



Unionbank
Part of Fibank group



Нели Тодорова

е новият управител на клон Враца

Нели Тодорова отскоро е в голямото семейство на Fibank. Професионалния си път е започнала като кредитен експерт „Потребителско кредитиране“, а в последствие и „Фирмено кредитиране“ в Прокредит банк. Продължава развитието си като управител на клон през 2007 година, а след това и ръководител на отдел „Кредитен риск – малки предприятия“. През 2013 се присъединява към Юнионбанк като директор на Финансов център Враца, а след вливането на Юнионбанк във Fibank, вече е управител на клон Враца. Нели е семейна и съчетава работата с отговорността да бъде майка на 11 месечния си син. Родена е и доскоро е живяла в Плевен, преди работата да я доведе във Враца. Образованието си завършва в СА „Д.А.Ценов“ гр. Свищов – магистър по икономика, специалност Застраховане и социално дело.

На стр. 2

■ FIBANK ОСНОВЕН СПОНСОР НА БОК ■

Fibank изпрати българските спортисти за Олимпиадата в Сочи

■ *Банката подари на всеки от тях лъвче за късмет*

Първа инвестиционна банка изпрати с пожелания за успех и лъвчета за късмет първата група български спортисти за Олимпиадата в Сочи.

С плюшени талисмани заминаха биатлонистите Красимир Анев, Владимир Илиев и Михаил Клечеров, алпийците Георги Георгиев и Никола Чонгаров, ски бегачите



Изпратихме първата група български спортисти с пожелания за много късмет и медали.

Веселин Цинзов, Алексей Гридин, Антония Григорова-Бургова и Теодора Малчева

и състезателят в спускането с шейни Станислав Бенъов.

Стр.3

Супер ниска лихва от 3%
за Вашия микро, малък или среден бизнес*

Fibank Jeremie
бизнес кредит

■ АНАЛИЗ ■

Банковата система и Fibank през 2013 г.



ХРИСТО ХРИСТОВ

специалист
Маркетингови
проучвания и
анализи

През 2014 година очакваме положителни перспективи, както за бизнеса така и за домакинствата

На стр. 6

Нели Тодорова

е новият управител на клон Враца

ОТ СТР. 1

- Откога работите в банковия сектор?

- В банковата сфера съм от 2003 година. Целият ми професионален опит е свързан с този сектор, тъй като работя в него от момента на завършването на висшето си образование.

- Кое е най-привлекателното в работата Ви?

- Работата като управител на клон е много динамична и интересна. Ежедневната ми среща с различни клиенти, контактът с бизнеса, както и възможността да се чувстваш полезен на някого, ми дават стимул. Ежедневните казуси и предизвикателства пред които съм изправена, работата ми с млади и амбициозни хора е нещото, което ме кара всеки ден да се радвам, че съм част от екипа, с който работя.

- Отскоро сте в екипа на Fibank, какви са впечатленията Ви към момента?

- Винаги съм изпитвала уважение към Fibank, като институция и не съм си представяла, че един ден ще съм част от нея. Впечатлена съм от начина на комуникация и отзивчивостта на всеки един колега. Широката гама от продук-

ти и услуги, които банката предлага, гъвкавостта при вземане на решения, е нещо, което приятно ме изненада.

- Какво Ви мотивира да давате всичко от себе си в работата?

- Това, че се чувствам полезна е в основата на моята мотивация в работата. Личната удовлетвореност от постигнатите резултати е друг основен фактор.

Силно ме мотивира и стремежът ми да докажа, че да развиваш бизнес в град и регион, където си ново и непознато за хора-

- Обича да се забавлява с приятели и обожава да пътува
- Надява се, че в бъдеще я очакват много „върхове“ за преодоляване

та лице, не е невъзможно. За никого не е тайна, че регионът, в който работя е един от по-слабо развиващите се икономически. За мен е огромно предизвикателство да помогна за по-успешното му развитие в качеството ми на управител на голяма финансова институция като Fibank.

- Кое е най-голямото Ви постижение в професионален и в личен план?

