации“

■ ПРОМОЦИИ ■



Бонус: При одобрение за потребителски кредит може да се възползвате и от предварително одобрен овърдрафт по дебитна карта в размер до 3 ваши работни заплати, при 0% годишна лихва за първата година

Промоционален потребителски кредит „СИГУРНОСТ“

- » Висока сума на кредитиране - до 80 000 лв. или равносвойността им в евро;
- » Срок за погасяване - до 10 години;
- » Защита чрез застраховка с покрити рискове смърт в резултат на заболяване или злополука, трайно намалена работоспособност над 70%, в резултат на заболяване или злополука, нежелана безработица или намаляване на работната заплата, в случай на напредвидени житейски събития;
- » Без поръчител;
- » Само срещу лична карта*;
- » Без такса при кандидатстване онлайн**;
- » Изплащане на равни месечни вноски;
- » Без такса за предсрочно погасяване на кредита;
- » Улеснена процедура за кандидатстване и бърз отговор;

* В зависимост от индивидуалния Ви кредитен рейтинг може да бъдат изискани и други документи.

** Стандартна такса за кандидатстване за искания, подадени в офис на Банката - 25 лева.



Безплатна винетка или гориво за 1000 лв.? Защо не и двете...

Закупете електронна винетка за лек автомобил през мобилното приложение My Fibank или уеб платформата на услугата на адрес my.fibank.bg и можете да спечелите страхотни награди:

- безплатна винетка;
- или гориво на стойност 1000 лв.