

Fibank спечели приза „Банка на тайния клиент“ в конкурса „Банка на годината“

СТР. 3



Fibank е банката в България, която приема заявления за издаване на Европейска здравноосигурителна карта

СТР. 4

"Супер кредит"



"Супер кредит" от Fibank предлага:

- ◆ Висока сума на кредитиране - от 30 000 лв. до 80 000 лв. или равностойността им в евро;
- ◆ Срок за погасяване - до 10 години;
- ◆ Без поръчител;
- ◆ Само срещу лична карта*;
- ◆ Изплащане на равни месечни вноски;
- ◆ Без такса за предсрочно погасяване на кредита;
- ◆ Улеснена процедура за кандидатстване и бърз отговор;
- ◆ Възможност да защитите кредита си в случай на непредвидени житейски събития със застраховка "Спокойствие с FiHealth"

*В зависимост от индивидуалния Ви кредитен рейтинг може да бъдат изискани и други документи.

БОНУС:

При одобрение за потребителски кредит може да се възползвате и от предварително одобрен овърграфт по дебитна карта в размер до 3 ваши работни заплати, но не повече от 25% от размера на кредита, при 0% годишна лихва за първата година.

В предложението са включени следните допълнителни отстъпки:

- ◆ 1% при превод на декларирания доход по сметка в Банката;
- ◆ 0.50% при ползване на кредитна карта от Банката, активно електронно банкиране и регистрирано поне едно комунално плащане в електронното банкиране;
- ◆ 0.20% при ползване на застраховка „Спокойствие с FiHealth“;
- ◆ 0.10% при ползване на банков пакет и електронно банкиране.

Забележка: Отстъпките могат да се комбинират.

Fibank спечели приза „Банка на тайния клиент“ в конкурса „Банка на годината“

На 05.07.2023 г. на официална церемония - Fibank (Първа инвестиционна банка) получи наградата за най-доброто клиентско обслужване в България - „Банка на тайния клиент“ в престижния конкурс, организиран за 31-ва поредна година от „Асоциация Банка на годината“.

Първа инвестиционна банка е победител в категорията, която се определя по методика на Deloitte България. Наградата беше връчена от г-жа Силвия Пенева – Управляващ съдружник



Deloitte за България на г-н Никола Бакалов – Главен изпълнителен директор на Fibank.

Fibank традиционно печели наградата „Банка на клиента“, като получава този приз през 2002 г., 2003 г., 2006 г., 2008 г., 2009 г., 2012 г. и 2017 г.

Призът „Банка на тайния клиент“ е поредно доказателство за високото качество на обслужване в клоновете на Fibank (Първа инвестиционна банка) в цяла България.



Fibank е банката в България, която приема заявления за издаване на Европейска здравноосигурителна карта

От 8 юли 2023 г. Fibank (Първа инвестиционна банка) стартира приемането и регистрирането на заявления от здравноосигурени лица в страната за издаване на Европейска здравноосигурителна карта (ЕЗОК), както и предаване на готовите карти. Услугата се извършва в 120 офиса на банката, като Fibank (Първа инвестиционна банка) е единствената банка, извършваща тази услуга в България.

Молим обърнете внимание, че горното се отнася за заявления за ЕЗОК подадени след 8 юли 2023 г.!

Европейската здравноосигурителна карта (ЕЗОК) и издаването ѝ са безплатни.

ЕЗОК дава право на здравноосигурените лица от една държава-членка на Европейския съюз, временно пребиваващи на територията на друга такава, както и в Исландия, Лихтенщайн, Норвегия, Швейцария, Сърбия, Северна Македония, при необходимост да получат спешна и неотложна здравна (медицинска и дентална) помощ, в съответствие с правилата на държавата на временното им пребиваване и същите да бъдат равно третирани с местните здравноосигурени лица.

Образец на заявлението за ЕЗОК може да бъде получен на място в клоновата мрежа на Fibank. Заявлението може също да бъде изтеглено и разпечатано от www.ezok.bg и от [интернет страницата на ЕЗОК](#), където са публикувани и Указанията за попълване на заявленията за издаване на ЕЗОК.

Срокът за изработката на Европейската здравноосигурителна карта е до 15 календарни дни. При възникнали въпроси или проблеми при подаването на документи за ЕЗОК и получаването на готовите карти, гражданите могат да се обръщат за информация към ДЗЗД „КОНСОРЦИУМ КИМ-2000“-ДЕМАКС“, e-mail: info@ezok.bg



1



Пазарувай за минимум 100 лв. на месец от OMV

2



Използвай приложението OMV MyStation

3



Плати безконтактно с Mastercard®



x3



x9



x15

*Снимките са с илюстративна цел.