- Самият факт, че вече съм част от екипа на Fibank и ми бе гласувано доверие от ръководството, е голя-

мо постижение за мен. Надявам се, че в бъдеще ме чакат много „върхове“ за преодоляване и че ми предстоят още по-големи постижения.

В личен план, това е семейството ми и най-вече синът ми, който е само на 11 месеца, но съм изключително горда с него. Имам и прекрасен мъж до себе си, който е поел грижата за сина ни в името на моето професионално развитие.

- Каква е Нели Тодорова в свободното си време?

- Свободното си време прекарвам предимно със семейството си. Изключително много ценя родителите си, на които дължа много. Обичам да се забавлявам с приятели и обожавам да пътувам. Както на работа, така и извън нея съм един усмихнат, пълен с енергия, позитивен и отзивчив човек.



■ FIBANK СПОРТ ■



Изпълнителният директор на Fibank Васил Христов подари плюшени лъвчета за късмет на спортистите ни.

Fibank изпрати българските спортисти за Олимпиадата в Сочи

■ *Банката подари на всеки от тях лъвче за късмет*

ОТ СТР. 1

Първа инвестиционна банка изпрати с пожелания за успех и лъвчета за късмет първата група български спортисти за Олимпиадата в Сочи.

Лъвчетата бяха подарени от изпълнителния директор на Fibank Васил Христов, който пожела на олимпийците да им донесат късмет в изпитанията по пистите.

Да подкрепя българския спорт е мисия на Fibank от години. Освен, че подпомага дейността на Българския олимпийски комитет (БОК), банката е също така генерален спонсор на БФСки, както и основен спонсор на Българската федерация по лека атлетика (БФЛА).



Бързината е всичко с безконтактните карти на Fibank!



20 Fibank генерален спонсор на
 зогуну *Моята банка*



*bank (+2265)
www.fibank.bg

■ НИЕ ОТ FIBANK ■

**ДЕСИСЛАВА
 БОГДАНОВА,**

специалист „Нови медии“

Първият банкомат в България приспособен за хора с нисък ръст, е вече факт. Устройството е вградено на ATM устройство пред банковия офис на централата на Първа инвестиционна банка на столичния булевард „Драган Цанков“ 37.

Допълнителното приспособление пред банкомата е изработено от олекотен материал, който лесно може да се спусне към земята, за да улесни хората с нисък ръст при теглене на пари и проверка на сметка.

Това е първа стъпка към стартирането на дълготрайна инициатива за оборудването и на други банкомати на банката с такъв уред. Целта е броят им да се увеличи както в столицата, така и в останалите градове на страната.

Уредът, който значително ще облекчи работата с банкомати на хората с нисък ръст, е конструиран ергономично и се прибира без усилие след всяко използване.

Fibank е първата финансова институция в България, която оборудва банкоматите си с подобен допълнителен уред за хората с нисък ръст.

Първият банкомат в България за хора с нисък ръст



Допълнителното приспособление пред банкомата е изработено от олекотен материал, който лесно може да се спусне към земята

Fibank е първата финансова институция в България, която оборудва банкоматите си с подобен допълнителен уред за хората с нисък ръст.

■ СОЦИАЛНА ОТГОВОРНОСТ ■



Благодарение на финансовата подкрепа на Fibank за развитието на децата и младежите в неравностойно положение в България през годините са инвестирани над 250 000 лева.

Fibank отпуска стипендии на деца в неравностойно положение

Банката и Фондация „Работилница за граждански инициативи“ работят съвместно от 2005 година, когато Първа инвестиционна банка създаде първия в страната корпоративен дарителски фонд управляван от фондация - Фонд „Социална отговорност на Първа инвестиционна банка“. Чрез фонда и благодарение на финансовата подкрепа на банката за развитието на децата и младежите в неравностойно положение в България през годините са инвестирани над 250 000 лева.

Fibank продължава и своя ангажимент към програма „Стипендии“ на ФРГИ, която стартира през август 2012 г.

Програма „Стипендии“ подкрепя студенти в неравностойно положение (отглеждани от самотни родители, приемни семейства или специализирани

■ Банката продължава дългогодишното си сътрудничество с Фондация „Работилница за граждански инициативи“.