СПЕЧЕЛИ НАГРАДА, ПОДАРИ СИ МОМЕНТИ НА РАДОСТ

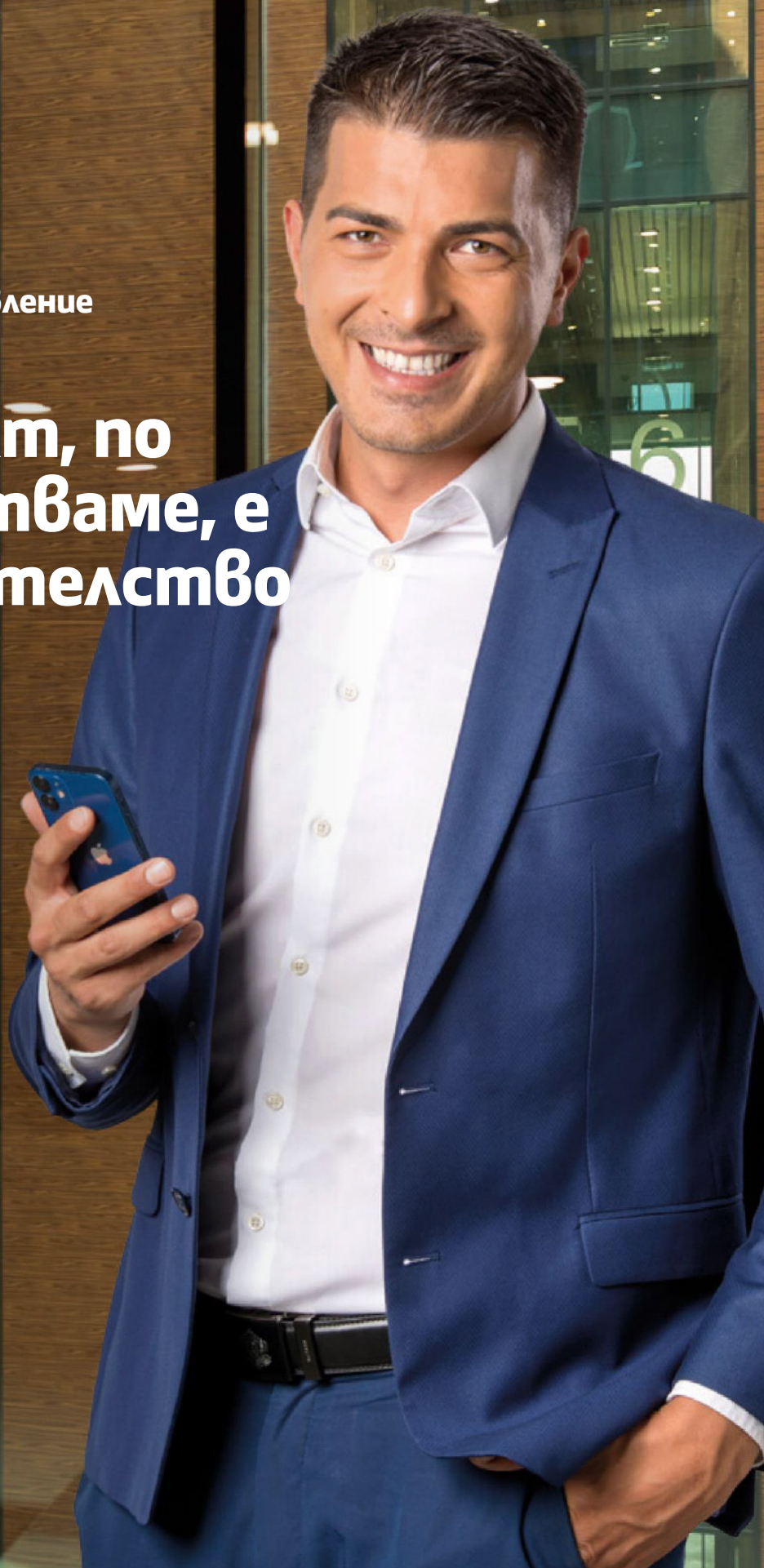


Участвайте в томболата на OMV и Mastercard през цялото лято.

Mastercard® и OMV ви пожелават незабравимо лято. Пазарувайте за минимум 100 лв. в OMV в цялата страна, използвайте приложението OMV MyStation и платете безконтактно с вашата Mastercard, за да имате шанс да спечелите електрическо колело, уикенд изживяване или камера. А, за да бъдат моментите на радост пълни, всяка трансакция с Mastercard в OMV ви носи допълнителни точки.

Мартин Желев,
Ръководител екун „Управление
на проекти“ във Fibank:

**Всеки проект, по
който участвате, е
предизвикателство**



Мартин Желев е Ръководител екип „Управление на проекти“ във Fibank. Той е магистър по „Управление на международни проекти“ в УННС, а в банката работи от 5 години. Любимата му мисъл, която сподели с нас, е „Мисли красиво! Създавай стилно! Действай силно!“

В живота си преди банката се занимава с проекти в развлекателния бизнес. Сега това се е превърнало в негово хоби, а именно: режисура, хореография, да бъде водещ на различни фестивали и конкурси. Ако трябва да се опише в едно изречение, той е целеустремен, вдъхновен и готов да помогне на всеки. А ето как отговори Мартин на нашите въпроси:

Мартин, разкажи ни повече за професионалния си опит?

Пътят ми във Fibank започна като редови Фронт офис служител. След близо две години на Фронт офиса станах част от екипа на „Управление на проекти“. Още в първия месец на тази позиция участвах в истинско предизвикателство - създаването и управлението на план за непрекъсваемост на бизнес процесите по време на ситуацията около пандемията от COVID-19. Отначало смятах, че най-сложно е да се създаде план срещу „неочакваното“, но после разбрах, че още по-голямо предизвикателство е самото изпълнение, защото трябваше да се планират доставки на периферна техника в сериозни количества, да се работи по внедряването на софтуер за работа извън офиса, да комуникирам и съдействам на всеки колега, който работи отдалечено.

Какви са водещите качества, които един ръководител в банката трябва да притежава за успешното изграждане на ефективно екипно взаимодействие?

На първо място, ръководителят трябва да има сериозна теоретична подготовка в своята област, да умее да предава опита си на екипа. Трябва да е търпелив и тактичен, да подкрепя и подпомага всеки от екипа, без да нанасява достойнството му. Все пак е необходимо да бъде справедлив при разпределяне на задачите и оценяване на резултатите на всеки от екипа.

→ на стр. 8



→ от стр. 7

Какви са предизвикателствата в работното ти ежедневие?

Ежедневни и разнообразни са предизвикателствата, които срещам. От една страна, работата се кипа, който ръководя, ми поставя предизвикателството да бъда сериозен ръководител, но и достатъчно близък с колегите от екипа. Всеки проект, по който участваме, е предизвикателство - координация на отделите в банката и външните фирми, постигане на целите в срок, точната преценка на кризисните ситуации са само малка част от работния процес.

Как успяваш да балансираш между работа и личен живот?

Няма да скрия, че балансът е труден! Често вечер премислям работния ден и правя анализ на моите решения на проблемите. Работата ми доставя удоволствие и удовлетворение. В личния живот създавам свой свят от приятелства и забавления, което ме прави щастлив.

Как прекарваш свободното си време?

В срещи с приятели, пътешествия, разходки в планината. Всичко това ме разтоварва и изпълва с красиви емоции.



Fibank и банковата система през второто тримесечие на годината



ХРИСТО ХРИСТОВ

Мениджър
"Корпоративни
комуникации"

На прага на членството на страната ни в еврозоната, банковата система в страната изглежда повече от подготвена да стане част от общата финансова рамка.

Отчетната статистика на БНБ показва, че през второто тримесечие на 2023 г. активите на банковата система се увеличават с 466 млн. лв. (0.3%) и в края на юни достигат 161,1 млрд. лв. Спрямо края на март нарастват кредитите и авансите, а делът им в структурата на активите се увеличава от 61.1% до 65.0%.

Темпът на кредитиране продължава да бъде стабилен, като brutните кредити и аванси на тримесечна база нарастват с 6,4 млрд. лв. (6.3%) до 108 млрд. лв. Кредитите за домакинствата спрямо края на март се увеличават с 1,4 млрд. лв. (4.0%), а тези за бизнеса с 1,2 млрд. лв. (2.6%).