институции), които имат възможност да развият уменията си и да реализират потенциала си в избраната от тях професионална област. Инициативата има за цел да им осигури професионално развитие чрез платен стаж в Първа инвестиционна банка, а на по-късен етап и възможност за работа по специалността.

Програмата е създадена в отговор на сериозните препятствия пред образованието на младежите в неравностойно положение. Те са лишени от възможността за добра професионална реализация именно поради бедност. Не съществуват много възможности за подкрепата им извън традиционните и недостатъчни социални помощи.

Програма „Стипендии“ е уникална за България с няколко неща:

- Средствата се осигуряват дългосрочно от Fibank. Избраните вече студенти получават стипендия в продължение на три години по-време на следването - през втори, трети и четвърти курс от бакалавърската си степен. Това е първата и единствена в страната дългосрочна подкрепа.
- Ангажиментът на банката е не само в осигуряването на средства за стипендиите. Fibank ще осигури и провеждането на платен стаж и впослед-

ствие ще помогне на избраните студенти с наемане на работа.

- Отпуснатите стипендии предоставят и определена сума годишно за закупуване на учебници и специализирана литература.

Получателите на стипендията бяха определени на конкурсен принцип през месец октомври 2012 г., като най-важните критерии включват много добър успех и завършен първи курс от бакалавърската степен; икономическа специалност във висше учебно заведение и мотивация за професионална реализация. Одобрените студенти са сираци и полусираци, отгледани от роднини или в различни институции.

■ АНАЛИЗ ■


**ХРИСТО
ХРИСТОВ**

 специалист
 Маркетингови про-
 учвания и анализи

Публикуваната от БНБ тримесечна статистика за банковия сектор в страната дава силни предпоставки банките да приключат 2013 г. с добри финансови показатели, увеличени депозити и кредити и съхранени буфери. През четвъртото тримесечие активите на банковата система нарастват с 1.1% (950 млн. лв.) до 85.7 млрд. лв.

През периода октомври – декември привлечените средства се увеличават с 1.5% (1.1 млрд. лв.). Съществен принос за нарастването имат депозитите от граждани и домакинства, като при тях е регистриран най-високият тримесечен темп на растеж от началото на годината (с 4.0%, 1.5 млрд. лв.).

Увеличението на привлечените средства през периода октомври – декември е съпроводено с повишаване размера на ликвидните активи (с 4.0%). В резултат коефициентът на ликвидните активи към 31 декември достига 27.07%. Съотношението на нетните кредити с просрочие над 90 дни се понижава до 10.28%.

В същото време през януари 2014 г. общият показател на доверие на потребителите се покачва с 5.9 пункта спрямо равнището си от октомври 2013 г., като при населението в градовете увеличението е с 6.2 пункта, а сред населението в селата с 5.0 пункта. Мненията на потребителите за развитието на общата икономическа ситуация в страната през последните дванадесет месеца,

Банковата система и Fibank през 2013 г.

■ През 2014 година очакваме положителни перспективи, както за бизнеса така и за домакинствата

Графика: Ръст/спад в обема отпуснати корпоративни кредити през четвъртото тримесечие на 2013 г. (в хил. лв.)



Източник: БНБ

както и очакванията им за следващите дванадесет месеца, са по-малко негативни спрямо предходното наблюдение.

На база на всички отчетени показатели, от 2014 г. могат да се очакват положителни перспективи, както за бизнеса така и за домакинствата. Натиискът на икономическата криза отслабва, макар и все още с не толкова бързи темпове, а това води както до съществени подобрения в условията по кредитните продукти, така и до увеличаване на желанието за използването им.

На фона на всичко това, Fibank продължава да бъде една от най-стабилните банки на българския пазар. За последните 12 месеца банката е увеличила активите си със 7.8% и продължава да бъде 3-та по-голе-

мина в системата. През последното тримесечие тя отбелязва най-висок ръст сред всички банки в страната.