Същевременно лихвените нива по кредитите все още остават стабилни, въпреки тенденцията към тяхното покачване вследствие на затягането на паричната политика на ЕЦБ. В основата на това е високата ликвидност, която се наблюдава в българската банкова система, която позволява на банките в страната да запазят лихвените нива по кредитите в текущите ниски граници. Според лихвената статистика на централната банка през юни 2023 г. средният лихвен процент по кредитите за потребление в левове намалява с 0.47 пр. п. до 8.19%, а годишният процент на

разходите (ГПР) по тези кредити – с 0.48 пр. п. до 8.69%. При жилищните кредити в левове, средният лихвен процент се понижава с 0.02 пр. п. до 2.57%, а ГПР по тези кредити – с 0.03 пр. п. до 2.85%.

Ликвидната позиция на банковия сектор е стабилна, като депозитната маса нараства устойчиво, а нивата на съотношението на ликвидно покритие и съотношението на нетното стабилно финансиране са значително над регулаторните изисквания. Отношението на ликвидно покритие в края на юни 2023 г. е 225.6% (при 238.2% в края на март). Ликвидният буфер е 46.9 млрд. лв., а нетните изходящи ликвидни потоци възлизат на 20.8 млрд. лв.

През второто тримесечие на 2023 г. депозитите в банковата система се увеличават с 943 млн. лв. (0.7%) и в края на юни достигат 138,5 млрд. лв. Нарастват депозитите на домакинства (с 1,5 млрд. лв., 1.9%), но статистиката отчита намаление на депозитите на бизнеса с 644 млн. лв., 1.5%.

На този фон резултатите, които отчита Fibank, се движат със средните за системата темпове на покачване, което показва един



Графика:
Ръст на годишна база към края на второто тримесечие на 2023 г.

Източник: Fibank, консолидирана база

балансиран подход на развитие на банката, гарантиращ й много по-голяма устойчивост. На консолидирана база, активите на Fibank достигат 13,934 млн. лв. към средата на лятото, като отбелязват увеличение спрямо края на 2022 г. от 435 млн. лв. По размер на активите банката запазва мястото си сред водещите банки на пазара.

По отношение на кредитирането, Fibank отчита ръст, както към обема от средства, отпуснати през тримесечието към бизнеса, така и към домакинствата. На индивидуална основа кредитният портфейл към бизнеса на банката нараства за последното тримесечие с 86 млн. лв., а за последните 12 месеца ръстът е с 261 млн. лв. Банката отчита ръст също така и по отношение на обема потребителски и ипотечни кредити. За второто тримесечие на годината потребителските кредити се увеличават с 40,6 млн. лв. или 9.3%, а жилищните с 42,3 млн. лв. или 17.2%.

Нетната печалба на Fibank за шестте месеца на 2023 г. възлиза на 86,9 млн. лв., а печалбата преди провизии и обезценка е в размер на 158,7 млн. лв. По този показател банката отчита двоен ръст спрямо същия период на година по-рано. Нетната печалба за първите шест месеца на 2022 г. възлиза на 36,8 млн.

лв., а печалбата преди провизии и обезценка бе в размер на 97,4 млн. лв. Това значително повишение се дължи основно на повишението на общите приходи от банкови операции от началото на 2023 г., които възлизат на 279,5 млн. лв. (за същия период на 2022: 222,5 млн. лв.). Нетният лихвен доход за периода януари – юни 2023 г. е в размер на 191,6 млн. лв. и е с ръст от 53,4 млн. лв. спрямо същия период миналата година. Нетният доход от такси и комисиони е 72,1 млн. лв. и е с 3,9 млн. лв. по-висок спрямо първото полугодие на 2022 г. Всичко това ясно показва, че зад ръста на печалбата на банката стои повишеният интерес от страна на потребителите към използване на услугите и продуктите, които банката предлага.

Друг съществен фактор, който прави Fibank една от най-предпочитаните от потребителите, е високото качество на клиентското обслужване и широкият спектър от продукти и услуги, предлагани в дигитална среда. Тази година банката за пореден път спечели приза „Банка на тайния клиент“ в конкурса „Банка на годината“, като получава тази награда през 2002 г., 2003 г., 2006 г., 2008 г., 2009 г., 2012 г. и 2017 г. Всичко това доказва последователността и надграждането в клиентското обслужване.

ГОТВИ СЕ ЗА НАГРАДИ

VISA

Плащай с Visa в Billa
и участвай за:



120 барбекюта Weber



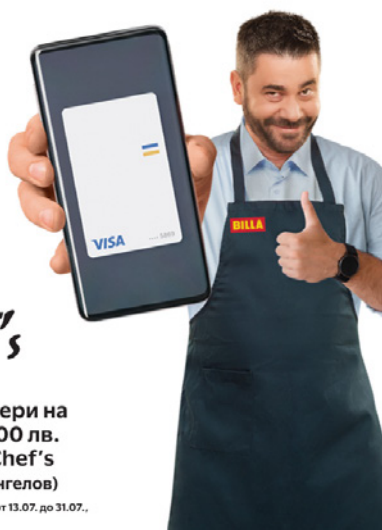
120 преносими
барбекюта Weber



120 BILLA ваучера
за пазаруване на
стойност 200 лв.



12 семейни вечери на
стойност до 500 лв.
в ресторант Chef's
(на шеф Виктор Ангелов)



Период на промоцията: от 13.07. до 30.09.2023 г. с три месечни подпериода: от 13.07. до 31.07., от 01.08. до 31.08. и от 01.09. до 30.09.2023 г. Пълни условия на visabg.com

Как да участвате?

Участвате автоматично за семейна вечеря в ресторанта на шеф Виктор Ангелов и още над 350 награди, с които сами да пригответе вкусни рецепти! За шанс да спечелите трябва само през съответния подпериод от кампанията да платите покупки в BILLA с Вашата карта Visa (включително чрез мобилно устройство) на стойност най-малко 5 лева.

Кампанията продължава в периода от 13.07. до 30.09.2023 г. и е разделена на три месечни подпериода: от 13.07. до 31.07., от 01.08. до 31.08. и от 01.09. до 30.09.2023 г.

През всеки месечен подпериод Ви очакват по 4 семейни вечери в ресторант Chef's на стойност до 500 лв., 40 барбекюта Weber, 40 преносими барбекюта Weber и 40 BILLA ваучера за пазаруване на стойност 200 лв.

Повече информация:
visabg.com

Участвайте за семейна вечеря в ресторанта на шеф Виктор Ангелов, както и за страхотни барбекюта Weber и BILLA ваучери, с които да пригответе сами вкусни рецепти.

Плащайте с Вашата карта Visa в BILLA и участвайте за:

12

семейни вечери
в Chef's на шеф
Виктор Ангелов
до 500 лв.

120

барбекюта Weber

120

преносими
барбекюта Weber

120

BILLA ваучера
за пазаруване на
стойност 200 лв.

Учебникът по математика на Христо Ботев



АНТОН ОРУШ
Гост-автор

www.sandacite.bg
Българският портал за стара техника

Малко хора знаят, че освен поет и войвода, Христо Ботев се е занимавал и с сруги дейности. Преди да стане революционер, той е учител, а също разработва и учебна литература. Днес ще се запознаем с едно любопитно негово произведение.

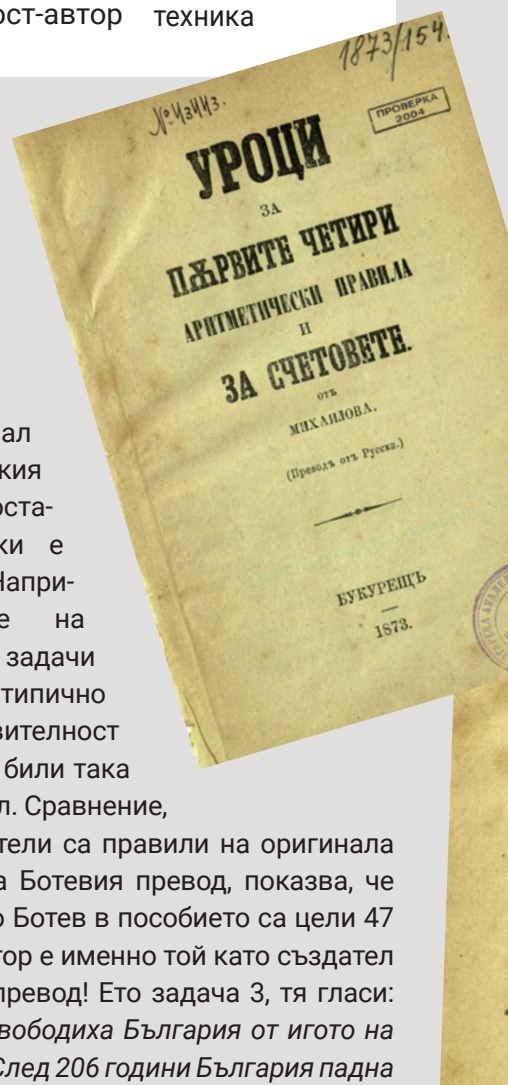
В книгата на Захари Стоянов „Христо Ботев. Опит за биография“ четем: „Засега покрай другите ни занятия отделяй по няколко часа на ден да преведеш на български аритметиката на Михайлова — казал [на Хр. Ботев Любен] Каравелов. — Христо Данов се моли да му преведем няколко учебници от руски, с които хем ще да подпомогнем нашите училища, хем ще да излезе някоя пара за дневна прехрана“.