Fibank продължава да бъде сред най-предпочитаните банки от физическите лица при отпускане на депозити. В същото време банката не спира да е една от най-активните в отпускането на кредити към бизнеса и домакинства. През 2013 г. отпуснатите от банката потребителски кредити са нараснали с 10.1%, като средният ръст за цялата банкова система е 0.9%. За последните 12 месеца Fibank продължи да се утвърждава и като доверен партньор на българския бизнес. За периода корпоративните кредити отпуснати от банката нарастват с 11.5% при среден ръст за цялата система от 0.4%.

За периода октомври – декември 2013 г. Fibank е отпуснала най-голям обем корпоративни кредити от всички останали банки в страната.

В края на миналата година Fibank придоби успешно 100% от капитала на „МКБ Юнионбанк“ ЕАД. След придобиването активите на Fibank ще достигнат над 8.5 милиарда лева. Придобиването ще повиши ефективността на банката, в резултат на което тя ще предложи още по-добри и конкурентни услуги за хората, бизнеса и обществото. Банката ще предложи широка гама от продукти на клиентите си с фокус върху кредитирането на малки и средни предприятия, както и кредитирането на частни лица, които ще се предлагат в още по-голяма клонова мрежа.

■ КОМЕНТАРЪТ
НА ЧАСТНИЯ
БАНКЕР ■

Частно банкиране - История и традиции

■ В съвременния свят частните банкири се отличават с добри комуникативни умения и експертни познания в инвестиционното банкиране

**ВЛАДИСЛАВ
ХАДЖИДИНЕВ,**



Главен
специалист
„Частно
банкиране“

e-mail: privatebanking@fibank.bg

Ранните традиции на частно банкиране датират от Ренесанса, когато повечето възникващи европейски банки обслужват нуждите на богати търговци и техните семейства. По време на индустриализацията на Европа през 19-ти век ролята на частните банки се ускорява в реакция на засиленото търсене на индивидуални финансови решения. Дефинирани са основите на една зараждаща се банкова индустрия, а Швейцария се превръща в основен център на този вид услуги.

Географското разположение на Швейцария и протестанските реформи дават възможност на местните банки да процъфтят, особено след Виенския конгрес от 1815г., когато държавата заема неутралитет. Богати семейства от Европа насочват финансовите си активи към швейцарски банки, както заради политическата и икономическа стабилност на страната така и заради банковите принципи на конфиденциалност и лично отношение.

Освен традиционните банкови решения като кредитиране и депозитни услуги, швейцарските частни банки привличат клиентелата си, предлагайки широк спектър от финансови,



Ролята на частния banker става все по-ключова, а уменията да се изграждат трайни партньорства с клиенти е толкова важно колкото и познаването на различните банкови услуги.

търговски и застрахователни консултации. Ролята на частния banker става все по-ключова, а уменията да се изграждат трайни партньорства с клиенти е толкова важно колкото и познанието на различните банкови услуги.

В съвременния свят частните банкири се отличават с добри комуникативни умения и експертни познания в инвестиционното банкиране. Основната им роля е да помагат на клиентите си да управляват активите си, като изготвят индивидуални финансови

планове, целящи защита и увеличение на благосъстоянието на клиентите им и техните семейства.

Тенденциите в световен мащаб за последните 50 години показват, че все повече семейства търсят услугите на частни банкири. Швейцарските трезори продължават да играят роля на световен лидер, но все повече от международните инвестиционни банки навлизат в този бизнес. Азиатското икономическо чудо многократно увеличи благосъстоянието на азиатските домакинства, което

е причината за мащабното развитие на сектора в тази част на света, а през последните години Сингапур се позиционира като конкурентен глобален център за частно банкиране.

В България секторът частно банкиране се развива от години заедно с нуждите на пазара. За нас - екипът на Fibank „Частно банкиране“ е важно да бъдем полезни на своите клиенти като предлагаме качествени, индивидуални финансови решения, които са конкурентни на световно ниво.

■ БАНКОВ СВЯТ ■

Обемът на изхарчените средства при търговци с карти Visa, издадени от български финансови институции, нараства с 27% на годишна база и надхвърля 1,148 млрд. евро. Електронните разплащания в България отчитат стабилен ръст през 2013 г. по данни на технологичната компания Visa Европа, която обяви своите годишни финансови резултати за периода октомври 2012 г. - септември 2013 г.