По това време в българските училища в Османската империя липсва учебник за преподаване на математика на роден език. Книгата, за която Каравелов говори, е „Уроци за първите четири аритметични правила и за счетовете, от Михайлова (превод от руски)“. Ботев е съгласен – започва да работи и учебникът излиза на български в Букурещ през 1873 г. Цената му е „7 гроша“, както ни осведомява надпис на книгата.

Това интересно издание от 112 стр. съдържа 8 урока, от които I и II не са озаглавени, а следващите носят съответно заглавията За събиранieto, За изважданието, За счетовете, За умножението, За делението и За испитванието на задачите. Накрая има и Задачи за упражнение с отговори към тях.

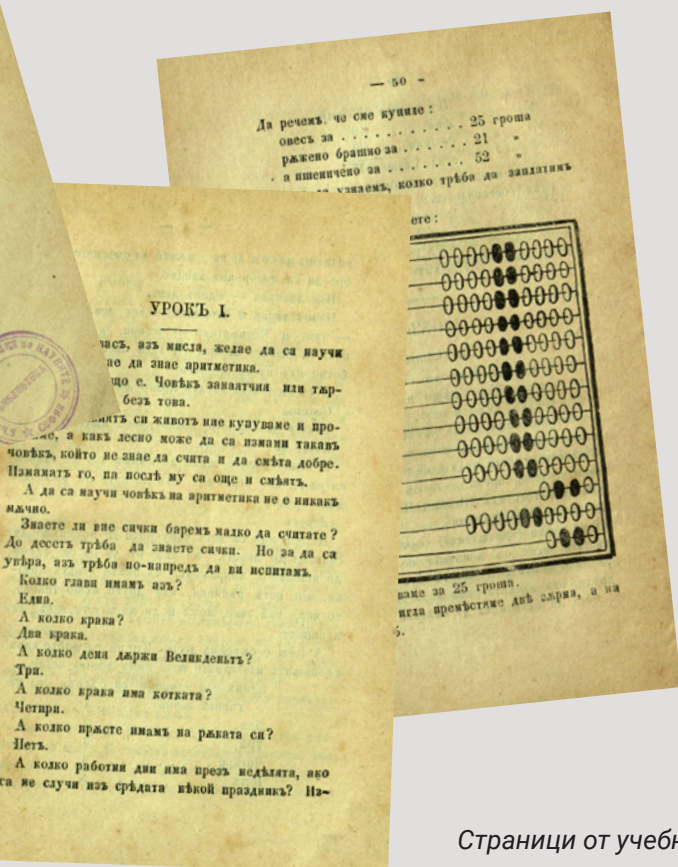
В работата си по тази книга Христо Ботев не е просто преводач, а съавтор. Вероятно

той е използвал само фактическия материал, а останалото творчески е преработил. Например текстовете на аритметическите задачи се отнасят за типично българска действителност и няма как да са били така в руския оригинал. Сравнение, което изследователи са правили на оригинала на учебника и на Ботевия превод, показва, че принос на Христо Ботев в пособието са цели 47 задачи, чийто автор е именно той като създател на авторизиран превод! Ето задача 3, тя гласи: „Асен и Петър освободиха България от игото на гърците в 1190 г. След 206 години България падна под властта на турците. В коя година отечеството ни изгуби своята свобода?“, а задача 16: „България падна под властта на турците в 1396 г. Колко години тя добрува под сянката на султаните? (До която година искате.)“. Характерно за задачите е, че те едновременно носят знания както по математика, така и по други науки, напр. история, физика, география... Напр.: „Борис, цар Български, принял християнската вяра в 862 година, а Владимир, княз русски, в 988 г. Колко години българите са се покръстили по-



рано от русите?“ или „Напречникът (диаметърът) на слънцето е 192 000 мили, а на месечината 454. Колко пъти е по-голям първият от вторият?“

В задачите има и политически елемент, а турците обикновено са отрицателни герои: „Един селенин карал за продан в градът 16 кила жито, заспал на пътят и черкезите му откраднале 5 кила. Колко кила са останале на селенина?“. Задачите обаче могат да бъдат и хумористични със социален заряд: „В селото Гламаво живял някога богат търговец Хитар Петар...“ (стр. 33).



Страници от учебника по аритметика

Книгата не е академичен или класически училищен учебник, а е написана като самоучител. Тя предполага напълно незапознат със смятането читател и на моменти имитира образователен разговор между учител и ученик. Напр.: „С такива малки числа задачи и баба знае да решава, и, както видите, не е никак мъчно; може човек на пръсте да сметне, може даже и тъй да се усети. А как се решават такива задачи, в които има големи числа.

Например...“ (стр. 37). А ето какво четем в урок I: „През сичкият ни живот ние купуваме и продаваме, а как лесно може да са измами такав човек, който не знае да счита и да смята добре. Измамат го, па после му са още и смеят“.

Интересна е терминологията на учебника, която е почти съвременна. Напр. казва се „десетак“ вм. „десетица“, „считам“ вм. „броя“, „четвъртити мили“ вм. „квадратни мили“ (задача 8). На места са употребени много сполучливи български названия – заместители на чуждици термини. Така в задача 21 се казва: „Напречникът (диаметърът) на слънцето...“, а в задача 38 срещаме: „Поясът на земята... В географията той пояс или, както са нарича, екватор се дели...“.

В урок I се въвеждат цифрите от 0 до 9, дадени са правила за записване на числата от 1 до 99 в десетичната система и читателят се научава да брой до 100. Урок II показва броенето и записването на числата над 100. В уроци III, IV, VI и VII се разглеждат четирите основни аритметически действия – събиране, изваждане, умножение и деление. Изложението не е сухо и формално, а поддържа интереса с примери от ежедневието: „Секи човек купува, но не секи умее да сметне колко трябва да заплати за купеното“ (стр. 24), „А такива задачи са срещат на всяка стъпка: купувате вие, например, масло...“ (стр. 64). „Урок V показва смятане с механично сметало – т.н. смет. Това е дървена рамка с 13 напречни телчета, на които са окачени малки зърна като на броеница. При смятане те се местят от дясно наляво.“

Учебникът отделя същественото от несъщественото: „До тука ние свършваме умножението. За да ви бъде лесно да умножавате, трябва да научите добре таблицата на умножението. В нея стои сичката мъка“ (стр. 81).

За разлика от дотогава издавани учебници на български език, пособието по аритметика на Христо Ботев не е написано на изкуствено усложнен и архаизиран, а на жив, дори говорим език, и може да се ползва за начално учене на математика дори в наши дни.

Със „Златна сметка“ от MyFin купувате и продавате злато лесно и гостъпно

Дигиталният портфейл MyFin предлага на пазара продукта „Златна сметка“, благодарение на който потребителите имат достъп до най-устойчивия на капризите на времето актив – златото, без да има риск от увреждане или кражба на благородния метал. Иновативният продукт предоставя сметка в безналично злато – **XAU**. Месечните условия са повече от изгодни и за удобство се предлагат в три различни плана – Стандартен, Адванс и Премиум.

Със „Златна сметка“ от MyFin сумата и времето, в което да се закупи злато, могат да бъдат планирани. Също така дава пълната свобода за решение в кой момент да се продаде част от него или цялата наличност, като се има предвид моментната динамика на цената на актива спрямо лева (BGN), еврото (EUR) и щатския долар (USD).

Сметката позволява бързи, лесни и удобни ежедневни трансакции и не на последно място – е по-сигурен избор в условията на инфлация.

Покупко-продажбата на злато дава възможността клиентът да се възползва от промените в цената, въпреки че не притежава от благородния метал

физически. Така търгуването е бързо, лесно, сигурно и само с няколко клика.

За разлика от закупуването на физическо инвестиционно злато, където рядко може да се купи под 1 грам, то в дигитална среда има възможност да се инвестира дори с минимални средства. Това прави услугата подходяща за клиенти, които искат да инвестират дългосрочно по-малки суми в сигурен актив.

„Златна сметка“ от MyFin е поредният продукт, който идва, за да улесни потребителите.

Фокусът на дигиталния портфейл, който съществува от края на 2020 година, е насочен към предлагането на продукти и услуги, от които съвременният човек със забързано ежедневие има нужда.