Генерираният оборот на

Българи пазарували за 1.2 млрд. евро с карти Visa



българския пазар се дължи на нарастващия брой трансакции на POS терминали. Те достигат 30 млн. и отчитат повишение от 30% в

сравнение с 2012 г. Общият брой карти Visa, издадени от български банки, е 3,45 млн., което съставлява 6% увеличение спрямо предходната

година. Средната стойност на една трансакция с карта спада с 2,7% до 38,4 евро. Броят на POS трансакциите с карти Visa също нараства значително - с 23% и, достига средно 8,7 трансакции на годишна база.

Всички тези данни доказват, че българските потребители използват своята Visa карта все по-често и за малки ежедневни покупки.

■ СЪВЕТИТЕ НА FiHEALTH ■

Някои от вас в даден момент се сблъскват с някакъв здравословен казус, чието решаване налага определен хранителен режим. Други искат да намалят теглото, а трети просто искат да се чувстват по-витални и леки.

Повечето диети за отслабване не взимат под внимание токсичните отпадъци, складиращи в телата ни с години, под формата на мазнини. Когато започвате диетата, тя цели на първо място отслабване, като мастните натрупвания се освобождават и започват да циркулират из организма. Тялото ви се опитва да запази баланс и започва да забавя процеса на отслабване, за да държи токсините под контрол и да не им позволява да нанасят вреда.

Затова правилният и щадящ за организма ви подход към влизане във форма преди всяка диета е детоксикацията.

КАКВО ВСЪЩНОСТ ОЗНАЧАВА „ДЕТОКСИКАЦИЯ“?

Това е пречистване с течности за облекчаване на организма и забързване на метаболизма. Приемът само на течни плодове и зеленчуци означава по-малко усилия за храносмилателната система, и улеснено и ускорено усвояване на хранителни вещества. Временното пре-

Детоксикация на организма



д-р Юлия Григорова, диетолог, експерт по хранене

махване на преработени и животински храни също спомага за освежаване на тялото.

Съществуват много различни варианти на детоксикация – от едномесечна до 21-дневна програма, но аз ще се спра на най-разпространения и лесен начин за постигане на детоксикация на организма – едномесечно пречистване.

Едномесечният детокс постига редица здравни ползи:

- подсилва имунната ви система;
- значително увеличава жизнения тонус;
- подобрява функционирането на храносмилателната ви система;
- регулира телесното тегло;
- подобрява мозъчната дейност;
- възстановява здравия и свеж вид на кожата;
- минимизира ефектите от стареенето.

Ето какво е препоръчително да консумирате по време на детокс-деня си: повече вода, чайове, прясно изцедени сокове, зеленчукови супи, смутита от кисело мляко с плодове. Количеството вода, препоръчително за деня е между 1 л и 1,5 л. Ако искате по-добър отслабващ

ефект, не забравяйте, че водата е добър разтворител, а чаят е силен диуретик. Не се препоръчват кафето, сладките газирани напитки, алкохола.

За постигане на траен резултат – траен ефект върху теглото, е добре детокс ден да се прави редовно – т.е. веднъж седмично. Кой ден от седмицата ще изберете, зависи изцяло от вас.

Зимата е най-подходящият сезон за включване на детокс ден в хранителния режим. Важно е по време на този ден да си осигурявате необходимите витамини и минерали, които да стимулират имунната ви система. Комбинирайте плодово-зеленчукови сокове със супер храни за да осигурите на организма богатство на витаминни комплекси. Така ще намалите значително риска от най-честите зимни заболявания – вирусни инфекции, настинки, хреми, умора и др.

Детокс-пречистването е почивка за тялото ви от вредните храни. Мислете и се погрижете за тялото си, както мислите за себе си след тежък работен ден. Имате нужда от релакс, отпускане и презареждане, организмът ви – също.



FiHealth
Медицински центрове

Медицински център FiHealth-София

София, кв. Студентски град,
ул. „Проф. Александър Фол“ 2, вх.В, ет.1
тел.: 02 / 445 6666 | мобилен: 0882 140 666
факс: 02 / 445 6669 | e-mail: medc@sofia.fihealth.bg