Визията на компанията се концентрира в това да направи още по-приятно потребителското изживяване при управлението на финансите, да развива и надгражда приложението с нови функционалности за своите клиенти. И „Златна сметка“ е поредната стъпка по пътя към осъществяването на тези цели.

ЗЛАТНА СМЕТКА MyFin

За твоята златна инвестиция

Месечна такса:

-))) Стандартен план – 3 лв;
-))) Адванс – 1,5 лв.
-))) Премиум – без такса

Fibank отново търси „Най-добра българска фирма на годината“

Акцент в единадесетото издание е потенциалът на компаниите за растеж и конкурентноспособност в условията на висока инфлация и забавяне на международната икономика

За единадесета поредна година авторитетният конкурс „Най-добра българска фирма на годината“ ще отличи най-успешните български компании.

Вече 30 години Fibank подкрепя бизнеса у нас, а конкурсът е сред инициативите, с които банката стимулира добрите бизнес практики и модели. Амбицията на организаторите е да популяризират и поощрят устойчивите, социално отговорни, иновативни и конкурентоспособни родни компании. Като най-голямата банка с български капитал в страната, Първа инвестиционна банка се стреми да насочи общественото внимание към добрите примери и да докаже, че в България има успешни компании на световно ниво.

Акцент в единадесетото издание ще е потенциалът на фирмите да се развият в предизвикателната среда с висока инфлация и забавяща се международна икономика.

Експертно жури ще отличи компаниите с устойчив растеж, които показват развитие в силно конкурентна среда, имат прогресивни бизнес идеи, успяват да наложат своя

търговска марка и разполагат с капацитет за навлизане на нови пазари.

Задължително условие за участие е фирмите да имат български капитал и мениджмънт и да представляват българска марка.

Членове на журито са водещи имена от бизнеса и медийните среди у нас: Чавдар Златев – Изпълнителен директор и Член на УС на Първа инвестиционна банка, финансистът Емил Хърсев, социологът Кънчо Стойчев – Председател на Съюз „Произведено в България“, собственикът и управител на „Медийна група България“ Венелина Гочева и Ваня Манова, Регионален мениджър на Mastercard за България, Северна Македония, Албания и Косово.

Интересът към престижния конкурс е трайно висок – в последното издание се включиха близо 300 фирми. Категориите, в които участниците се състезават, са: „Микро и малка фирма“, „Средна и голяма фирма“ и наградата за женско предприемачество „Най-успешна българка в бизнеса“. Всяка година чрез онлайн гласуване се присъжда и отличието „Фирма на публиката“.

Компаниите кандидати е необходимо да попълнят кратък електронен въпросник, който може да бъде намерен на [сайта на конкурса](#). Заявки за участие се приемат до 10 септември 2023 г.

naidobrafirma.bg

Повече информация:

Антоанета Баева

a.baeva@rispress.com

mob:0888935963

Потребителски кредит „Зелена енергия за домакинства“



Потребителски кредит „Зелена енергия за домакинства“ е удобен начин да получите средства за закупуване и монтаж на инсталация за собствено производство на енергия от възобновяеми източници:



Фотоволтаична система до 10 kWp, включително системи за съхранение на електрическа енергия или



Слънчева инсталация за битово горещо водоснабдяване (БГВ);

Изисква се одобрение за безвъзмездна финансова помощ от Министерство на енергетиката по „Национална схема за подпомагане на домакинства в областта на енергията от възобновяеми източници“ (Схемата). Съгласно условията на Схемата, безвъзмездното финансиране се изплаща след реализиране на инсталацията.

Възползвайте се от:

- ◆ Улеснено кандидатстване в удобен офис на Fibank;
- ◆ Възможност за гратисен период по главница и лихва за първите 3 месеца;
- ◆ Погасяване на вноските по кредита със спестените средства за електроенергия и/или отопление;

Ние ви предлагаме:

- ◆ Срок за погасяване до 10 години;
- ◆ Атрактивна лихва;
- ◆ Без изискване за обезпечение и застраховка;



**Дирекция
„Корпоративни
комуникации“**

**ИВАЙЛО
АЛЕКСАНДРОВ**
Директор
"Корпоративни комуникации"

**Златко
СТОЯНОВ**
Отговорен
редактор

**Данира
ДОСПЕВСКА-ШАРЕНКАПОВА**
Мениджър
"Корпоративни комуникации"

**Христо
ХРИСТОВ**
Мениджър
"Корпоративни комуникации"